



ДОРОГИЕ ЧИТАТЕЛИ РБК ЧЕРНОЗЕМЬЕ И КОЛЛЕГИ!

Сегодня мы представляем третий выпуск журнала «Черноземье: итоги года». Губернаторы, представители власти и компаний, а также эксперты выделили главные события ушедшего 2022 года и рассказали о них. Многие отметили, что выдался очередной непростой год, со свойственными в таких случаях трудностями, однако он имеет и важную отличительную черту — исторический перелом.

Интервью дали около 70 ключевых персон бизнеса, губернаторского пула, законодательной и исполнительной власти — из Черноземья, Орла, Москвы и Италии. Мы обсуждали поддержку и безопасность населения в условиях СВО, законодательные инициативы, бюджетную политику, экспортные риски, переориентацию на отечественное производство, проблемы логистики, тренды кредитования, новые форматы промышленных кластеров, агропромышленный комплекс, социальные гарантии и экологию, приоритеты в системе образования, стратегии развития физкультуры и спорта в регионах, проблемы российского кино, культуру и внутренний туризм.

В журнале мы использовали инновационную мультимедийную журналистику, интегрировав в материалы QR-коды, благодаря чему наши читатели имеют возможность перейти на сайт и про-

«Черноземье: итоги года» — это социально-политическое, деловое, экономическое издание, представленное в форме периодического журнала, раскрывающего ключевые события 2022 года. Среди героев и спикеров — первые лица региональной власти и бизнеса, а также отраслевые федеральные эксперты, инвесторы, деятели культуры. Специальный проект РБК Черноземье отражает несколько ключевых сфер — государственное управление, промышленность и строительство, агропромышленный комплекс, финансы, малый и средний бизнес, культура»

читать полную версию текста или посмотреть видеointервью. Съёмки проходили во всех регионах Черноземья — Воронеже, Липецке, Тамбове, Белгороде, Курске, а также в Орле и Москве.

Редакция медиахолдинга «РБК Черноземье»

ВЛАДИМИР СЛАТИНОВ: «ГУБЕРНАТОРЫ В 2022 ГОДУ ВЫСТУПАЛИ В РОЛИ СЕДАТИВНОГО СРЕДСТВА»



Владимир Слатинов

(Фото: из личного архива)

Выпуск № 17, 12 декабря 2022 год



Доктор политических наук Владимир Слатинов — об отличии государственного управления в пандемию и СВО, роли мэров в политической системе, тенденции превосходства «ЕР» над оппозицией и «прилетах»

— Последние годы для нашей страны и регионов Черноземья в частности были насыщенными. Особенно если говорить в контексте работы правительств и глав областей, которым приходилось принимать много самостоятельных решений. Что было общего у пандемии и СВО, а в чем, наоборот, заключается различие?

— Многие политические аналитики задаются этим вопросом. И в одном, и в другом случае губернаторы получили серьезные полномочия, кто-то даже употребляет такой термин как «ковидная децентрализация» или «связанная с СВО децентрализация». Главная общая черта всех губернаторов Черноземья, которые сменились пол-

ностью, начиная с 2017 года, заключалась в том, что они выполняли роль операторов регионального развития. Речь о реализации нацпроектов, их адаптации к территориям, обеспечении экономического роста и благосостояния. Ковид потребовал от них выполнение новых ролей. Фактически децентрализацию ввели, когда губернаторы самостоятельно начали принимать ограничения для граждан и бизнеса и нести за это ответственность. Это была сознательная политика федерального центра — действительно, страна большая, невозможно ею управлять из одного центра и лучше эти полномочия делегировать.

С этой проблемой губернаторы Черноземья справились, практически все черноземные территории показали рост в 2021 году. После начала СВО Белгородская и Курская области оказались в прифронтовом статусе, на границах Воронежской области не идут, к счастью, военные

действия, однако она граничит с ЛНР, которая входит в зону спецоперации. У глав стоят задачи как координации различных служб между собой для устранения инцидентов СВО, так и выполнения федеральных функций. Что имеется в виду? Прежде всего, мобилизация. Губернаторы выполняли координации закупок материалов для мобилизованных, улаживали конфликты, успокаивали население, ездили в пункты размещения военных. Главы областей выступали как седативное средство, снижали напряженность. Через закупки и меры соцподдержки мобилизованных и их семей они восполняли федеральный функционал, которым должно было заниматься Министерство обороны. Это новая, неожиданная роль губернаторов, но пока они выполняют ее вполне достойно.

— В двух областных центрах — Курске и Белгороде — сменились градоначальники. Почему принимались решения о смене мэров? Можно ли сказать, что новоизбранные главы справляются со своими задачами лучше?

— В нынешней системе управления выстраивается вертикальная логика отношений. После поправок в Конституцию и ФЗ №414 «Об организации публичной власти в регионах» у нас федеральный, региональный уровень госвласти и местное самоуправление объединены в понятие единой системы публичной власти. И носит она вертикальный характер. Нацпроекты предусматривают, что деньги на крупные проекты идут «сверху». Так выстраивается политико-экономическая система вертикального контроля. В этой системе мэры являются операторами региональной политики, как и «губернаторы-проводники» федеральной политики. Поэтому, будем говорить откровенно, мэры региональных столиц — креатуры губернаторов.

Мнения и решения о том, эффективны градоначальники или нет, формируют именно руководители областей. Классический пример в Белгороде: Иванов написал заявление об отставке, отработав год, после достаточно жесткой критики со стороны Вячеслава Гладкова. Это связано не только с СВО, но и с тем, что Гладков является бывшим мэром города Заречного и, судя по всему, разбирается в этих вопросах. Сейчас в Белгороде назначен врио мэра, который, скорее всего, будет избран.

Исключением из правил является Максим Косенков, являющийся самостоятельной фигурой, которая контролирует большинство представительного собрания Тамбова. Его нахождение на должности — некий политический компромисс между ним и Максимом Егоровым, который был заключен еще при бывшем губернаторе Александре Никитине. Вопрос мэра Воронежа тоже в скором времени решат, объявлен конкурс на должность.

— Как геополитика отразилась на численности населения в приграничных регионах, на ваш взгляд?

— Пока точных данных мы не имеем, я бы дождался окончания года. Отток, безусловно, есть, но функция успокоения и поддержания стабильности губернаторами выполнялась. Ситуация сложная в Белгородской области, фактически оказавшейся на передовой, в Курской области, куда тоже периодически «прилетает». Сейчас руководители регионов координируют службы МЧС, социальные службы, военные, спецслужбы, а также ответственных за инфраструктуру. Но также они поддерживают социальную стабильность. Особенно успешно ее выполняет Вячеслав Гладков в стиле «пределной открытости». Власть поддерживает в условиях СВО — постоянно в режиме реального времени объясняет происходящее, отвечает на вопросы, помогает. Все это позитивно действует на людей. Поэтому радикального, заметного оттока даже из Белгорода мы не видим. Относительно стабильной ситуация является в Курской области, где губернатор также реализовывает стратегию открытости.

— Вячеслав Гладков и Роман Старовойт — в одних и тех же условиях?

— К сожалению, у Вячеслава Гладкова больше информационных поводов, потому что фактически Белгородская область и областной центр оказались на передовой. Это заставляет работать губернатора на пределе своих информационных возможностей. Но он в этом дока. Когда Гладков сменил Евгения Савченко, его открытое поведение стало фирменным стилем. Сегодня это очень помогает в новых неожиданных условиях. Старовойт тоже реализовывает стратегию открытой и отзывчивой власти, но Курская область меньше подвержена обстрелам, чем Белгородская.

— В сентябре прошли выборы (глава Тамбовской области, представительные органы в муниципалитетах Воронежской, Орловской, Курской, Белгородской и Липецкой областей), какие результаты показались вам примечательными?

— Основным электоральным событием были выборы в Тамбовской области. Крупных выборов, например, парламентов субъектов Федерации, не было, их избрали в 2020-2021 годах. На муниципальном уровне я бы отметил выборы в Курское городское собрание — представительный орган областного центра, а также выборы в Ельце. Обозначились новые тренды.

На голосовании за тамбовского губернатора прошло все штатно: это классические выборы референдумного типа, которые проходят в России в последнее время, когда все пони-

мают и принимают правила игры. Маркированный Кремлем кандидат направляется в регион и выборы — это референдум о доверии к нему. Остальные представители политических сил являются не более чем участниками, задача которых — присутствие. На это наложилась атмосфера, связанная с проведением СВО, летом был зафиксирован патриотический подъем. Количество поддерживающих и лояльных власти людей увеличилось — это демонстрировали многие социологические опросы. Поэтому мы видим очень высокий результат главы Тамбовской области Максима Егорова — почти 85%. Более чем убедительно. Второе место занял коммунист, также участвовали представители партии ЛДПР, «Справедливая Россия — За правду» и другие политические силы.

« В 2023 году будет много интересных политических процессов, но их характер определит состояние политической системы России в целом »

Что касается представительных органов, то есть интересные тренды. С одной стороны, КПРФ остается второй политической силой — как в макрорегионе, так и в стране в целом, но с другой — набор из четырех партий избирателю кажется недостаточным, он хочет расширения линейки политических игроков. Тенденция появилась еще на парламентских выборах 2021-го. Партийная структура Курского городского собрания тоже стала шестипартийной. В условиях СВО и лояльности населения к власти поддержка «Единой России» оказалась очень высокой, поэтому оппозиционное поле было расколото. С одной стороны, это играет на расширение интересов в оппозиционном поле и подходов к решению проблем, с другой стороны — ослабляет старые партии (коммунисты, эсэры и т.д.).

— Вы активно выступаете за усиление транспортного сообщения в городах Черноземья. Есть результаты?

— Я, как человек постоянно путешествующий, максимально заинтересован в улучшении транспортной инфраструктуры. Например, между Курском, в котором я постоянно проживаю, и Воронежем, в котором я постоянно бываю. Могу честно сказать, что активно лоббировал открытие прямого железнодорожного пригородного сообщения. Точнее, это было восстановление старого упраздненного поезда. Мы понимаем, что к экономическому развитию макрорегиона есть несколько подходов. В их числе тот факт, что макрорегион развивается вокруг городов-миллионников, которые являются драйверами роста. В такой роли выступает

Воронеж в Центральном Черноземье. Активному развитию макрорегиона в таком случае способствует развитая транспортная инфраструктура, которая позволяет перемещаться товарам и рабочей силе. Поэтому открытие новых ж/д маршрутов — позитивный шаг. Благодарен руководству Воронежской, Курской и Белгородской областей, которые смогли об этом договориться.

— Какие прогнозы на 2023 год?

— Все будет зависеть в том числе от того, как все будет развиваться на макрополитическом уровне. Если СВО не влияет радикально на политическую систему, значит, будет идти развитие по инерционному сценарию. При условии, что политическая система не начнет меняться. Усиление правящей партии и многообразие оппозиционного поля сохранится. Все это выгодно власти, которая поддерживает текущий порядок административным и политтехнологическим ресурсом. Не исключаю определенных изменений в законодательстве, касающемся представительных органов власти в регионах. После принятия ФЗ №414 регионы сами решают, иметь ли доли партий в представительных органах муниципалитетов или регионов. На примере Липецка и Ельца мы видим, что партийные списки были упразднены. Они формировались исключительно по мажоритарной системе, что, разумеется, усиливает партию власти и ослабляет оппозицию.

Интересно будет понаблюдать за выборами в Воронежской области, в 2023 году заканчивается срок полномочий Александра Гусева. Сейчас воронежские элиты движутся по инерционному сценарию, согласно которому Александр Гусев получит согласие Москвы на второй срок. Думаю, в конце года или начале следующего будет понятно, получит ли он соответствующий «ярлык». С этого момента начнется неофициальная избирательная кампания. До этого «закроется» история с мэром Воронежа — весной пройдут его выборы, чтобы, начиная с этого времени, стартовала губернаторская кампания. Останется ли Вадим Кстенин в должности градоначальника, будет понятно после того, как увидим списки заявившихся на конкурс кандидатов. Я пока критических рисков для него не вижу.

В 2023 году практически последний полный год, когда во главе Курской и Липецкой областей работают Роман Старовойт и Игорь Артамонов. В 2024-м у них тоже заканчивается срок полномочий, понятно, что они будут в более сложных экономических и бюджетных условиях демонстрировать свою эффективность. Либо для второго срока, либо вернуться в столицу с повышением. В Белгороде также изберут нового мэра, будет ли это врио или какая-то новая кандидатура — увидим.



НАТАЛИЯ ПОЛУЯНОВА: «СФЕРА МСП — ЭТО УВЕРЕННАЯ ДОЛЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНОВ»

Член комитета Государственной Думы по малому и среднему предпринимательству — о мерах поддержки бизнеса, деятельности группы по поддержке регионов среднего уровня реагирования, а также о проекте «Женское движение»

— 2022 год стал довольно сложным для предпринимательского сообщества. Как бизнес России адаптировался в новых реалиях, и с какими главными вызовами ему пришлось столкнуться?

— Давайте вернемся на несколько лет назад и скажем о том, что предприниматели попали в очень непростую экономическую ситуацию еще с начала пандемии. И большинство мер поддержки, которые были рождены еще тогда — во время коронавирусной инфекции — востребованы и сейчас.

С началом спецоперации предприниматели прежде всего столкнулись с логистическими сложностями. Сыграли свою роль и введенные санкции, от них пострадали практически все сферы — предприятия, банки, физлица и так далее. На самом деле, о санкционной экономике можно рассуждать очень долго, конечно, есть много минусов, они все очевидны. Но давайте поговорим и о плюсах в сложившейся ситуации.

Сегодня у нас в стране функционирует примерно 6 млн субъектов малого и среднего предпринимательства, в которых работают более 20 млн сотрудников. Если взять в разрезе субъектов, прибыль, поступающая в бюджеты регионов от сферы МСП, достигает от 18% до 30% в зависимости от субъекта и числа людей, которые там работают. Сейчас освобождается огромное количество ниш, экономика формулирует большие потребности. Но сможем ли мы ими воспользоваться или нет?

Помимо этого сегодня утверждаются и схемы параллельного импорта для того, чтобы облегчить текущую ситуацию. Были приняты соответствующие законы, Госдума и наш комитет работали в очень напряженном режиме в то время, когда вводились все новые и новые пакеты санкций. Мы и правительство страны активно взаимодействовали друг с другом, оперативно принимали необходимые законы, которые облегчали жизнь предпринимателей и помогали решать те проблемы, в которые они попадают.

Но главная задача — занять освободившиеся ниши. Мы уже видим по опыту участия в экономике страны крупных зарубежных структур, они все равно возвращаются, с другими названиями, под другими брендами, но они приходят, потому что Россия — это огромный и сильный рынок. И я абсолютно уверена,

и как депутат, и как экономист, что у наших предпринимателей достаточно умения и опыта для вступления в новые ниши. А мы со своей стороны, как депутаты и правительство, подготовим все необходимые документы и основания для того, чтобы экономика все больше и больше стала отечественной.

— Какие новые меры поддержки введены в 2022 году?

— Во-первых, были продлены все те пакеты экономической поддержки, которые были приняты в период пандемии. Большую поддержку получили предприниматели в сфере кредитования, налогообложения, импортозамещения. И это не окончательный перечень мер, более подробно об этом можно узнать в любом центре «Мой бизнес», они открыты на всей территории Российской Федерации. Отмечу, там работают специалисты, которые помогут предпринимателям не просто подобрать меры поддержки, а сделать это более выгодно для того или иного бизнеса.

Конечно, есть наиболее пострадавшие сферы, в первую очередь, это сфера услуг: гостиничный бизнес, торговля, логистика. Эти направления отмечены особым вниманием в мерах поддержки. К примеру, у нас при комитете создана рабочая группа, которая объединила субъекты, граничащие с линией СВО. Мы понимаем, что в Крыму пострадало более 70% гостиничного бизнеса. Если говорить о Белгородской, Курской, Воронежской, Брянской областях, то здесь не в лучшем состоянии оказалась логистика, также присутствует угроза сектору АПК, а это тоже яркие представители бизнеса, которые получают в наших регионах достаточно большое развитие.

Мы понимаем, что довольно большие затруднения сегодня испытывает и строительный бизнес. В каждом регионе есть болевые точки, и их необходимо решать, поэтому задача нашей рабочей группы — выявление этих болевых точек и совместное решение проблем с федеральными ведомствами. И в последствии при необходимости депутаты отвечают за принятие нормативных актов и законов на федеральном уровне.

Фото: из личного архива

Выпуск № 17, 12 декабря 2022 год



ДМИТРИЙ НЕЧАЕВ: «В ОТЛИЧИЕ ОТ ВОРОНЕЖЦЕВ, БЕЛГОРОДЦАМ ВЕЗЛО С РУКОВОДИТЕЛЯМИ»



Дмитрий Нечаев
(Фото: РБК Черноземье)

Выпуск № 17, 12 декабря 2022 год



Доктор политических наук и профессор Дмитрий Нечаев рассказал РБК Черноземье о деиндустриализации в Черноземье, препятствующих развитию импортозамещения факторах, а также об иностранных инвесторах и металлургах

— Как оценить развитие промышленности в регионах Черноземья? За январь-сентябрь года, по данным Росстата, в Воронежской области ИПП за январь-сентябрь собрано 99,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в Курской области — 95%, в Липецкой — 98,9%, в Орловской — 92%.

— Оцениваю такую ситуацию как острую. Воронежский регион, как и в целом области ЦФО, пережил масштабный процесс деиндустриализации. Среди 17 стран восемь находится в так на-

зываемом «ржавом поясе». Не случайно, данные Росстата по итогам 2021 года и по итогам девяти месяцев 2022 года показывают разные результаты, во всех регионах происшествия в промышленном комплексе различаются. Там, где прошла деиндустриализация, показатели индекса промпроизводства не превышают 100% и падают дальше.

В регионах, которые обнаруживают промышленный комплекс, такой как Белгородская — индекс ИПП хоть немного, но подрастает. На протяжении четырех лет в Воронежской области индекс неуклонно развивающийся, изменяется в диапазоне от двух до девяти процентных пунктов. Но она переживает деиндустриализацию сейчас. С 1997 по 2017 год потеряно 206 промпроизводств, и практически ни одного нового производства не появилось. Данные Росстата важ-

ные, но с точки зрения экспертной оценки этот показатель не говорит обо всем. Например, их статистика заложена в ИПП не только обрабатывающих предприятий, но и таких показателей, которые мало связаны с частной промышленностью. Это газ, электроэнергия, вода — и за счет них сделано так, что промышленная разруха в РФ не такая большая.

Если мы хотим быть объективными — надо говорить о росте показателей обрабатывающих производств и иметь в виду картину реального падения промышленного комплекса. С 1991 по 2021 год в РФ исчезло свыше 20 тыс. средних и крупных предприятий. Обрабатывающие производства во всех регионах показывают около 100% с погрешностями. Но похвастаться промышленным ростом пока не можем. Мы должны также учитывать, сколько построено новых производств или еще строится. Почти за 20 лет у нас не построено ни одного производства, а с 2017 года при новом губернаторе Александре Гусеве построено или в процессе реализации около 20 предприятий. Если тенденция сохранится, то можно говорить о процессе реиндустриализации (модернизации старых предприятий) или о новой индустриализации (появлении новых).

Немаловажным оказалось появление институтов развития. Сейчас никто из инвесторов (практически) не вкладывает в развитие, если инвестиционный проект не реализуется в институтах с преференциальным режимом. Это ОЭЗ (работают в Воронежской и Липецкой областях, также дан старт в Белгородской, Орловской и Курской областях), ТОСЭР (Губкин, Павловск), а также индустриальные парки (только по Воронежской области их насчитывается пять). Думаю, таким образом мы подойдем к созданию новых сбалансированных промышленных производств.

— Что препятствует развитию импортозамещения в необходимых для отечественного потребления темпах?

— Думаю, что архаика, которая сохраняется в промышленном производстве, есть в АПК. Мы находимся под давлением санкций на протяжении уже 12 лет. Если бы мы совершенно не подготовились, то стояли бы на грани голода. В итоге столкнулись с тем, что во многих секторах промышленности доля собственной продукции составляет 40-50% (например, фармацевтика). Сохраняется большой запрос на запчасти, оборудование, микроэлектронику, которые в большинстве являются импортными. Сформулирую причины. Одна из них — государственные структуры, как и бизнес, не были готовы инвестировать в появление собственной продукции (как на федеральном, так и на региональном уровне). Относительного успеха добились Калужская, Белгородская и Липецкая области. Здесь не

« **На сегодня главные изменения происходят в промышленности: несмотря на то, что ФЗ принят в 2014 году, было сделано немного, чтобы восстановить собственные авиа-, автомобиле-, станкостроение и другие секторы. Идет мощное инвестирование в предприятия оборонно-промышленного комплекса** »

только сохранили промышленные производства, но и смогли создать новые, в том числе импортной продукции.

В АПК все относительно благополучно, однако перед регионами стоит задача по развитию глубокой переработки. Большинство товарных категорий (зерно, мясо, сахар и далее) мы полностью себя обеспечиваем. Но есть товары, где нам необходимо двигаться дальше — и поможет в этом генетика. Необходимы генетический материал для животноводческой продукции, семена. Постепенно продвигаясь вперед, сможем заместить продукцию, получаемую через импорт. К сожалению, в России большая инерция закупок за рубежом за деньги от проданных нефти и газа. Изменить ситуацию крайне сложно, но могут помочь институты развития.

— Можно ли сравнить Вячеслава Гладкова и Евгения Савченко по части вклада в экономическое развитие?

— В отличие от воронежцев, белгородцам повезло со своими руководителями. Евгений Савченко руководил регионом почти 30 лет, с 1993 по 2019 год, что позволяло развиваться последовательно. Белгородская область была газифицирована первой в Центральной России, еще в начале 90-х. Действия воронежских властей в то время были крайне непродуктивными. Также область одна из первых начала создавать агрохолдинги, сейчас производство достигло 10% всего вырабатываемого мяса, но мы в этом отношении отстаем, хотя больше по территории и населению. Наполовину повезло липчанам, где губернатор создал ОЭЗ еще в 2005 году, которая включает на сегодня порядка 60 резидентов. Воронежской области тоже не везло с губернаторами — предшественниками Александра Гусева.

У нас несбалансированная хаотичная кадровая политика. Вице-губернаторы в то время отвечали за стратегическое развитие, ничего при этом не понимая. Мы очень многое потеряли, и в первую очередь — свой индустриальный статус. Для этого в 2020 году Гусев подписал программу «Новой индустриализации».

— Какие ключевые компании с иностранным капиталом покинули макрорегион? Насколько велик ущерб от этого для отечественной экономики?

— Процесс ухода иностранных инвесторов в разных регионах отличался. Например, в Воронежской области задумалась об уходе только Cargill, однако пока мы имеем только заявление от них. Не буду говорить о таких компаниях, как McDonald's, — это общероссийский тренд.

В Липецкой области работало 267 иностранных инвесторов — начиная от китайцев и заканчивая американцами. Ушли три иностранных инвестора, в основном американских, но их быстро заменили китайские и турецкие компании. Наши компании тоже приобретают такие активы.



За 20 лет в Воронежской области не построено ни одного производства, а с 2017 года при новом губернаторе Александре Гусеве построено или в процессе реализации около 20 предприятий»

Очень активны китайцы в качестве инвесторов, с которыми по итогу года ожидается рост товарооборота почти в два раза. Для регионов Центрального Черноземья, особенно Воронежской области, сейчас важный партнер во внешнеэкономическом сотрудничестве Иран. Для нашего региона он открывает большие возможности. Не исключаю, что Иран посетит в ближайшее время губернатор Воронежской области, в результате визита будет подготовлено несколько совместных проектов. Ирану нужны зерно и фураж, у них есть животноводство, но не хватает кормов. Кроме того, сейчас с иранцами идет подготовка проектов, касающихся газа.

В ключе локализации производств будет усиливаться сотрудничество с Республикой Беларусь, партнерство с которой уже выстроено. Исход некоторых иностранных инвесторов оказался не таким болезненным — самым главным в бизнесе остается прибыль и интерес. Многим приходится принимать решения из-за политического давления. Теперь иностранный инвестор для нас — это не солнце, на которое нужно молиться. Необходимо самим развиваться, привлекать собственные государственные инвестиции или из дружественных стран.

— На территориях Белгородской, Курской и Липецкой областей располагаются крупнейшие металлурги страны, которые в данный момент испытывают трудности в связи с санкциями. В Белгородской области, например, НЛМК в 2021

году заявлял о проекте производства горячебрикетированного железа за 250 млрд рублей. Что ожидает этот проект и металлургическую отрасль в целом?

— Полтора года назад Гладков заявил, что стартует проект с инвестициями на 250 млрд рублей. Никакого отказа на сегодня нет, но возможна некая «пауза», связанная с внешнеполитическими особенностями. Для Белгорода сейчас важно не только защититься от обстрелов, но и сохранить темпы развития. Это нормально — инвесторы адаптируются к существующим условиям. В Липецкой области находится НЛМК, и по нему ситуация ударила очень больно. Думаю, что в итоге ситуация выправится. Но регионам стоит проводить более активную работу по диверсификации, в особенности реального сектора, чтобы не зависеть от одного предприятия-монополиста.

— Прогнозы по экономическому развитию на 2023 год. Какие направления будут развиваться, а какие, наоборот, слабеть?

— Вы не представляете, как я рад тому, что начали проводить специальную военную операцию. Нужно было давно разобраться с политическим режимом на украинском пространстве. Однако это породило очень жесткие санкции, что, я надеюсь, заставит российских чиновников более активно работать.

На сегодня главные изменения происходят в промышленности: несмотря на то, что ФЗ принят в 2014 году, было сделано немного, чтобы восстановить собственные авиа-, автомобиль-, станкостроение и другие секторы. Идет мощное инвестирование в предприятия оборонно-промышленного комплекса. Как мне известно, один из тамбовских заводов работает в три смены, и им требуется 1,2 тыс. сотрудников. Предполагаю, что продукция ОПК будет пользоваться спросом не только у нас. Появился шанс всем регионам нарастить показатели. По Воронежской области также увеличиваются производство ОПК, площади, количество занятых в отрасли.

Кроме того, в Центральном Черноземье произошла деиндустриализация, ушли целые секторы экономики, такие как электроника. По моим сведениям, в Правительстве РФ разрабатываются проекты создания промпроизводств в микроэлектронике. Думаю, Воронежская область стала бы отличной перспективной площадкой.

Надеюсь на мощный рывок в станкостроении. Воронеж всегда ассоциировался с Воронежским авиационным самолетостроительным обществом (ВАСО), однако деятельность в течение 30 лет плавно падает вниз. Смотрю на перспективу развития промышленности со сдержанным оптимизмом.



ЕЛЕНА ЛАПИНА: «В 2022 ГОДУ РЕГИОНОМ ЗАИНТЕРЕСОВАЛИСЬ 64 НОВЫЕ КОМПАНИИ»

Исполняющая обязанности руководителя
ГКУ ВО «Агентство по привлечению инвестиций
и региональному развитию» — об итоговых показателях
2022 года, новых инвесторах и развитии
индустриальных парков Воронежской области

— Год выдался для страны довольно сложным с точки зрения экономического развития, реализации инвестиционных проектов. Какова ситуация в Воронежской области?

— Я бы не назвала этот год сложным. Да, есть ряд трудностей, но открылись и новые возможности. Это видно по тому, как бизнес-сообщества реагируют на изменения, например, активно развиваются предприятия, которые ранее были «в тени», не видели для себя возможностей для роста.

Понятно, что в такое время к поддержке развития экономики подключаются региональные и федеральные власти: так, у нас появилось более 300 новых мер поддержки бизнеса на федеральном уровне. На региональном мы также создаем все возможные условия, чтобы поддержать бизнес.

Что касается инвестиций, несмотря на ситуацию мы сохраняем 11 место среди 85 субъектов РФ в Национальном рейтинге состояния инвестиционного климата и подтвердили статус субъекта с высоким уровнем инвестиционной привлекательности. Все это дает нам уверенность, что бизнес чувствует себя комфортно, что мы и дальше будем развиваться.

— Агентство по привлечению инвестиций и региональному развитию выполняет в Воронежской области роль точки входа для инвесторов. Расскажите подробнее о его работе и ключевых проектах, которые сейчас находятся на сопровождении.

— Да, действительно, мы являемся точкой входа для того, чтобы инвестор мог максимально комфортно реализовать свой проект. Учреждение имеет обширный функционал, который касается не только работы с частным капиталом. Мы ведем деятельность по четырем направлениям: продвижение инвестиционного потенциала Воронежской области и участие в международных выставках и форумах, привлечение потенциальных отечественных и иностранных инвесторов, сопровождение инвестиционных проектов, а также реализация стратегических проектов Воронежской области.

Поиск инвесторов происходит, в первую очередь, в рамках международных и региональных выставок. В уходящем году их было более 12: Международная промышленная выставка «ИнноПром-2022», Международная специализированная выставка «БелАгро-2022», V Международный форум-выставка деловых контактов «Брест-2022», Петербургский международный экономический форум, XIII Международный экономический форум «Мельница успеха» в Республике Беларусь. Нам удалось организовать более 100 первичных контактов, на их основе проведено около 75 встреч на базе Агентства, департамента экономического развития Воронежской области и даже на уровне губернатора Воронежской области.

Если говорить про ключевые проекты 2022 года, то здесь мы держались курса импортозамещения. В первую очередь назову тех инвесторов, которые стали резидентами преференциальных территорий. По итогам года данный статус в ОЭЗ ППТ «Центр» получили четыре компании: «Глобальные напитки», «Экологическая инициатива», «Пекарни Черноземья», «САТОМС». Участки в индустриальном парке «Масловский» заняли три компании — «Грунтойл», «Прогресс» и МТС. В ИП «Лискинский» появились «Родные просторы». В парке «Перспектива» — «Ави-та», «Инструментал-Юг», «Руспромаш», «Сегмент», «КаскадАгро», «Кинетик», «Аверс Медтех» и ИП Пивоваров Н.И.

До конца 2022 года ожидаем решения межведомственной комиссии по компаниям «ЗД Комплекс» и «Эльдорф». Инвесторы выбрали для размещения производства участки в ИП «Масловский» и уже подали на рассмотрение документацию для получения статуса резидента.

Пополнился и список особо значимых инвестиционных проектов — такой статус получили компании «Золотой початок», «Хлебозавод № 7», «Экополе» и «Воронежский шампиньон».

Фото: из личного архива

Выпуск № 17, 30 декабря 2022 год



ИГОРЬ АРТАМОНОВ: «ЕСТЬ ЗАБОТА, КОТОРУЮ СЛОЖНО ИЗМЕРИТЬ РУБЛЕМ»



Игорь Артамонов

(Фото: пресс-служба
правительства Липецкой области)

Выпуск № 17, 12 декабря 2022 год



Губернатор Липецкой области Игорь Артамонов — о поддержке экономики в период кризиса, ситуации в липецкой промышленности, областном бюджете, инициативах для участников СВО и достижениях региона в 2022 году

— Начнем сразу с экономики. Последние годы очень тяжелые, и этот год также трудно назвать простым. Какие ключевые меры были приняты областью для поддержки экономики?

— Их несколько, и в периоды кризиса они являются традиционными. В первую очередь, это грантовая поддержка, докапитализация до миллиарда наших фондов поддержки малого и среднего бизнеса и субсидирование процентных ставок по кредитам в отраслях, задетых кризисом в наибольшей степени. И еще один вопрос

нематериального характера. Мы зафиксировали серьезное снижение жалоб представителей бизнеса на административное давление. Снижение произошло благодаря большой совместной работе с прокуратурой по ограничению количества проверок. Это хороший результат: когда людям не мешают заниматься бизнесом, они способны развиваться и адаптироваться к меняющемуся миру.

— В этом году был целый ряд вызовов: кризис, импортозамещение, риски ухода инвесторов. Как себя вела промышленность?

— Промышленность у нас делится на несколько составляющих: наш гигант НЛМК, сельское хозяйство, переработка продуктов сельского хозяйства, экономическая зона. Сельское хозяй-

ство и переработка чувствуют себя прекрасно, даже несмотря на погодные условия. Хорошие результаты и по инвестициям, и по урожаю. Но в связи с санкционным давлением и изменившимися условиями получения налогов от других наших крупных партнеров — не такие хорошие как в прошлом году. Предприятия экономических зон неплохо работают. Были снижения, связанные со сменой собственника: «Индезит» приостанавливал производство. Сегодня пришли новые собственники, постепенно идет восстановление. Также и по другим: «Йокохама» осталась, сейчас выходит на проектную мощность. Другие небольшие предприятия поменяли собственника, но таких немного. Только три из 296 предприятий с иностранным участием ушли. Но здания, сооружения, оборудование — все осталось. Что-то будет перепрофилировано, что-то — искать новые пути поставок. Поэтому в целом катаклизмов не произошло. Рынок труда стабилен.

— Вы выступали с инициативами для участников СВО. Как вы можете оценить их эффективность?

— Есть инициативы властные, связанные с налогообложением, бесплатными билетами на транспорт, горячим питанием для детей, билетами в театр, кино и т.д. — достаточно большой перечень действующих льгот. Есть прямые выплаты, а есть — забота, которую сложно измерить рублем. Мы буквально за три дня обзвонили все семьи, откуда ушли ребята на специальную военную операцию, выявили их потребности, назначили куратора. И сегодня оказываем помощь: от вскопать огород до перекрыть крышу. Поддерживаем парней, которые проходят учебные сборы или уже находятся в зоне СВО. Мы все время на связи. Объем поддержки измеряется сотнями миллионов.

— Перейдем к бюджету. Как кризисные явления этого года повлияли на бюджет? Какие изменения вы в нем можете выделить?

— У нас очень хороший был прошлый год с большим профицитом, и мы грамотно управляли финансами. В этом году у нас дефицит 22 млрд. Расходов больше 90. Дефицит мог не образоваться, если бы урезали статьи бюджета, но мы на это не пошли, а все обязательства, которые на себя взяли — они в основном социальные (повышение оплаты труда, софинансирование национальных проектов), — исполняем. И практически весь дефицит мы обеспечиваем наличием средств на расчетных счетах области. В следующем году также не снизим затрат социального характера и обеспечим полное софинансирование. Если 2024 год будет таким же сложным, значит, будем привлекать бюджетные кредиты. Это не так дорого, и финансовое состояние субъекта позволяет это де-



« Мы зафиксировали серьезное снижение жалоб представителей бизнеса на административное давление. Снижение произошло благодаря большой совместной работе с прокуратурой по ограничению количества проверок »

лать. Поэтому планируем горизонт минимум три года. Да, может быть, будут сложности, но не радикальные.

— Липецкая область в этом году вошла в двадцатку наиболее эффективных регионов страны с точки зрения промышленности, заняла первое место в рейтинге Рослесхоза, стала лидером Черноземья по объему товаров собственного производства. Какие достижения вы считаете наиболее значимыми?

— Сейчас все говорят о цифровой зрелости. И в этом году мы занимаем первое место, в прошлом году были в тройке лидеров. Поэтому для нас составляет ценность современное направление — это «цифра» и все, что с ней связано. Мы плодотворно работаем с IT-образованием, в первую очередь, начальным и средним. Сейчас многое делаем для того, чтобы у нас появились «Школа-21», интеллект-центр «Прометей» — чтобы ребята могли переходить со ступени на ступень развития своих IT-навыков. Безусловно, скачок на 20 позиций в рейтинге Минпромторга и поднятие на несколько позиций в рейтинге АСИ — эти независимые оценки нас радуют. Субъект движется вперед. На одном из последних совещаний Марат Хуснуллин отметил наш субъект среди пяти, которые наилучшим образом выполняют национальные программы.

— Поговорим о туризме. По одному из исследований, рост туристического трафика в Липецкой области в этом году увеличился на 10%. Не маловато ли? Учитывая, что был локдаун, потоки переориентированы на регионы...

— Мне кажется, цифра маленькая. В моем понимании серьезно больше — минимум 50. У нас три основных вида туризма — туризм выходного дня, событийный туризм и туризм проезда. С ними мы и работаем. Трасса М4 проходит через регион. Люди, которые едут на юг, раньше заезжали в Воронеж, а теперь посещают Елец, Задонск, где появляются новые гостиницы. У нас множество событийных мероприятий. Рекордный по посещаемости «Русборг», есть Зеленый остров, который вмещает 80 тысяч человек и где в этом году прошли и джаз-фестиваль, и триатлон. Развита и спортивный туризм, и зрелищный туризм. Мы сделали усадебное кольцо. Из функционирующих — Скорняково-Архан-

гельское, строится усадьба Репец и усадьба на реке Воронеж. Происходит процесс смены собственников в еще одном прекрасном месте — известной мельнице Талдыкина. Процесс идет. Мы сделали карту с яствами Липецкой области. На сайте «Липецкая земля» можно составить виртуальный маршрут и выбрать для себя район по тем яствам, которыми он знаменит: кто-то салом, кто-то картошкой, кто-то соленьями. Наши основные туристические зоны — Елец, и он возрождается, Задонск — центр православия и Кудыкина гора. Только по ней сумасшедший рост, она вошла в топ-15 чудес России, это серьезный показатель. Кроме этого начали работать наши глэмпинги, на которые мы выделяли деньги, их посещает много гостей из Воронежа, Москвы. Гордимся, что нам это удалось. Вопрос в том, что не так много гостиничных мест, ведь людям надо где-то размещаться. Да, у нас крупных гостиниц и проектов по их строительству не так много, это очень объемные капиталовложения. Помогаем людям и грантами, и гарантиями строить глэмпинги. Они быстро их запускают и в очень красивых местах.



Колоссальный проект — Липецкий тракторный завод. Мы должны создать для инвестора комфортные условия»

— Одним из событий этого года стал старт производства электромобилей. Мы были с вами на открытии завода «Эгида» в ОЭЗ «Липецк», который всего за два года построил инвестор из Татарстана. Какие вы можете выделить компании, которые в этом году вошли в регион, и каковы их особенности?

— Две вы назвали. Еще «Черкизово» — большой проект на 10 млрд по переработке сои. Сейчас рассматриваем еще один проект с другим производителем, который также этим занимается. Все это очень большие инвестиции. Сейчас активно ведут строительство в экономической зоне китайцы. Интересное производство по переработке топинамбура. Впереди от других инвесторов — углубленная переработка гороха, запуск комбината племенных свиней. Сегодня у нас запущен этот комплекс с иностранным участием. Мы обезопасили страну от вероятности отсутствия поставок свиноматок для обновления стада. В сельском хозяйстве много элеваторов. Наша гордость — «Агроном-сад», который занимается производством и реализацией товарного яблока. Красота сортировки и упаковки — это художественная картина.

— При работе с инвесторами вы часто употребляете концепцию ESG. Насколько, по-вашему, эта стратегия сегодня актуальна, и есть ли какая-то трансформация этого понятия?

— Экологичность, социальная ответственность, корпоративное управление — так это расширяется. И мы сегодня каждого инвестора принимаем в регион с большой радостью, если он соответствует этим принципам. Потому что если предприятие не экологично, то оно нам однозначно не нужно. Как регион мы одни из немногих четыре года подряд имеем рейтинг ESG. И экономическая зона, и комбинат, и Сбербанк имеют рейтинг ESG. Это новое производство, новые стандарты. Для нас это не просто звук, это мир, в котором мы теперь живем и свято следуем этим принципам.

— На что будете делать упор в 2023 году и, может быть, в дальнейшей перспективе?

— Наша задача — постоянный рост заработной платы, потому что многие находятся в «серой» зоне. Второй аспект — попробовать сделать людей подвижными. Что имеется в виду: есть востребованные специальности, это все рабочие специальности. Но на разных предприятиях они имеют разную оценку. На каком-то предприятии платят 30 тысяч, на каком-то — 45. В экономической зоне средняя зарплата — 55 тысяч, потому что чем выше квалификация, тем выше зарплата. Мы хотим, чтобы люди могли перемещаться с невысокой заработной платы на более высокую и не бояться этого. Сейчас готовим проект и приступим к его реализации в ближайшее время. В глобальном плане — должны обеспечить финансовую стабильность субъекта, исполнение задуманного — а у нас очень много задуманного, — это возведение школ, поликлиник, объектов социально-культурного и спортивного назначения. Для этого привлекаем и Фонд национального благосостояния, и инфраструктурные кредиты. Громадное количество проектов в этой сфере. Это реновация ЖКХ, очистных сооружений, перезапуск строительного комплекса. Продолжаем благоустройство наших городов. Проектов много. Период для страны, для региона сложный, и нам нужно поддерживать должный уровень жизни людей, чтобы условия были комфортные. Хорошие дороги, хороший транспорт. Колоссальный проект — Липецкий тракторный завод. Мы должны создать для инвестора комфортные условия. Помимо того что мы будем его поддерживать региональным софинансированием, должны быть налоговые льготы, потому что сегодня этот завод находится в разрухе. И для нас приоритетно его возрождение. Это большая работа по заведению сюда инвесторов. Мы уже договорились, идут технические согласования. Надеюсь, что выйдут на стройку и этот важный для всех липчан объект будет задействован. Это наш, как мы его называем, интеллект-центр «Прометей» — в прошлом пионерский лагерь, который был четвертым по мощности в стране. Выиграли грант, и уже идет косметический ремонт, и с января запустим первую смену.



ИГОРЬ КРЕМНЕВ: «ПРОДОЛЖАЕМ ПОСТАВЛЯТЬ ПРОДУКЦИЮ В 80 СТРАН МИРА»

Заместитель главы администрации
Липецкой области —
об импортозамещении, влиянии санкций,
экспорте, экологии и задачах 2023 года

— Первый вопрос касается, наверное, самой актуальной темы сегодня — это импортозамещение. Можете привести примеры компаний Липецкой области, которые эффективно работают по этому направлению? И все ли предприятия смогли найти отечественную замену иностранному оборудованию и технике?

— Безусловно, с трудностями за этот период столкнулись многие компании, но сейчас мы смотрим на ситуацию уже немного под другим углом, более-менее все стабилизировалось. Все предприятия работают, никто не остановил производство. У компаний есть определенные трудности с расходниками и запчастями, упаковочными материалами, но большинство из них нашло путь выхода из сложившейся ситуации: находят либо других поставщиков, либо размещают производство запчастей и упаковки на территории РФ.

Например, молочные заводы перешли по фасовке на российский картон, часть сельхозпредприятий, которые занимаются растениеводством, активно сейчас покупает технику отечественного производства: это и комбайны «Ростсельмаш» и тракторы Кировского завода. Это и прицепная техника Грязинского культиваторного завода, который в этом году перевыполнил все возможные планы производства. Все перечисленное — примеры прямого импортозамещения.

— Как на АПК региона повлияли санкции, вводимые со стороны зарубежных государств? И на каком уровне находится экспортный потенциал сельхозтоваропроизводителей Липецкой области?

— Разделю ответ на две части. Санкции, в любом случае, повлияли, потому что где-то пришлось пересмотреть определенные технологические цепочки, поменять партнеров, подходы к инвестиционным планам, не сокращение их, а пересмотр поставок оборудования и транспорта, где-то переходили на азиатские аналоги, уходили от европейских.

Второй вопрос — экспортный потенциал. Надо сказать, что мы продолжаем поставлять продукцию более чем в 80 стран мира. По предварительным

данным, за 11 месяцев текущего года уже превысили показатели прошлого года на 30% в денежном выражении, уже отгрузили на сумму 640 млн долларов. В основном радует, что мы стали больше поставлять продукцию с добавленной стоимостью: это масложировая продукция, которая активно развивается на территории области, это и прочая продукция АПК, это и дрожжи и отруби, фруктовые соки, то есть те позиции, которые раньше существенно не развивались в экспортном направлении региона.

— 1 декабря стало известно о том, что Липецкая область получит 451,7 млн руб. из федерального бюджета на развитие предприятий агропромышленного комплекса. Об этом сообщил глава региона Игорь Артамонов. На что будет направлена выделенная сумма? И сколько в целом потрачено в 2022 году на развитие сельхознаправления?

— Да, получили больше всех средств в ЦФО на капексы, на затраты на создание и модернизацию объектов агропромышленного комплекса. Это и молочные комплексы, и модернизация птицеводческих площадок, овоще- и плодохранилища. Среди них — хранилища для картофеля общей мощностью 23 тыс. тонн; молочные фермы на 640 и 1995 голов КРС; новые плодовые хранилища мощностью 7360 и 600 тонн соответственно; птицеводческая площадка под репродуктор второго порядка для производства инкубационного яйца с проектной мощностью птичников около 16,7 тыс. птицемест и 3,7 млн яиц.

Что касается государственной поддержки, то она больше чем в прошлом году. Прямая поддержка — это более 3 млрд рублей, уже практически 80% довели до наших сельхозтоваропроизводителей. Довели всю поддержку МФХ, существенно увеличилось льготное кредитование по краткосрочным кредитам. Это все позволяет преодолевать санкционное давление и дальше продолжать реализовывать инвестиционные проекты и текущую деятельность как крупных предприятий, так и малых форм хозяйствования.

Фото: пресс-служба правительства
Липецкой области

Выпуск № 20, 20 декабря 2022 год



ВЯЧЕСЛАВ ГЛАДКОВ: «ЭКОНОМИКА РЕГИОНА УСТОЙЧИВА, НЕСМОТРЯ НА ВСЕ ВЫЗОВЫ»



Вячеслав Гладков

(Фото: пресс-служба правительства
Белгородской области)

Выпуск №17, 26 января 2023 год



Губернатор Белгородской области Вячеслав Гладков — о том, как СВО и санкции повлияли на экономику и жизнь региона, насколько существенным окажется падение доходов бюджета, и что ждет социальную сферу в 2023 году

— 2022 год стал для Белгородской области особенно тяжелым: на протяжении уже многих месяцев регион в полном смысле находится на передовой. Как область справляется с новыми вызовами? Быстро ли сумели мобилизоваться все региональные системы, исполнительная власть, общество?

— Действительно, 2022 год оказался сложным для нас. Мы выработали свою систему оказания помощи пострадавшим людям или жителям, у которых было повреждено имущество. С 24 февраля приняли решение восстанавливать жилье. Используются средства бюджетных и внебюджетных источников. Строим дома, восстанавли-

ваем квартиры. Мне кажется, это справедливо. На сегодня восстановили почти 2 тыс. домов и квартир, еще 500 в работе. Приобретаем и ремонтируем личный транспорт. Помимо этого компенсируем стоимость арендного жилья тем, кто вынужденно снимает его. Ситуация остается достаточно непростой. Но жизнь идет, предприятия и люди работают. Да, с новым ощущением тревожности, внимания ко всему происходящему. Благодарен жителям области, что есть желание оказать помощь тем, кому тяжелее — белгородцы оказывают помощь военнослужащим.

— Насколько сильный удар СВО и введенные западные санкции нанесли по экономике региона? О каких показателях можно говорить в конце 2022 года?

— В 2022 году стояла задача стабилизировать экономическую ситуацию. Надеюсь, нам это удалось. По цифрам я смогу сказать только по итогам пер-

вого квартала 2023 года, когда мы получим всю налоговую отчетность. Предварительно можно сказать, что экономика региона достаточно устойчива, несмотря на множество вызовов. Цифры регионального бюджета 2023 года в целом сопоставимы с цифрами 2022 года. В 2022 году количество субъектов предпринимательства региона остается практически на уровне 2021 года — более 58 тыс. единиц. При этом численность занятых в этом секторе экономики по сравнению с 2021 годом увеличилась на 7,6 тыс. человек: с 233,7 тыс. человек до 241,3 тыс. человек.

— Расскажите, пожалуйста, об основных инвестиционных проектах, которые реализуются сегодня в регионе. Геополитическая и макроэкономическая ситуация не повлияла на планы инвесторов?

— В условиях внешнесанкционного давления правительство Белгородской области ведет работу по созданию импортозамещающих производств. Изменения, которые произошли, не остановили наши инвестиционные проекты. Ни в коем случае. С этой целью сформирован перечень из 15 инвестиционных проектов. Общий объем инвестиций — 75,9 млрд рублей. Реализация инвестиционных проектов позволит создать более 1,6 тыс. новых рабочих мест. Мы сейчас очень активно работаем с Министерством экономического развития РФ, с администрацией президента. Доказываем, что необходима реализация проектов наших предприятий, которые имеют устойчивое понимание своего продукта, которые имеют собственные производственные мощности и квалифицированный персонал. Надеемся, что федеральная поддержка будет осуществляться в 2023 году.

— Как мы помним, у региона были очень амбициозные планы по увеличению валового регионального продукта. СВО сильно ударила по перспективам региона?

— В 2021 году мы определились, что стратегической целью Белгородской области является двукратное увеличение ВРП в течение 10 лет. Очень хорошо поработали в 2021 году — ВРП увеличился на 300 млрд рублей. Конечно, существенно упала доходная часть с налога на прибыль, в первую очередь металлургических предприятий. Главное на сегодня: у нас нет сокращения рабочих мест, никто не остался без работы и предприятия продолжают работать. Мы сохраняем планы по удвоению (до 2 трлн рублей) ВРП к 2030 году. Реализация правительством области комплекса антикризисных мер по обеспечению устойчивого развития региона дает возможность прогнозировать в 2023 году валовой региональный продукт в объеме 1343,9 млрд рублей.

— Уже известно, что бюджет области на 2023 год будет сокращен. Значит ли это, что придется затянуть пояса?



«Главное на сегодня: у нас нет сокращения рабочих мест, никто не остался без работы и предприятия продолжают работать. Мы сохраняем планы по удвоению (до 2 трлн рублей) ВРП к 2030 году»

— По итогам года мы видим, что налог на прибыль в 2022 году сократился почти на 40 млрд рублей. С одной стороны, для бюджета Белгородской области это очень существенная история. С другой стороны, если сравнить доходные части бюджетов 2023 года с 2020 и 2021 годами, то мы видим уверенную положительную динамику (почти 135 млрд рублей против 95 и 101 млрд рублей соответственно). Мы сохранили финансирование всех социальных программ. Около 600 молодых семей в Белгородской области смогли улучшить свои жилищные условия благодаря новой программе. Молодым семьям предоставляются социальные выплаты на улучшение жилищных условий в размере 35% для семей с детьми или 30% для семей, не имеющих детей, от расчетной стоимости жилья. В 2022 году из областного бюджета по моему поручению впервые были выделены средства на обеспечение жильем нуждающиеся семьи с детьми-инвалидами. Реализация этой программы продолжится и в 2023 году. В 2022 году была впервые полностью ликвидирована очередь на жилье для детей-сирот. Теперь молодые люди будут получать новые дома и квартиры сразу по достижении ими совершеннолетия. В Белгородской области будет продолжена поэтапная модернизация инфраструктурных сооружений водоснабжения. В 2022 году на эти цели выделено 3,5 млрд рублей. В 2023 году — более 2,5 млрд рублей. Поэтому мы просим Правительство РФ о дополнительном финансировании для балансирования бюджета.

— Как обстоят дела в социальной сфере, какими темпами идет строительство социальных объектов? Повлияли ли события последних месяцев на состояние этой сферы?

— Мы уверены в своих планах. У нас много объектов, строительство которых мы начали в 2022 году и которые перешли на этот год. В регионе продолжается строительство и капитальный ремонт социальных объектов. Только за 2022 год построено или капитально отремонтировано 78 образовательных объектов и 89 объектов здравоохранения. Мы развиваем парковые и рекреационные зоны во всех населенных пунктах. У нас большие проекты по инициативному бюджетированию, которые складываются из желаний жителей. Мы продолжим программу по очистке русел рек и прудов. Есть программы по капитальному ремонту бывших общежитий, по строительству школ, детских садов, ФАПов, больниц, спортивных объектов.

ЮРИЙ КЛЕПИКОВ: «СЕЙЧАС В ПРЯМОМ СМЫСЛЕ ЭТОГО СЛОВА ИДЕТ БОРЬБА ЗА РОССИЮ»



Юрий Клепиков
(Фото: пресс-служба
Белгородской областной Думы)

Выпуск № 17, 29 декабря 2022 год



Председатель Белгородской областной Думы Юрий Клепиков — о жизни Белгородчины во время СВО, а именно — как законодательная власть обеспечивала соцгарантии белгородцев и что позволяет сохранить стабильность в регионе

— В осеннюю сессию парламентарии приняли ряд законов в поддержку бизнеса. Какие из них вы бы выделили?

— В этом году приняли ряд законов, направленных на развитие инвестиционной привлекательности региона. В частности, региональный закон об инвестиционной деятельности дополнили новой нормой — о субсидировании инвесторам затрат в рамках соглашений о защите и поощрении капиталовложений. Это новый механизм поддержки инициатив бизнеса — еще один наш шаг навстречу инвесторам в диалоге власти и предпринимательского сообщества. Это очень важно в нынешней ситуации. В условиях специальной военной операции не каждый инвестор решится идти в Белгород-

скую область. Поэтому нам необходимо создавать лучшие условия для реализации инвестиционных проектов, которые будут способствовать развитию экономического потенциала региона.

Кроме того, мы продолжаем поддержку предприятий в сфере телекоммуникаций. В октябре установили для них льготы по налогу на имущество: с 2023 года телеком-компании будут платить налог на имущество по ставке, сниженной на 50%. В ноябре ввели для таких организаций инвестиционный налоговый вычет по налогу на прибыль. С одной стороны, это решение поможет им пережить непростые времена, когда действуют ограничения на поставку импортного оборудования. С другой стороны, позволит сохранить качество связи в регионе и обеспечить приоритетные инвестиции в рамках программы устранения цифрового неравенства.

— Белгородская область граничит с зоной проведения СВО. События после 24 февраля, безусловно, сказались на жизни белгородцев.

А как это повлияло на законотворческую деятельность облдумы?

— Естественно, эти события наложили свой отпечаток на жизнь всех белгородцев. И депутаты Белгородской областной Думы не стали исключением. Первые нормативные правовые акты, направленные на поддержку семей военнослужащих и самих военнослужащих, были приняты еще весной этого года.

Единовременные выплаты в размере 3 млн рублей стали получать члены семей погибших на Украине военнослужащих, по 500 тыс. рублей — бойцы, получившие тяжелые ранения и средней степени тяжести. В том числе принят закон, согласно которому близкие родственники погибшего военнослужащего смогут бесплатно получить землю для индивидуального жилищного строительства или ведения личного подсобного хозяйства.

Также действует ряд мер для семей мобилизованных в отношении тех, кто нуждается в поддержке больше всего — молодых мам и детей. С 1 октября при рождении ребенка мама получает 50 тыс. рублей, а на каждого ребенка, младшего брата или сестру мобилизованных положена выплата на питание в размере 3 тыс. рублей в месяц.

Кроме того, депутаты облдумы оказывали финансовую поддержку мобилизованным, военнослужащим, а также их семьям. К примеру, депутаты областной Думы принимали активное участие в торжественных церемониях регистрации брака мобилизованных жителей региона. Все пары получили депутатские подарки. Большая работа проделана по обеспечению наших ребят дополнительным обмундированием.

Недавно мы выступили с обращением к руководителям вузов и ссузов с предложением освободить от оплаты за обучение на платном отделении детей, чьи родители принимают участие в специальной военной операции на Украине. Это касается и мобилизованных, и контрактников, и добровольцев. Сейчас уже могу сказать, что просьба депутатов услышана.

В 2023 году мы будем праздновать годовщину Прохоровского сражения. 80 лет назад наши деды и прадеды кровью добывали победу, и вот случилось так, что война опять стоит на пороге нашего дома. Поэтому сегодня люди должны чувствовать поддержку и знать — мы все вместе. И делаем все для того, чтобы нацизм был побежден.

— Региональный бюджет на 2023-й год весьма непростой: его дефицит составит 18 млрд рублей. Как изменятся ключевые статьи доходов и расходов, и какие направления финансирования будут приоритетными?



На 2023 год заложена индексация 17 ежемесячных выплат на 5,5%. В частности, региональный материнский капитал увеличится на 4518 рублей и составит 86 670 рублей»

— Дефицит бюджета, как вы сказали, действительно достаточно большой. Мы прекрасно понимаем, что 2023 год будет более напряженным, чем 2022-й. Но все социальные программы будут сохранены. В целом на государственную поддержку детей и семей с детьми в областном бюджете на 2023 год заложен 41 млрд рублей.

Значимую долю расходов составляет финансирование госпрограмм по развитию образования — 37,8 млрд рублей, здравоохранения — 25 млрд рублей, социальной поддержке граждан — 15,8 млрд рублей, совершенствованию и развитию транспортной системы и дорожной сети — 13,3 млрд рублей.

В этом году мы приняли закон об изменениях в Социальный кодекс региона. На 2023 год заложили индексацию 17 ежемесячных выплат на 5,5%. В частности, региональный материнский капитал увеличится на 4518 рублей и составит 86 670 рублей. Также на 5,5% в новом году вырастет и вознаграждение для приемных семей на первого ребенка, взятого на воспитание, — до 8 744 рублей.

— В нынешних условиях возможно ли сохранить социальные приоритеты бюджета и при этом учитывать развитие экономики региона?

— В рамках тех параметров бюджета, которые мы утвердили, это возможно. Повторюсь, что все намеченные социальные обязательства однозначно будут выполнены. Более того, принятый бюджет — это бюджет развития. В 2021-2022 годах регион набрал достаточно хорошие темпы роста по строительству и ремонту дорог, школ, детских садов, благоустройству территорий и многому другому.

Мы понимаем, что в 2023 году нам предстоит работать в условиях жестких внешних вызовов и рисков. Это прежде всего мы учитывали, когда формировали бюджет на будущий год. Приоритеты расставлены: мы продолжим работу над сохранением стабильности в регионе. Принятый бюджет позволит обеспечить эту задачу как по направлениям финансирования, так и по доходам и расходам. Бюджетные средства следует расходовать максимально эффективно. С одной стороны, необходимо поддерживать белгородцев, прежде всего из наиболее уязвимых категорий граждан, с другой стороны, сохранять поступательное развитие региона.

РОМАН СТАРОВОЙТ: «ПРИОРИТЕТ НЕИЗМЕНЕН — БЕЗОПАСНОСТЬ КУРЯН»



Роман Старовойт

(Фото: официальный сайт
губернатора и правительства
Курской области)

Выпуск № 17, 12 декабря 2022 год



Губернатор Курской области Роман Старовойт — о формировании правительства, инвестиционной привлекательности региона, мерах поддержки для мобилизованных и их семей, а также о том, как складывается ситуация в приграничных районах

— В данный момент в регионе продолжается работа по формированию правительства. Завершить этот процесс вы планируете до конца года. Расскажите, на каком этапе преобразования проект? Как будет выстраиваться работа властей региона теперь? И какие плюсы в этих нововведениях вы видите?

— Действительно, в соответствии с изменениями в федеральном законодательстве на территории Курской области нами принято решение провести административную реформу с теми инициати-

вами, которые были поддержаны на федеральном уровне. И здесь мы, конечно, благодарны федеральному законодателю. Нами проделана большая работа. Правительство учреждено в качестве органа государственной власти как юридическое лицо, идет процесс преобразования 16 комитетов в министерства. В состав областного правительства войдут как министры, так и заместители губернатора Курской области. Эта работа должна быть завершена к концу текущего года.

Мы во всех практических вопросах чувствуем поддержку со стороны Правительства Российской Федерации, федеральных министерств. Реорганизация систем органов власти регионов в соответствии с новым федеральным законом призвана укрепить взаимодействие между уровнями управления, придать ему большую оперативность.

Сейчас идет процесс актуализации учредительных документов министерств и организационно-штатные мероприятия. Как только все назначения будут осуществлены, мной будет подписан правовой акт об утверждении состава правительства, и оно сможет осуществлять весь объем своих полномочий.

В целом мы, создавая структуру, таким образом предполагали, что те комитеты, которые сейчас выполняют роль проектных офисов по национальным проектам, действующие на территории России и инициированные президентом нашей страны, в дальнейшем станут министерствами. Но за исключением двух министерств, это министерство финансов и министерство управления имуществом. Эти органы власти курируют деятельность практически по всем направлениям, поэтому их статус поднимается до министерства.

Хочу отдельно отметить, что эта реформа не влечет за собой дополнительных расходов из бюджета Курской области. Это технические изменения, но они во многом влияют на повышение эффективности деятельности органов исполнительной власти на территории региона.

— На каком уровне находится экономика региона? И как санкции, вводимые со стороны зарубежных государств, повлияли на экономическую сферу региона и его инвестиционную привлекательность?

— Нужно отметить, что с началом СВО и санкций экономика региона подверглась значительному шоку, так же как и экономики всех стран. Мы с вами являемся свидетелями глобальной трансформации.

Если говорить в целом, то уровень дохода к концу 2022 года даже выше, чем мы предполагали изначально. На данный момент у нас побит исторический рекорд. По уровню расходов и собственных доходов бюджет Курской области впервые превышает 100 млрд рублей. Отмечу, что в прошлом году консолидированный доход составил 106 млрд рублей, то есть это с учетом федеральных субсидий и средств, которые поступали в бюджет региона. В этом же году мы достигли отметки в 103 млрд рублей именно по собственным доходам. Это говорит о том, что экономика Курской области находится в стабильном состоянии, хотя мы фиксируем и спад по некоторым отраслям.

Курская область развивает базовые отрасли экономики, это энергетика, сельское хозяйство, перерабатывающая промышленность, добывающая промышленность, которые обеспечивают стабильность нашей экономики.

По итогам января-сентября 2022 года мы отмечаем снижение производства в области добычи полезных ископаемых, обеспечении электро-

энергией, газом и паром. Например, Михайловский ГОК фиксирует недостаток поступлений в бюджет Курской области. Мы понимаем, что на это повлияла конъюнктура, и та продукция, которая отгружалась в основном в страны Европы, стала невостребованной. Поэтому нам вместе с коллегами пришлось переориентироваться на страны Юго-Восточной Азии и арабские дружественные государства. Помимо этого, некоторый спад отмечаем и в производстве электроэнергии. В первую очередь, это связано с безопасной деятельностью Курской АЭС.



В условиях внешнесанкционного давления правительство Белгородской области ведет работу по созданию импортозамещающих производств. Изменения, которые произошли, не остановили наши инвестиционные проекты. С этой целью сформирован перечень из 15 инвестиционных проектов. Общий объем инвестиций — 75,9 млрд рублей»

При этом мы фиксируем увеличение производства в сфере агропромышленного комплекса. Это связано с тем, что решается вопрос обеспечения продовольственной безопасности и насыщения внутреннего рынка необходимыми продуктами питания. На потребительском рынке региона все основные продукты питания и товары первой необходимости в ассортименте имеются на полках магазинов.

Ряд предприятий показывает рост в 700-800% по отношению к показателям прошлого года. То есть мы с предприятиями и организациями воспринимаем текущий сложный момент как окно возможностей. Сейчас очень важно своевременно оказать всестороннюю поддержку. Отмечу, что, по данным рейтингового агентства «ЭКСПЕРТ РА», область вошла в число 15 лидеров и отнесена к уровню А-2, что говорит об очень высоком уровне инвестиционной привлекательности.

— Какие инвестиционные проекты, реализованные за этот год, вы можете выделить? Известна ли уже итоговая сумма инвестиций?

— Администрация Курской области уделяет особое внимание работе с инвесторами. АО «Корпорация развития Курской области» контролирует 53 проекта с общим объемом инвестиций более 158 млрд рублей. При их реализации в регионе планируется создать около восьми тысяч рабочих мест, более тысячи из них уже открыто. Ожидаем, что по итогам года инвестиции в основной капитал курских предприятий составят около 177 млрд рублей.

Я бы отметил несколько очень важных проектов для Курской области, которые были инициированы не в этом году, но их инвестиционная фаза пришлась на 2022 год. Это, прежде всего, новое производство АО «Михайловский ГОК имени А.В. Варичева» с общей суммой инвестиций порядка 30 млрд рублей. 7 ноября текущего года дан старт опытно-промышленной эксплуатации нового корпуса дообогащения концентрата. Выпуск продукции начался еще в рамках пуско-наладочного этапа. Применение новых технологий позволит заключать долгосрочные контракты с потребителями в России и странах Ближнего Востока и Азии.

Второй проект, который бы я отметил, это маслоэкстракционный завод ГК «Содружество» с объемом инвестиций более 35 млрд рублей. Предприятие сможет перерабатывать порядка двух тонн семян масличных культур. Продолжается строительство станции замещения Курской АЭС-2 с плановыми инвестициями до 2027 года 376 млрд рублей, из которых уже освоено более половины. Помимо этого, отмечу, что в этом и следующем годах АПХ «Мираторг» инвестирует в проекты на территории Курской области 98 млрд рублей.

— 2022 год выдался непростым. Сначала страна отходила от пандемии, затем случилось 24 февраля. Курская и Белгородская области оказались в центре всех этих событий. Расскажите о том, как регион справлялся весь этот год? Как ведутся работы по устранению последствий обстрелов? Сколько было выделено на эти работы?

— К сожалению, с марта текущего года мы фиксируем практически ежедневные обстрелы наших приграничных районов. За это время в Курской области пострадали населенные пункты пяти приграничных районов: Беловского, Рыльского, Глушковского, Кореневского и Суджанского. На конец ноября на этих территориях отремонтировали 20 многоквартирных и 319 частных дома, два магазина, пять объектов соцкультуры, установлено более 600 пластиковых окон.

Есть повреждения и социальной инфраструктуры, жилых домов, общественных пространств, объектов промышленности, одними из первых пострадали Теткинский сахарный завод и Теткинский спиртзавод. Павильоны индивидуальных предпринимателей также получают повреждения в ходе обстрелов.

Мы на постоянной основе контролируем вопрос оказания помощи пострадавшим, в том числе в виде финансовой поддержки юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям. Также периодически страдают объекты инфраструктуры, в частности электроснабжения. Энергетики в оперативном порядке восстанавливают электроснабжение, для этого у каждого предприятия есть резерв аварийных бригад и материалов.

Оперативность ликвидации последствий обстрелов и обеспечение безопасности населения — приоритетные задачи. Мы организовали штаб, который работает на территории приграничных районов круглосуточно. И сразу же после обстрела, после обследования местности на взрывоопасные предметы и разрешения специальных служб, строители выходят на объекты и восстанавливают разрушенное. Мы благодарны правительству РФ, помощь со стороны президента оказывается всесторонне.

Мы создали условия, при которых в случае необходимости жители приграничных районов могут переселиться, и готовы предоставить безопасное жилье на территории областного центра и других населенных пунктов.

— Какие меры поддержки предоставлены мобилизованным курянам и их семьям властями региона?

— Администрация Курской области совместно с муниципальными образованияами, частными предпринимателями и неравнодушными курянами регулярно организует отправку в воинские части дополнительной помощи. В условиях наступления холодного времени года мобилизованные получают сезонные вещи, печи-буржуйки и различные предметы быта.

Оказывается финансовая поддержка в виде единовременной денежной выплаты. На текущий момент данная выплата направлена получателям в полном объеме на сумму более 295 млн рублей. Также предусмотрены выплаты в случае получения ранения или гибели военнослужащего в размере 500 тысяч рублей и 1 млн рублей соответственно.

Также оказываем помощь гражданам, призванным в рамках частичной мобилизации. В области действует служба экстренной психологической помощи. На ее базе работает консультационный кабинет, есть резервные места для детей в группе кратковременного пребывания.

Представители социальных служб совместно с работниками муниципальных образований оказывают помощь в решении повседневных вопросов. Прежде всего, это медицинские и образовательные вопросы, вопросы юридических услуг, посещения детьми кружков и секций, трудоустройства и переобучения членов семьи.

Конечно, осуществляется обследование семей мобилизованных с целью выявления нуждаемости в социальной помощи. В настоящее время обследованы все семьи, на которые составлены социальные паспорта.



АНДРЕЙ ШПИЛЕНКО: «МЫ ПЕРЕЗАПУСКАЕМ ФОРМАТ ПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАСТЕРОВ»

Директор Ассоциации кластеров, технопарков и ОЭЗ России — о новой архитектуре поддержки промышленного производства и его роли в процессах импортозамещения

— Ежегодный Национальный рейтинг технопарков России в этом году претерпел существенные изменения. И на первых строчках, и в рейтинге в целом — много новичков. Как вы объясняете такую серьезную ротацию участников?

— Мы выпускаем этот рейтинг уже восемь лет. Его первоначальной задачей была оценка деятельности управляющих компаний и готовности инфраструктурных площадок к приему потенциальных резидентов. Но за последнее время во всем мире, в том числе и в России, появилось огромное количество территорий с преференциальным режимом, которые позволяют снизить издержки при реализации инвестпроектов, это и особые экономические зоны, и индустриальные парки, и технопарки. И само по себе создание площадки в этом формате перестало быть залогом привлечения резидентов. Стратегия инвесторов тоже изменилась, и сегодня в борьбе за их внимание выигрывает только тот, кто сможет ответить на глобальные экономические вызовы. Главные из них — это промышленная революция 4.0, изменение цепочек добавленной стоимости и императивы устойчивого развития.

Эти перемены и заставили нас по-другому подойти к формированию рейтинга. Мы решили посмотреть на преференциальные зоны глазами потенциальных инвесторов — насколько созданные там условия позволяют реализовать проект в максимально короткие сроки и с минимальными издержками? Для этого мы включили в рейтинг несколько новых критериев оценки, в том числе способность площадки отвечать на те глобальные вызовы, которые я упомянул. Это и привело к тектоническим сдвигам в рейтинге.

Подчеркну еще раз — теперь мы выбираем не лучших и худших, а наиболее инвестиционнопривлекательных. Новый подход наделил рейтинг новыми смыслами. Во-первых, он стал путеводителем для бизнеса, а во-вторых — шансом для самих технопарков увидеть свои слабые места и сделать работу над ошибками. Это важно, потому что весь мировой опыт говорит нам, что успешность площадки во многом определяется наличием у нее механизмов самоконтроля. Именно с этой точки зрения — как механизм, стимулирующий управляющие компании вести непрерывную работу по улучшению привлекательности своей площадки — и стоит рассматривать обновленный рейтинг. Посыл, который он не-

сет бизнесу, звучит примерно так: если у вас есть намерение освоить выпуск промышленной продукции, приходите на площадки Москвы (технопарк «Элма», технопарк «Полюс»), в Самарскую область (технопарк «Жигулевская долина»), Пермский край (технопарк Morion Digital), там созданы наилучшие условия для реализации проектов с наименьшими издержками и в кратчайшие сроки.

— Какое место в обновленном рейтинге заняли технопарки Черноземья?

— К большому сожалению, в топ-10 рейтинга нет ни одного технопарка из Черноземья. Но не будем забывать, что у разных преференциальных зон — разные задачи. Технопарки — это формат, предназначенный для освоения выпуска промышленной продукции. А вот на стадии выпуска промышленной продукции черноземным индустриальным паркам и ОЭЗ есть что предложить инвесторам — по результатам рейтинга инвестиционной привлекательности ОЭЗ «Липецк» в этом году стала лучшей в России площадкой. Это значит, что ее потенциальные инвесторы и резиденты могут быть уверены в том, что им будут обеспечены наилучшие условия для реализации проектов в кратчайшие сроки и с наименьшими издержками.

— Отдельной строкой в программах импортозамещения идет поддержка технопарков в сфере высоких технологий. Каким вы видите их будущее?

— В 2022 году новым уполномоченным органом по развитию проектов в сфере высоких технологий стало Министерство промышленности и торговли РФ. Ведомство уже приступило к формированию понятийного аппарата — что такое технопарк в сфере высоких технологий. На следующем этапе мы ожидаем регламентацию требований к технопаркам и их инфраструктуре. Все это поможет бизнесу, который вкладывает деньги в такие проекты, претендовать на меры господдержки, начиная от компенсации затрат на развитие инфраструктуры до введения преференциального режима и дополнительных мер региональной помощи. Считаю это огромным прорывом и позитивным сигналом для предпринимателей и инвесторов, которые создают или планируют создать технопарки в сфере высоких технологий.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 18, 23 декабря 2022 год



АНДРЕЙ КЛЫЧКОВ: «НАМ УДАЛОСЬ СТАБИЛИЗИРОВАТЬ СИТУАЦИЮ В ЭКОНОМИКЕ»



Андрей Клычков
(Фото: РБК Черноземье)

Выпуск № 17, 27 декабря 2022 год



Губернатор Орловской области Андрей Клычков рассказал в интервью РБК Черноземье о показателях агропрома и преференциальных зон, важности развития здравоохранения и орловском патриотизме

— В 2022 году в Орловской области увеличен объем господдержки АПК. С учетом льготного кредитования он должен был составить 2,7 млрд рублей. Как сельскохозяйственная сфера развивалась в этом году?

— В этом году сделали большой акцент именно на мерах поддержки АПК. Понимали влияние постковидных последствий, а затем оказались и под санкционным давлением. Для нас агропром является исторически важным. Отдельные его сферы в этом году тоже получили значительную поддержку — это более 2,8 млрд рублей пря-

мой господдержки как из федерального, так и из регионального бюджетов. Это практически на 700 млн рублей больше, чем в 2021 году. В рамках льготного кредитования привлечено более 30 млрд кредитных средств, сумма господдержки нашим агропредприятиям по этому направлению составила 793 млн рублей.

Подводя итоги года, я подчеркну, что мы существенно набираем обороты по качеству. За три квартала 2022 года инвестиции в сферу АПК составили более 14 млрд рублей (за остальное время пока не располагаю данными). Орловская область по-прежнему является лидером в ЦФО и даже по России в целом по производству гречихи. Добрались в текущем году рекордного урожая по рапсу и сое. На сегодня выходим по валовому сбору зерновых и масличных культур на 5 млн тонн, это более 7 тонн на душу населения в регионе.

За последние пять лет удалось увеличить более чем в 2,3 раза объем инвестиций в агропромышленный комплекс. Мы начинали в 2017 году с 8,5 млрд рублей, 2021 год уже закончили с чуть менее 20 млрд рублей. Текущий год также планируется с ростом, и уверен, мы эти результаты обеспечим. Мы качественно изменили структуру сева. Посевные площади засеиваются элитными семенами. Есть ряд инвестиционных проектов, которые позволяют думать не только о сегодняшнем дне, но и о перспективе: в области семеноводства, растениеводства (закрытый грунт, овощи, яблоки).

— Какие достижения могли бы отметить?

— Практика выездов в поля является постоянной — посевная, уборочная кампании, а также День поля, где мы подводим итоги и обмениваемся мнениями. В этом году отличились и предприятие «Щелково-Агрохим», реализующее у нас бизнес-проекты, и компания «Ростсельмаш», поставившая рекорд по уборке зерновых культур. Для нас крайне важно, что за счет орловских предприятий, мы получили некий отрыв от санкционного влияния по семенам. Нельзя вырастить ни одну качественную культуру без семян. «Щелково-Агрохим» реализует проект «Бетагран семена», селекционно-семеноводческий завод, и второй важный проект — завод многолетних трав компании «Мираторг». Все это помогает обеспечить должный объем. Помимо этого, есть ряд предприятий в перерабатывающей промышленности, например пищевой, показывающих хороший результат. Здесь рост объема производства достиг 130%, по напиткам — 131%. Шаги, которые к этому привели, мы определили несколько лет назад — а сейчас мы наблюдаем результат.

— На каком уровне находится экономика региона? И как санкции, вводимые со стороны зарубежных государств, повлияли на экономическую сферу региона и его инвестиционную привлекательность?

— Санкции, безусловно, повлияли на текущие процессы внутри каждого региона, Орловская область не исключение. Уже в первые дни, понимая сложность ситуации, создали так называемый оперативный антикризисный штаб. Он решал проблемы с логистикой, доставкой оборудования, реализацией продукции в ручном режиме. Это позволило в долгосрочной пятилетней перспективе говорить о стабильности в регионе. Не видим отрицательных изменений, которые позволяли бы говорить о кризисных ситуациях. Более того, за последние пять лет бюджет Орловской области вырос в 1,9 раза. 2022 год завершаем с объемом доходов более 50 млрд рублей (в 2017 году — 28 млрд рублей). Мы сумели выстроить тесное взаимодействие с федеральным центром, ежегодно поступающий объем различных трансфертов увеличивается.

Отдельно хочу обратить внимание на сферу занятости. Отмечу, если в августе количество безработных было более шести тысяч человек, в ноябре число сократилось уже до двух тысяч человек. Банк вакансий при этом насчитывает более 10 тысяч позиций (уровень безработицы составил 0,6%). Многие заявляют, что предприятия останавливаются, но у нас обратная динамика. Появляется больше предложений на рынке труда и меньше безработных. Это видно в том числе по росту поступлений в бюджет налогов от доходов работников и предпринимателей.

Экономическая активность в регионе достаточно высокая. Появились и работают две преференциальные зоны — ОЭЗ «Орел» и ТОСЭР «Мценск», которые позволили предоставить 2068 рабочих мест. По требованиям Минэкономразвития РФ, за 10 лет должны быть трудоустроены не менее одной тысячи человек — показатель уже в два раза больше. 13 резидентов ТОСЭР «Мценск» вложили более 4,5 млрд рублей, за текущий год доходы превысили 4 млрд рублей. Шесть резидентов в экономзоне «Орел» — это предприятия, планирующие выпускать кормовые добавки для животных, телематическое оборудование, сухие смеси для строительной отрасли, а также производитель ампулированных препаратов. На выходе находится проектно-сметная документация по обеспечению дополнительной инфраструктуры ОЭЗ — для подведения водо-, газо-, энергоснабжения, строительства дорог и другого.

— Какие инвестиционные проекты, реализованные за этот год, можете выделить? Известна ли уже итоговая сумма инвестиций?



Орловщина ведь всегда защищала нашу страну. Нам близки Орловско-Курская дуга, Судбищенская битва, я бы сказал, это войны всех времен. Поэтому дух патриотизма на Орловщине есть»

— В дополнение к тому, что я сказал, ряд проектов в аграрном профиле. Переработка зерна, упомянутое производство ампулированных препаратов, также предприятие «Битполимер», которое в Хотынецком районе строит битумный терминал, позволяющий обеспечить сырьем как Орловскую область, так и близлежащие регионы. Также проекты «РК-Премикс», «Три точки мануфактуринг», изготовление сухих смесей. Реализуем проект с крупной медицинской компанией с объемом инвестиций более 1 млрд рублей. Несмотря на сложности, планируем получить инвестиций в 2023 году более 60 млрд рублей в экономику региона.

— Как Орловская область справлялась с трудностями, возникшими в ходе СВО? И какие меры поддержки были предоставлены мобилизованным и их семьям властями региона?

— Мы находимся на «второй линии» границы, есть определенные сложности, связанные с близостью к территории Украины. Жители, безусловно, очень трепетно относятся к этим событиям. Провели учения по гражданской и территориальной обороне. Поставлены задачи по усилению безопасности объектов инженерной инфраструктуры. Также создан оперативный штаб, контролирующий вопросы нашей безопасности. Думаю, что в декабре завершим работы по подготовке объекта гражданской обороны, который можно использовать с целью защиты нашего населения. Частичная мобилизация сыграла значительную роль в общественном сознании, в жизни нашего региона. Орловщина ведь всегда защищала нашу страну. Нам близки Орловско-Курская дуга, Судбищенская битва, я бы сказал, это войны всех времен. Поэтому дух патриотизма на Орловщине есть.

«**За три квартала 2022 года инвестиции в сферу АПК составили более 14 млрд рублей»**

Мы выполнили задачу по частичной мобилизации, понимаем, что ребята идут защищать Родину. У них здесь остаются семьи. Я был каждую отправку мобилизованных на призывном пункте и слышал, как говорят солдаты, что хотят мира и покоя для своих семей.

Выделили для себя два направления: помощь мобилизованным и их семьям. По первой части сразу подготовили указ губернатора, приравняв мобилизованных к тем льготам, которые получают ветераны боевых действий. Семьи же могут без очереди попасть в детские сады, школы, на прием в медучреждениях. Кроме того, каждому мобилизованному солдату предоставляется вещевое довольствие, в которое входит первичный набор. После выполнения задач по частичной мобилизации, мы направили по 50 тысяч рублей на каждого мобилизованного. По линии семьи составляем паспорт — в зависимости от потребностей и просьб формируем пакет помощи. За каждой семьей закреплен сотрудник. Наш социальный кластер оказывает поддержку по продуктовым наборам, которые полагаются нуждающимся, разносят приглашения на новогодние елки — губернаторские и районные. По бюджетным затратам — выделили 270 млн рублей. За 10 месяцев с первых дней, по нашим подсчетам, направлено более 750 тонн грузов. Это квадрокоптеры, тепловизоры, одежда и другие

необходимые вещи. Крайне важно для общества понять, что стоит серьезная угроза для всей нашей страны. Не менее важны письма: трогает до слез, когда видишь, как в палатке, в очень тяжелых условиях, висят развешенные письма от гражданских. Рад тому, что в регионе сформировалась большая семья.

— Должность главы Орловской области вы занимаете с 2018 года. В сентябре следующего года ваш губернаторский срок подходит к концу. В связи с этим хотелось бы спросить, какие достижения в своей деятельности за эти годы вы бы могли отметить?

— В следующем году будет пять лет после вступления в официальную должность. Лично для меня главное, что за последний год нам удалось стабилизировать ситуацию в экономике. В 1,9 раза нарастили объем наших бюджетных возможностей, будем продолжать эту работу. По долговой политике важно отметить, что в 2017 году госдолг Орловской области был 106%, за это время мы на 25% снизили долговые обязательства и убрали из структуры коммерческие кредиты. Нагрузка по бюджету в этом году меньше на 427 млн рублей только по обслуживанию госдолга. Совокупная выгода для экономики — 1,3 млрд рублей, они направлены в развитие и социальную сферу региона. Нам удалось изменить вектор социального развития, нарастить промышленную составляющую.

Отдельный акцент стоит на создании комфортной среды в областном центре и районах. В конкурсах Минстроя РФ занимаем лидирующие места, в том числе по объему привлеченных средств. Совместно с федеральным центром проработали вопросы в сфере реализации проектов здравоохранения, образования (сейчас строится большая школа на 1225 мест в Орле, запланировано в следующем году еще две подобных школы). Важно закончить начатые проекты — аэропорт, многофункциональный медицинский центр, известный на Орловщине как «Титаник», который строится уже десятилетия. По этому медцентру идут конкурсные процедуры для завершения строительства.

Также внимания требует дорога западного обхода Орла: определен объем средств и источники финансирования. Перспектива развития — многофункциональный образовательный кампус. С 2017 года я встречался с президентом и премьер-министром, благодаря чему удалось добиться поддержки этого проекта. Летом следующего года зальем камень в строительство этого кампуса. Это более 30 тыс. кв. м образовательной среды, что означает для нас компетенции. Мы вторые в ЦФО после Москвы по количеству студентов по соотношению к населению. Эту сферу, как и многие другие, будем продолжать развивать.



ВАСИЛИЙ НОВИКОВ: «НЕ ХОТЕЛОСЬ БЫ ЗАКРЫВАТЬ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫЙ ТРАНСПОРТ»

Председатель Орловского городского Совета народных депутатов — о судьбе электротранспорта Орла, бюджете на 2023 год, строительстве поликлиники в Железнодорожном районе, а также о работе депутатского корпуса

— С какими проблемами чаще всего к депутатам обращаются жители города? И насколько быстро вы стараетесь решить вопросы?

— Мы считаем, что основная работа депутата после избрания — это работа на округе. Не так давно мы возобновили региональные депутатские группы, на которых члены Совета непосредственно собираются с населением на округах и работают с ними в очном формате. Мы замечаем достаточно много интересных вопросов помимо тех, которые всегда были и вечно актуальны. В этот список входят благоустройство территории, строительство детских садов, спортивных площадок, детских площадок и многое другое. Здесь огромный пласт работы. Ведь одной из главных задач власти является создание комфортных условий для жизни человека, для его творчества. Если обратимся к статистике, то увидим, что 50% свободного времени человек проводит в своем дворе. Поэтому дворовые территории должны быть благоустроены, комфортны, приятны для прогулок. Программа очень хорошая, депутаты очень интенсивно и с огромным энтузиазмом работают в этом направлении.

Помимо законодательных и нормативно-правовых решений есть еще вот такие хозяйственные вещи, на них тоже необходимо обращать пристальное внимание, оказывать помощь жителям города Орла в вопросах, которые их беспокоят, а также стараться сделать жизнь горожан достойной и удобной.

— Много вопросов возникает по поводу развития электротранспорта в Орле. В сентябре этого года в гордуме объявили о намерениях закупить 48 автобусов. Однако жителей волнует судьба трамвайной и троллейбусной сетей. Какие изменения и нововведения в транспортной системе города стоит ожидать орловцам?

— Депутаты пристально следят за этой ситуацией. Более того, создана рабочая группа, курирующая данное направление. Лично подписывал соответствующее решение. С 2017 по 2021 год включительно доход трамвайно-троллейбусного предприятия составил 1 млрд 147 млн рублей. Расходы по этим статьям превысили 1,6 млрд рублей. То есть кассовый разрыв — около 600 млн. И тут я отмечу, что администрация практически возместила эти деньги в

рамках финансовой поддержки трамвайно-троллейбусного предприятия. Но мы должны понимать, что есть мероприятия, за которые предприятие должно отвечать самостоятельно. В связи с этим было принято решение, что необходимо покупать автобусы большой вместимости.

Рабочая группа решает вопросы, связанные с электротранспортом, администрация в этом направлении тоже выносит определенные предложения. Хотелось бы поблагодарить губернатора и областной Совет за финансовую поддержку, в качестве инфраструктурного кредита нам одобрили 850 млн рублей, в эту сумму войдет и покупка автобусов, которые были упомянуты выше. Думаю, что к марту 2023 года нами будет приобретено еще некоторое количество автобусов, рассчитываем на покупку еще 20 единиц. Ну а дальше будем выходить из положения уже по мере поступления задач.

— Один из проблемных вопросов города — строительство поликлиники в Железнодорожном районе. Прорабатывалось целых три площадки для ее размещения. На какой стадии обсуждения этот проект? Когда планируют приступить к работам? И как к строительству медучреждения относятся жители города?

— Поликлиника будет построена на Московском шоссе, на стыке Старо-Московской и Паровозной. Думаю, это очень удобно. Тем более нужно развивать все районы города, а в этом месте удобная транспортная инфраструктура, будет удобно подъезжать и получать качественное медицинское обслуживание.

— Если говорить о сотрудничестве с губернатором и правительством региона, как в этом плане выстраивается диалог между депутатами гордумы и администрацией Орловской области?

— Мы с губернатором работаем очень тесно. Во всяком случае, я могу про себя сказать. Мы встречаемся, обсуждаем текущие сложные вопросы, каждый высказывает свою позицию. И я считаю, что сегодня находим общий язык во всех направлениях, которые мы прорабатываем совместно.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 17, 27 января 2023 год



АЛЕКСЕЙ БЕСПРОЗВАННЫХ: «ОБЪЕМ ПОДДЕРЖКИ ТЕХНОПАРКОВ — СВЫШЕ ₽50 МЛРД»



Алексей Беспрозванных

(Фото: пресс-служба Минпромторга)

Выпуск № 17, 1 февраля 2023 год



Замглавы Минпромторга Алексей Беспрозванных — о новых приоритетах в импортозамещении, роли технопарков в этом процессе, мерах их поддержки и аудита

— Как идет работа по стандартизации промышленных парков в России? Сколько из действующих и создаваемых промышленных парков и технопарков подали заявки на включение в федеральный реестр промышленных технопарков и УК технопарков?

— Создание новых и развитие действующих промышленных парков и промышленных технопарков остается обоюдовыгодным для предприятий и субъектов федерации, где они действуют. Предприятия нуждаются в инфраструктуре для скорейшего запуска или расширения производства, а наличие такой промышленной инфраструктуры под управлением профессиональной управляющей компании существенно повышает инвестиционный потенциал и привлекательность территории. Поэтому количество парков в

российских регионах ежегодно растет — по итогам 2022 года общее число действующих и создаваемых парков составило 409 по сравнению с 396 парками по итогам 2021 года.

Поток заявок от технопарков на включение в соответствующий федеральный реестр и актуализацию сведений о ранее включенных парках с каждым годом также растет — в частности, в 2022 году мы рассмотрели более 150 заявок. Более четверти действующих площадок — 96 промышленных парков и 11 промышленных технопарков — уже включены в реестр, а с управляющими компаниями парков, заявки которых требуют доработки, мы работаем до положительного результата.

— Какова статистика этих процессов в Черноземье?

— Здесь тоже наблюдаем положительную динамику. По итогам 2022 года в Черноземье действует и в стадии создания 26 парков, из них девять включены в реестр Минпромторга. Лидерами

традиционно являются Белгородская и Воронежская области (по семь парков).

— Как изменились требования к паркам за последнее время?

— В 2021 году по поручению президента Минпромторг России обеспечил доработку федеральных требований к паркам и их согласование со всеми заинтересованными федеральными ведомствами. По сути, мы впервые сели за стол переговоров со всеми министерствами и выработали общий подход с точки зрения терминологии, требований и межведомственных процедур отбора парков.

В 2022 году работа в этом направлении продолжилась. В частности, нормативно оформился новый отраслевой подвид парков — экопромышленные парки и экотехнопарки, которые предназначены для переработки и утилизации отходов. Сегодня это одно из наиболее актуальных направлений развития промышленной инфраструктуры. Совместно с Минприроды России и Российским экологическим оператором мы актуализировали требования к таким площадкам с учетом их специфики.

Кроме того, мы усовершенствовали процедуру, подтверждающую соответствие парков федеральным требованиям, в частности полностью перевели подачу заявок в цифровой вид через государственную информационную систему промышленности и сократили требования к пакету подаваемых документов.

— Какие меры поддержки промышленных парков появились в 2022 году и насколько востребованными они оказались?

— Минпромторг России осуществляет ведение федерального реестра и официальной статистики деятельности парков. По нашим данным, в текущем году федеральными мерами поддержки воспользуются более 30 парков. Поэтому министерство продолжает наращивать бюджет на эти цели — в 2023-2025 гг. запланированный объем господдержки составит 53,2 млрд рублей. Эта внушительная цифра отражает растущие потребности регионов в готовой промышленной инфраструктуре.

Совсем недавно внесены изменения в постановления правительства РФ № 1119 и № 1325, которые существенно повышают привлекательность механизмов поддержки — в два раза увеличен норматив возмещения затрат для парков, с 50% до 75% увеличена доля возмещения затрат на создание частных парков. Еще одно нововведение в рамках постановления № 1119 — поддержка технопарков в сфере высоких технологий, которые теперь закреплены за Минпромторгом России.

В 2022 году министерство разработало новый специализированный отраслевой механизм поддержки технопарков в сфере электронной промышленности. Он предполагает предоставление федеральной субсидии до 900 млн рублей (до 300 млн рублей ежегодно в течение трех лет) на софинансирование затрат на проектирование, строительство и оснащение промышленного технопарка необходимым оборудованием. В 2022 году к финансированию отобрано пять технопарков, объем субсидий из федерального бюджета на их создание составит более 2,5 млрд рублей в течение 2023-2025 гг. Очередной отбор планируется провести до конца II квартала 2023 года.

— В конце августа 2022 года стало известно о том, что Минпромторг подготовил предложения по поддержке промышленных кластеров, которые будут заниматься импортозамещением технологически сложной продукции. В какой стадии сейчас эта работа?

— Действительно, учитывая возрастающую потребность российской промышленности в развитии кооперационных связей, в рамках поручений президента РФ по итогам ПМЭФ в 2022 г., Минпромторг России ведет работу по установлению параметров нового льготного режима работы промышленных кластеров. Меры поддержки в рамках данного режима уже определены.

— В начале сентября 2022 года правительство объявило о запуске в России промышленной ипотеки. Каковы промежуточные итоги и перспективы работы этой программы?

— Механизм льготной промышленной ипотеки предусматривает субсидирование выдачи банками целевых льготных кредитов российским промышленным предприятиям для приобретения производственной недвижимости. Кредиты предоставляются по ставке до 5% годовых сроком до семи лет, максимальная сумма кредита — 500 млн рублей. По итогам рассмотрения заявок мы отобрали 16 уполномоченных кредитных организаций, которыми уже заявлено свыше 500 заемщиков с кредитным портфелем более 65 млрд рублей.

Первый кредит в рамках федерального механизма промышленной ипотеки в сумме 300 млн рублей получила компания из Московской области «Электростарт», инвестор вложит их в приобретение готового производственного цеха площадью 5200 кв. м в подмосковном городском округе Чехов. Первые сделки по программе промышленной ипотеки с клиентами из малого и среднего бизнеса провел банк ВТБ — кредитные соглашения подписаны в Саратове с «Курганспецарматура», в Пермском крае — с «Альянсспецмаш», в Калининграде — с компанией «Янтарная волна».

СЕРГЕЙ ЛУКИН: «ВАЖНО ЗАДАТЬ СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ВЕКТОР РАЗВИТИЯ СТРОЙОТРАСЛИ»



Сергей Лукин
(Фото: пресс-службы)

Выпуск № 17, 19 декабря 2022 год



Сенатор Российской Федерации Сергей Лукин — об итогах года в строительной отрасли, важности четкого вектора развития и существующих рисках

— Сергей Николаевич, в ведении комитета Совета Федерации по федеративному устройству, региональной политике и местному самоуправлению, в составе которого вы работаете, находятся вопросы строительства. Это одно из базовых направлений деятельности комитета. И сегодня мы с вами обсудим темы, касающиеся событий года в строительной отрасли. Какое из них вы бы выделили в первую очередь?

— В этом году произошло важное событие, которое направлено в будущее. Принята Стратегия развития строительной отрасли и жилищно-коммунального хозяйства РФ до 2030 года с про-

гнозом до 2035 года. Это первый стратегический документ в сфере строительства, он определяет направления развития строительной отрасли и ЖКХ.

Цели и задачи Стратегии ориентированы на взаимосвязку планов по возведению жилья, инфраструктурному развитию и созданию комфортных условий проживания и жизнедеятельности. В документе учтены мероприятия по вовлечению в оборот новых земельных участков, обеспечению необходимой инфраструктуры территорий под жилищное строительство, развитие механизма комплексного развития территорий, индивидуального жилищного строительства. Над ним работали 20 федеральных органов исполнительной власти, общественные организации и представители профессионального сообщества, в нем также учтены предложения, высказанные Советом Федерации.

— Почему принятие Стратегии-2030 столь значимо для строителей? И насколько это своевременно в сегодняшней непростой ситуации?

— Принятие этого документа имеет высокую значимость не только для строителей, но и для всей страны, поскольку строительная отрасль является локомотивом развития экономики. Важно задать стратегический вектор ее развития. Долгосрочное планирование в строительной сфере — это одна из наиболее эффективных мер поддержки множества смежных отраслей.

В ноябре глава Центробанка Эльвира Набиуллина, выступая на заседании комитетов Госдумы, отметила изменение в последние месяцы баланса рисков для мировой экономики в сторону более жесткого развития ситуации и подчеркнула необходимость создания условий для ускоренной структурной перестройки российской экономики. Выполнение такой масштабной задачи обязательно должно опираться на качественное стратегическое планирование. Только такая работа, которой задан четкий вектор, может быть эффективной.

— Насколько это амбициозный документ?

— Стратегия определяет, что в России к концу 2030 года суммарный десятилетний объем ввода жилья должен составить не менее 1 млрд кв. м. При этом сроки реализации проектов должны значительно сократиться без снижения требований к качеству и безопасности построенных домов. Всего к 2030 году жилой фонд России должен быть обновлен более чем на 20%, а уровень обеспеченности жильем — вырасти с сегодняшних 27,8 кв. м на человека до 33,3 кв. м. Соответственно, необходимо опережающее развитие инженерной инфраструктуры, возведение большого объема социальных объектов, создание комфортной городской среды нового уровня.

Сроки инвестиционно-строительного цикла к 2030 году должны сократиться на 30% по сравнению с показателями 2019 года, а количество предоставляемых документов, сведений и согласований уменьшиться вдвое. Для чего, в частности, предполагается оптимизация и перевод в электронный вид большинства административных процедур. Такая работа подразумевает ликвидацию излишних требований и согласований. Все это позволит снизить нагрузку на бизнес, упростить взаимодействие компаний с органами власти и в целом повысить эффективность строительства.

Важной задачей остается сокращение количества административных процедур на федеральном, региональном и муниципальном уровнях. Процесс уже начат, однако в необходимых масштабах бюрократические барьеры пока еще не убраны. Число согласований, которые застройщик должен пройти в ходе реализации инвестиционных

проектов, на сегодня весьма значительно. Это влечет за собой увеличение сроков и, как следствие, рост стоимости строительства. Данную ситуацию необходимо менять коренным образом.

— А с какими результатами строители подходят к завершению 2022 года?

— В предыдущем 2021 году объемы жилищного строительства достигли максимальных значений за всю историю России — 92,6 млн кв. м. В текущем году мы превзойдем эти показатели, во многом благодаря заделам, подготовленным ранее. По оперативным данным регионов, за 11 месяцев введено 93,3 млн кв. м, что больше, чем за весь прошлый, рекордный, год. При этом площадь строящихся квартир составляет более 100 млн кв. м, а заложенный для нового строительства градостроительный потенциал — более 410 млн кв. м.

Также в соответствии с планами ведется строительство социальных объектов. Статистические данные по России в целом еще не опубликованы, а по Воронежской области цифры уже есть. В регионе по итогам 2022 года вводятся в эксплуатацию 88 объектов, относящихся к социальной сфере: три детских сада, пять общеобразовательных школ, шесть объектов соцзащиты и здравоохранения, два объекта культуры, а также девять объектов спорта и 63 — инженерной инфраструктуры.

Конечно, это свидетельствует о том, что антикризисные меры в сфере строительства, принятые после введения санкций, оказались результативными. За текущий год принято 12 федеральных законов, в том числе антикризисных, которые содержат более 100 знаковых и необходимых для отрасли поправок. Все они направлены на сокращение инвестиционно-строительного цикла и сохранение темпов строительства.

Одной из важнейших антикризисных мер в 2022 году стало субсидирование государством ипотечной ставки. Также серьезную поддержку отрасли оказали меры, «невидимые» конечному потребителю, но значимые для профессионалов. Прежде всего, это снижение административных барьеров и сокращение сроков получения разрешений на строительство. В преддверии Дня строителя мы подробно разбирали содержание принятых антикризисных законов и нормативных актов.

Однако успокаивать себя высокими результатами уходящего 2022 года не следует: пока сохраняются достаточно серьезные риски для работы строительной отрасли, во многом обусловленные непрекращающимся санкционным давлением. Падение доходов населения (по данным Росстата, в третьем квартале — на 3,4%), высокая степень неопределенности и сокращение горизонта планирования для бизнеса, значительная доля импортного оборудования в производстве

строительных материалов, которое пока не представляется возможным заменить при выходе из строя отечественными аналогами — эти и другие факторы требуют системного реагирования.

Что касается 2023 года, большинство антикризисных мер поддержки строительной отрасли в части нормативного и правового регулирования градостроительной деятельности, показавших свою эффективность, будут продлены.

Рассматриваются также новые решения, направленные на сокращение инвестиционно-строительного цикла. Так, на заседании Совета Федерации 14 декабря мы одобрили поправки в Градостроительный кодекс РФ, которыми вводится единый документ территориального планирования и градостроительного зонирования. Фактически он объединит генплан и Правила землепользования и застройки. Необходимо отметить, что задача создания такого документа была сформулирована в поручениях президента, опубликованных летом текущего года по итогам заседания президиума Госсовета, посвященного теме развития строительной отрасли.



Всего к 2030 году жилой фонд России должен быть обновлен более чем на 20 процентов, а уровень обеспеченности жильем — вырасти с сегодняшних 27,8 квадратного метра на человека до 33,3 квадратного метра»

— В конце года одним из наиболее тревожных и для покупателей жилья, и для строителей стал вопрос дальнейшей судьбы льготной ипотеки.

— Такой инструмент стимулирования экономики, как льготная ипотека на новостройки, применялся как антикризисная мера несколько раз за последние 10 лет. И каждый раз это было успешное решение, которое предотвратило обвал рынка недвижимости. Эффективно сработала такая мера и в 2022 году. Изначально она принималась как временная.

Строительный блок правительства однозначно выступил за продление поддержки ипотеки на 2023 год. Об этом заявил вице-премьер Марат Хуснуллин, выступая на «правительственном часе» в Совете Федерации. Он также предложил продумать, как стимулировать не только первичный, но и вторичный рынок жилья, поскольку большинство покупателей квартир в новостройках, улучшающих свои жилищные условия, предварительно продают квартиры во вторичном фонде.

В то же время Министерство финансов и Центральный банк РФ не считали целесообразным

продолжить субсидирование ипотечной ставки на прежних условиях.

Решением президента России программа льготной ипотеки будет продлена до 1 июля 2024 года с повышением ставки до 8%. Также будет расширен круг получателей «Семейной ипотеки», а для новых регионов страны запустят специальную программу на покупку жилья в новостройках по ставке 2%. Об этом глава государства объявил на заседании Совета по стратегическому развитию и национальным проектам 15 декабря.

С 2023 года все программы по кредитованию жилья должны заработать на новых условиях, обозначенных президентом.

— Какие еще направления улучшения жилищных условий населения рассматриваются сегодня, помимо стимулирования рынка жилищного строительства?

— Большое внимание уделяется расселению аварийного жилья. По данным Марата Хуснуллина, за 11 месяцев 2022 года из аварийных домов площадью 2,52 млн кв. м переехали 152 688 человек, что значительно превышает плановый показатель, установленный на текущий год. Уже 12 регионов досрочно завершили действующую программу расселения. В то же время в правительстве, по словам вице-преьера, идет подготовка новой программы, в бюджете на 2023 и 2024 годы заложено 45 млрд рублей, которые будут направлены на расселение аварийного жилья общей площадью порядка 2 млн кв. м, признанного таковым с 1 января 2018 года по 1 января 2022 года.

Сохраняют актуальность вопросы, связанные с запуском в регионах механизма комплексного развития территорий (КРТ). В Совете Федерации состоялся «круглый стол», в ходе которого мы проанализировали с представителями Минстроя, ДОМ.РФ, отраслевых объединений и региональных органов исполнительной власти правоприменительную практику применения закона о комплексном развитии территорий, принятого два года назад, выявленные сложности в реализации, а также рассмотрели предложения по его доработке. Предполагаем, что уже в весеннюю парламентскую сессию будут рассмотрены поправки в закон о КРТ.

На федеральном уровне активно прорабатывается тема развития формата арендного жилья. Например, в Минстрое обсуждается возможность переселения из аварийного жилья в арендные дома с правом выкупа. Или же арендное жилье могло бы использоваться в качестве оборотного фонда для расселения ветхого и аварийного жилья при комплексном развитии территорий. Строительство арендных домов также представляется перспективным для закрепления кадров на системообразующих предприятиях в регионах.



МАКСИМ ЯНЦОВ: «МЫ ПРЕОДОЛЕЛИ МОНОЗАВИСИМОСТЬ В ЭКОНОМИКЕ РАЙОНА»

Глава Павловского муниципального района — о дифференциации производственного сектора и рынка труда, реализации туристического потенциала и социальном строительстве

— В стратегии социально-экономического развития Павловского муниципального района до 2035 года АПК, добывающая промышленность и туризм названы основой для построения в районе дифференцированной экономики. Давайте начнем разговор с АПК — с какими результатами павловские аграрии завершили этот год?

— Для аграриев нашего района, как и области в целом, уходящий 2022-й стал очень результативным. Павловские сельхозпроизводители собрали более 277 тысяч тонн зерновых — это наш лучший показатель со времени начала статистических наблюдений, то есть с 1977 года. Безусловно, главным событием в АПК района стало официальное открытие основной производственной линии мясоперерабатывающего завода «Агроэко» — крупнейшего инвестиционного проекта в области с объемом вложений более 13 млрд рублей и второго по мощности предприятия такого профиля в России. Эта производственная площадка создает нам 2500 рабочих мест, что привлечет не только павловчан, но и жителей других районов и будет способствовать развитию конкуренции на рынке труда. Это, в свою очередь, должно привести к росту заработных плат и уровня благосостояния населения района, и мы уже наблюдаем эту динамику. А в долгосрочной перспективе ожидаемый мультипликативный эффект от этого события — изменение демографической ситуации в Павловском районе в целом.

— Какие еще инвестиционные проекты в сфере АПК реализуются в Павловском районе?

— «Агроэко» осуществляет также реконструкцию комбикормового завода «Экомикс» — вложения в этот проект составили более 3 млрд рублей. Французская компания Lidea инвестировала такую же сумму в создание научно-исследовательского и селекционного центра «Танаис», который дал району 117 рабочих мест. Предприятие «Павловскагропродукт» реализует проект по реконструкции маслоэкстракционного производства, сумма инвестиций составляет в среднем 250 млн ежегодно. Семеноводческая компания «Золотой початок» за последние три года инвестировала в свое производство порядка 55 млн рублей. И отдельно хочу упомянуть еще незавершенный, но очень важный для района проект компании «Тихий Дон» стоимостью более 1 млрд рублей, который позволит нам восстановить



В социальной сфере нам предстоит строительство новой школы на 900 учащихся, поликлиники на 150 посещений, ремонт двух крупнейших детсадов и двух школ»

систему искусственного орошения земель, утраченную в 90-е годы прошлого века.

— В районе функционирует ТОСЭР «Павловск», которая создавалась в том числе для ухода от монозависимости от градообразующего предприятия «Павловск Неруд». Насколько успешно решается эта задача?

— Считаю, что нам удалось добиться достаточно высокого уровня диверсификации рынка труда. Количество свободных рабочих мест в районе сегоднякратно превышает количество зарегистрированных безработных — примерно 700 вакансий на 100 соискателей. Что касается ухода от монозависимости — на «Павловск Неруд» трудятся 1500 человек, и столько же уже заняты на производстве «Агроэко». То есть, по сути, с появлением такого равновесного центра занятости мы можем констатировать, что экономика района преодолела монозависимость от градообразующего предприятия.

— Нацпроект БКАД в Павловском районе — каковы результаты его исполнения?

— Буду говорить о дорогах местного значения, которые находятся в непосредственном ведении района, и обозначу динамику. В 2020 году на их капитальный ремонт направлено 86 млн рублей, в 2022 году — 98 млн рублей, на следующий год запланировано 113 млн рублей, то есть объемы финансирования растут на 15% ежегодно. Такие же показатели выдерживаем в отношении протяженности отремонтированного дорожного полотна. Используем качественно новый подход при выборе подрядчиков и приемке дорог в сравнении с тем, что было пять лет назад, и результат, я надеюсь, жителям района очевиден.

Фото: пресс-служба администрации Павловского муниципального района

Выпуск № 17, 23 декабря 2022 год



МАКСИМ КАВДЖАРАДЗЕ: «МЫ СПОСОБНЫ ОБЕСПЕЧИТЬ ТЕХНОЛОГИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ»



Максим Кавджарадзе
(Фото: из личного архива)

Выпуск № 17, 23 декабря 2022 год



Сенатор Российской Федерации Максим Кавджарадзе — о необходимости технологического суверенитета и развития электронной промышленности, возможной поддержке государства для ее трансформации, кадровом вопросе и цифровизации России в целом

— 2022 год выдался непростым для российской экономики, приходится оперативно реагировать на новые вызовы. Какие отрасли, по вашему мнению, больше всего нуждаются в поддержке для сохранения экономического потенциала и развития страны?

— Уходящий год был сложным для страны, экономики, промышленности, для людей и всей государственной системы. Но по итогам мы видим, что страна укрепилась в сплочении. Консолидирование общества, бизнеса и государственного управления позволило сохранить

стабильный уклад жизни. Именно благодаря единству мы смогли мобилизовать свои ресурсы для экономической и социальной устойчивости в условиях тотальных западных санкций. Поэтому для наращивания самодостаточности и безопасности государства от колебаний глобальной политики нам критически необходима развитая электронная промышленность. Сегодня электроника является ключевой отраслью, от успеха которой зависят конкурентоспособность остальных отраслей в современных условиях. Без собственной и развитой электронной промышленности наши другие сектора экономики, такие как нефтегаз, сельское хозяйство, тяжелая и легкая промышленность, всегда будут зависеть от геополитической конъюнктуры. В связи с этим поддержка и протекция электронной отрасли имеют первоочередную важность для сохранения экономического потенциала и развития страны.

— Как вы оцениваете уровень цифровизации в России в целом? Какие существуют сильные и слабые стороны?

— В вопросе цифровизации мы достигли уверенного самообеспечения на высоком уровне. Свидетельством тому — вхождение России в десятку стран-лидеров в области цифровой трансформации правительства и цифровизации государственного сектора услуг по данным результатов международного рейтинга, который охватывает 198 стран на основе показателей, отражающих степень внедрения цифровых технологий. Стоит отметить и высокую профессиональность наших разработчиков в сфере финансов, блокчейна, электронной коммерции и множестве других сфер, где «цифра» полностью и качественно интегрирована в экономику. Это говорит и об экспортных возможностях отечественных программных продуктов. Если цифровые продукты у нас устойчивы к санкционному давлению, то по «железу» результаты необходимо наверстывать.

— Почему сейчас особенно актуален вопрос технологической независимости в электронной промышленности? Как уже повлияли санкции на электронную отрасль и какие угрозы еще существуют?

— В советский период у нас была своя элементная база того поколения, производили собственные компоненты, приборы. С тех пор элементная база и вся электроника непрерывно развивались высокими темпами, но мы в период экономического спада 1990-х годов остановились в развитии и отстали на многие поколения. За последние восемь лет неоднократно поднимаемые вопросы технологической зависимости, рисков отключения России от сети Интернет, от технологических продуктов иностранных корпораций, отключения от SWIFT, запреты на поставки в Россию оборудования для промышленности стали реальностью. С другой стороны, за эти годы удалось достичь некоторых стартовых результатов, на рынок выводятся процессоры «Байкал» и «Эльбрус», создаются новые дизайн-центры, появляется все больше частных компаний, занимающихся разработкой и производством электронных компонентов и изделий, небольшие предприятия консолидируются в объединения. Устоялось сплоченное понимание в необходимости двигать электронную промышленность, рассчитывая на собственные силы, компетенции и ресурсы.

События прошлых лет вскрыли все прогнозы по необходимости технологического суверенитета. Помимо прямого запрета на поставки электронных компонентов и оборудования в Россию были нарушены и логистические маршруты, затрудняя поставки необходимых элементов. При этом ситуация складывается парадоксальная,

так, например, в производстве высокотехнологичного зарубежного оборудования и устройств присутствуют российские элементы. Это говорит о том, что имея на своей территории всю таблицу Менделеева, мы обладаем всеми материально-сырьевыми ресурсами, чтобы вывести производство электроники на современный уровень.

— Радиоэлектронной промышленности требуется трансформация компетенций. Какую помощь в этом могут оказать государство и государственные корпорации?

— Для трансформации компетенций в радиоэлектронной промышленности необходим системный подход при поддержке государства и госкорпораций. Во-первых, государство способно обеспечить заказами наших производителей электронной промышленности в рамках государственных контрактов, во-вторых, госкорпорации должны оказать поддержку ресурсными решениями производственных задач и институтами развития в части обеспечения финансирования.

При этом необходимо понимать важность корректного подхода к данному вопросу — это в первую очередь вопрос инвестиций в технологическую безопасность и независимость. Стандартные финансовые модели и подходы могут не принести требуемого результата, поэтому и нужно сформировать программу приоритетного развития электронной промышленности.

— Для формирования плановой политики развития отечественной электронной промышленности важно уделять повышенное внимание и вопросу обеспечения высококвалифицированными кадрами. Что вы предлагаете для его решения?

— Очевидно, что необходимо вкладывать ресурсы в образование и науку в тесной практике с производственными предприятиями. Выстраивать процессы обучения именно на отечественном программном обеспечении и оборудовании. Повышать уровень квалификации кадров для работы с системами, которые устойчивы к санкционным ограничениям. Обеспечить учащихся гарантированным трудоустройством в высокотехнологичных секторах промышленности. Обеспечить высокий уровень жизни, обеспечить условия, при которых квалифицированные специалисты не будут нуждаться в поисках лучших условий за рубежом. Правительство Российской Федерации уже выделило средства на повышение заработных плат для научных сотрудников, и в планах — продолжить увеличение в следующем году. Стимулировать создание и развитие технологических инжиниринговых центров на базе ведущих вузов и научных организаций для изучения и дальнейшей разработки необходимых технологий.

ВАДИМ РАДЧЕНКО: «БЕЛГОРОД ДОЛЖЕН СТАТЬ САМЫМ ЭКОЛОГИЧНЫМ ГОРОДОМ»



Вадим Радченко

(Фото: пресс-служба
Белгородского городского Совета)

Выпуск № 17, 28 декабря 2022 год



Председатель Белгородского городского Совета Вадим Радченко — о новых инструментах работы депутатского корпуса, экологической стратегии, программе инициативного бюджетирования, взаимодействию с облдумой и поддержке участников СВО

— Расскажите о результатах работы горсовета, и какие решения за этот год вам запомнились больше всего?

— Белгородский городской Совет выполняет три основные функции: нормотворчество, работа с населением и контроль. Год был очень активный. Было огромное количество встреч с населением, контрольных мероприятий по строительству спортивных и детских площадок в городе Белгороде. С нормотворческой точки зрения, мы вносили решения в областную Думу. Например, внесли изменения в закон Белгородской области «О муниципальной службе», впервые приняли решение о порядке увековечивания памяти и

признании законными памятников, которые были установлены без согласования с администрацией города. Таких было много. Сейчас идет работа по узакониванию всех памятников, которые находятся в Белгороде. Также мы приняли решение о положении о советах территорий. У нас в каждом округе создан совет территорий. Раньше нормативного акта не было, хотя они принимают активное участие в жизни города.

— На что в большей степени направлен городской бюджет и как будет отличаться бюджет 2022 года от бюджета на 2023 год?

— У нас бюджет ярко выраженной социальной направленности. Практически 80% бюджета — это социалка, больше половины — это образование. Бюджет, конечно, сокращен, учитывая, что Белгород находится в прифронтовой зоне, есть снижение по определенным поступлениям. Но на социальные обязательства города это никак не повлияет. И рассчитываю, что в следующем году

продолжится и строительство объектов, и капитальные ремонты.

— Вы предложили разработать экологическую стратегию города Белгорода до 2040 года. Как вам пришла такая идея в голову?

— На это меня подвигла дочь, которая занялась раздельным сбором мусора, а потом — экологическим волонтерством. Вначале было сложно. Мусор сам разделяться не хотел. Пришлось купить специальные емкости, даже сделали компостер. Теперь, если мы выкидываем мусор в баки, то где-то раз в две недели. Все остальное мы собираем и сдаем в пункты утилизации.

Я обратил внимание, что у нас много проблем именно с раздельным сбором мусора. Это стало первой причиной разработки стратегии. Потом проблему мы обсудили с молодежным советом, который действует при горсовете. Ребята предложили создать некоммерческую организацию в сфере экологии «Всплеск» и сейчас активно в ней работают. Они занимаются сбором мусора, экологическим воспитанием детей, выступают в роли соискателей на гранты. Мы пришли к выводу, что экологическая стратегия является для города одной из основных, если смотреть в долгосрочной перспективе. Потому что экология — это то, как мы живем, чем дышим, каким в дальнейшем будет озеленение. Аспектов оказалось очень много.

Белгород в рейтинге ESG является одним из лидеров. И если брать этот рейтинг, то основная проблема — это экология. Поэтому решение должно быть в долгосрочной перспективе, экологические вопросы быстро не решишь. И если мы ставим цель к 2040 году стать самым экологичным городом в России, то надо начинать сейчас.

— Насколько активно жители Белгорода участвуют в общественных слушаниях и как влияет их мнение на принятие итогового решения?

— В зависимости от того, какое общественное слушание проходит. Если это касается общегородских вопросов, например бюджета, то участие населения минимальное. А если вопрос касается изменения участка, который затрагивает интересы большого количества людей, живущих рядом, тогда количество их в слушаниях большое. В таких случаях решение принимается с учетом мнения большинства граждан. В этом году проектов, вызвавших бурные споры, не было.

— В этом году невозможно обойти тему СВО и частичной мобилизации. Какие меры поддержки были разработаны в связи с этой ситуацией?

— На сессии в ноябре мы приняли решение освободить участников СВО от налога на имущество физических лиц, земельного налога, а также от арендных платежей за пользование земельными

участками города, предназначенными для эксплуатации гаражей. За 2022 год участникам СВО эти налоги платить не придется. Также приняты упрощенный порядок передачи-приема имущества. Депутаты и сами оказывают огромную помощь. Участвуют в волонтерском движении, собирают в различных ситуациях гуманитарную помощь, хотя кричать о благотворительности у нас не принято. Также с четвертого апреля у нас установлена дотация для детей, которые прибыли с территорий ЛНР, ДНР и Украины, на питание. Они питаются бесплатно. Летом мы приняли решение передать одной из волонтерских организаций, которая занимается помощью беженцам, в безвозмездное пользование помещения в городе для сбора помощи и в качестве распределительного центра.

— Депутаты участвуют в проверке объектов капитального строительства, инфраструктуры, благоустройства. Какая работа ведется в этом направлении?

— Эта работа у нас построена с первого шага, то есть с инициации заявки. Мы сопровождаем инициацию заявки, потом ремонт и последующее обслуживание. Если раньше сопровождали в ручном режиме, то строительство большого количества подобного рода объектов в Белгороде привело к тому, что потребовалось изменение в нашей программе инициативного бюджетирования. Мы создали комиссию, которая внесет изменения в наше 344-е решение, в нем мы пошагово пропишем все детали с момента инициации заявки вплоть до постгарантийного обслуживания. Думаю, к весне у нас будет новый порядок по инициативному бюджетированию, который позволит снять все вопросы, с которыми мы столкнулись в 2022 году.

— Расскажите, как городской Совет взаимодействует с областной Думой.

— Хотел бы поблагодарить областную Думу: по итогам прошлого года мы стали лучшим городским советом Белгородской области. Так что мы понимаем, что Белгородская Дума всегда следит и помогает муниципальным советам. Председатели советов присутствуют на заседаниях областной Думы, мы выступаем с законодательными инициативами: есть вопросы, которые решаются на уровне областной Думы. У нас есть и законопроект, который был реализован на уровне Федерации.

— А что это за проект?

— По внесению изменений в ГОСТ, чтобы оснащать окна многоквартирных домов специальными ручками, чтобы дети не могли выпасть. У нас был такой трагический случай, поэтому решили внести изменения в оснащение по ГОСТ. Проект уже принят на федеральном уровне.



ЕВГЕНИЙ МИРОШНИКОВ: **«УМНЫЙ ГОРОД» —** **НЕ ПРОСТО ПРОЕКТ,** **ЭТО НОВАЯ ФИЛОСОФИЯ»**

Министр цифрового развития Белгородской области — о том, как в условиях дистанционного формата обучения работает «Виртуальная школа», о сервисе «Электронный рецепт», а также планах по развитию IT-проектов

— 2022 год выдался сложным для всех. Белгородская область оказалась в центре событий, касающихся СВО. В связи с этим школы и вузы приграничных районов осенью перевели на дистанционный формат обучения, который продлили затем до 24 марта. Как работает сейчас «Виртуальная школа»? Изменилось ли что-то в ней по сравнению с периодом пандемии?

— Мы занимаемся развитием этой системы вне зависимости от внешних обстоятельств, потому что и дети, и родители, и учителя пользуются «Виртуальной школой» активно и на постоянной основе.

«Виртуальная школа» в обычное время — это дополнительный инструмент образования, который упрощает многие организационные процессы в школе, автоматизирует рутину, дает полный доступ родителям к успеваемости ребенка, предоставляет спектр онлайн-услуг. Во время дистанционного обучения ВШ становится одним из главных инструментов образования ребенка (помимо оценок туда грузятся все домашние задания и отчеты по ним, материалы для подготовки к контрольным работам), в связи с чем нагрузка на сервис возрастает в десятки раз.

В целом на этот раз мы были готовы, сервис работал стабильно, жалоб почти не было. Отмечу, что в условиях дистанционного обучения нам удалось не только обеспечить качественную работу сервиса, но и внедрить новую масштабную услугу для родителей — единый платежный документ. В данный момент пока только в пилотном режиме. Этот инструмент позволяет платить онлайн за все услуги, оказываемые ребенку в образовательной организации. Сейчас сервис тестируется в нескольких детских садах.

— Два крупных города области — Белгород и Старый — Оскол уже несколько лет входят в пилотный проект Министра «Умный город». Как он реализуется сейчас? Что было сделано в 2022 году?

— Первым делом стоит сказать, что «Умный город» для Белгородской области — не просто проект, это новая философия, которая помогает развивать наш регион, делать его удобным для жизни при помо-

щи простых сервисов. При этом «Умный город» работает сам по себе, его никто не должен замечать. Попробую наглядно объяснить на примере. У нас в регионе 12 тысяч контейнерных баков оборудованы датчиками наполнения, которые уже сейчас позволяют региональному оператору формировать эффективный график очистки контейнеров на основе полученных данных, а людям — существенно экономить на вывозе мусора. Эффект от этого сервиса нельзя пощупать, но качество жизни в городе заметно меняется в лучшую сторону.

Или взять, к примеру, транспорт. Перед началом масштабной реконструкции наиболее загруженных улиц города мы проанализировали транспортный и пассажиропотоки. Это позволило выстроить оптимальный маршрут движения транспорта, увеличить пропускную способность, а пассажирам — гораздо быстрее и комфортнее добираться до места назначения.

Также в 2022 году начали устанавливать автоматизированные системы учета потребления коммунальных ресурсов в строящихся домах и на объектах, проходящих капитальный ремонт. Продолжается работа по оборудованию лифтов системами диспетчерского контроля с выводом информации об аварийных ситуациях в Интеллектуальный центр городского управления.

Нам очень приятно, что нашу работу видят и высоко оценивают. В этом году Белгород вновь вошел в десятку лидеров рейтинга «IQ городов» по цифровизации городского хозяйства в категории «Крупные города» (ранее, в 2021 году, мы заняли первое место). Также отмечу, что проект «Единый центр управления в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами» стал победителем Всероссийского конкурса «Лучшая муниципальная практика» в номинации «Модернизация городского хозяйства посредством внедрения цифровых технологий и платформенных решений («Умный город»).

**Фото: пресс-служба администрации
Белгородской области**

Выпуск № 17, 27 декабря 2022 год





АЛЕКСАНДР ПЕШИКОВ: «НАША ЗАДАЧА — СОЗДАТЬ УСЛОВИЯ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СПОРТА»

Председатель комитета по спорту, культуре и историческому наследию в Воронежской областной Думе и координатор партийного проекта «Детский спорт» рассказал РБК Черноземье о новом региональном законе

— Вы недавно ездили к министру спорта, какова была цель поездки?

— Да, делегацией от Воронежской области в ноябре мы ездили к министру спорта РФ Олегу Матыцину с целью презентовать стратегию развития физической культуры и спорта в регионе до 2030 года. Президентом поставлена задача увеличить число занимающихся физкультурой и спортом среди населения на 70%. Для того чтобы воплотить эти показатели в жизнь, нам, городу-миллионнику, не достаёт спортивных объектов, которые могли бы обеспечить такую пропускную способность. Что это значит? Есть достаточно фитнес-центров, но люди в основном ходят туда с утра или вечером. Трафик не распределен равномерно.

Одними крытыми спортивными сооружениями эти потребности не закрыть. Нам обязательно нужны открытые площадки, как парк «Олимпик», где люди могут самостоятельно заниматься физкультурой: велоспорт, скандинавская ходьба, лыжи и остальное. Как минимум для Воронежа требуется два мега-парка. Мы консультировались с министром, через какие федеральные программы можно воплотить эти объекты в жизнь, потому что региональный бюджет, может, не потянет таких масштабов. Договорились, что в декабре министр приедет в Воронеж и они с губернатором Александром Гусевым подпишут соглашение о сотрудничестве.

— Наверняка ощущается кадровый дефицит на территории поселков городского типа и сел. Работаете ли вы над тем, чтобы решить проблему?

— В каждом районе Воронежской области построены физкультурно-спортивные комплексы с современным оборудованием, тренажеры, мячи, гантели, все есть, кроме тренеров. Во многие спортивные объекты все еще не удалось вдохнуть жизнь, потому что преподавательского состава не хватает. В районных бюджетах закладывают ставки для тренеров размером в 12 тыс. в месяц. Ни один молодой тренер не поедет в сельскую местность заниматься спортивным воспитанием наших детей. В некоторых

районах есть замотивированные главы, например в Бобровском районе. За счет спонсорских средств там привлекают тренеров из других районов или регионов. Например, я лично доплачиваю тренерам в Богучарском районе надбавки к заработной плате из личных средств. Но не в каждом районе есть такие возможности. Поэтому наша задача — решить кадровый вопрос на законодательном уровне. В течение уже двух лет мы работаем над законопроектом, в рамках которого провели более ста встреч с представителями спортивного сообщества, в том числе со студентами. На вопрос, что бы привлекло их на работу в сельскую местность, был ожидаемый ответ — жилье и нормальная конкурентоспособная заработная плата. Всю «боль спортивного сообщества» мы заложили в этот законопроект. Он сейчас находится на утверждении у губернатора Александра Гусева.

— Что включает в себя ваша законодательная инициатива?

— Первый пункт — это обеспечение жильем тренеров, желающих переехать в сельскую местность. Программа «Земский тренер» будет работать по аналогии с «земским» доктором и учителем. Мы предлагаем выделять из бюджета по 1,5 млн рублей тренерам на покупку жилья либо на аренду жилья. Также, предлагаем тренерам на селе увеличить зарплату на 20 тыс. рублей вдобавок к тому, что сейчас есть. Считаю, что таким образом удастся решить проблему и привлечь молодых специалистов в районы. Отмечу, что городские тренеры могут хотя бы подработать в каких-то коммерческих учреждениях, фитнес-центрах. Но и им мы предлагаем надбавки к заработной плате. Наша задача — удержать тренеров в бюджетных спортивных детских школах. Это будет огромным подспорьем для того, чтобы растить здоровых детей и молодежь. На сегодня, к сожалению, тренерский состав не только очень мал, но еще и достаточно возрастной.

Фото: пресс-служба
Воронежской областной Думы
Выпуск № 17, 12 декабря 2022 год



ЕВГЕНИЯ УВАРКИНА: «НАША ЦЕЛЬ — РАЗВИВАТЬ ГОРОД»



Евгения Уваркина

(Фото: пресс-служба мэрии Липецка)

Выпуск № 17, 20 декабря 2022 год



Глава администрации города Липецка Евгения Уваркина — об успешно проведенных ремонтах, инструменте концессионных соглашений, планах по строительству и досрочному выполнению программы переселения граждан

— Первое, на чем хотелось бы остановиться, — это дороги. В этом году было отремонтировано рекордное количество дорог. Расскажите, какая работа была проделана.

— В этом году отремонтировали 82 участка дорог, тогда как в прошлом году — 55. Обязательно заходим в частный сектор, в отдаленные районы и, конечно, продолжаем благоустройство центральной части города. В этом году ко Дню города сделали улицу Плеханова, продолжение улицы Зегеля, Желябова, Интернациональную. Здесь у нас комплексный подход, который

затрагивал не только дорожное полотно, но и тротуары, освещение. За счет синхронизации работаем в рамках нацпроектов «Безопасные и качественные дороги» и «Комфортная городская среда», взаимодействуем с бизнесом для приведения в порядок облика фасадов, вывесок. Закончили реконструкцию улицы 50 лет НЛМК. Это проблемная дорога, горожане давно ждали ее ремонта. Полностью переустроили дорожное полотно, сделали велодорожки, тротуары и ливневую канализацию с системой очистных сооружений. В 2023-м продолжим работы. Уже второй год мы ставим цель — заключать контракты в текущем году на следующий год. Сейчас 100% контрактов заключено. И в этом году опробовали новый опыт: отремонтировали шесть дорог из лимита следующего года. Рады, что бизнес понимает ответственность и пошел навстречу, ведь работы, выполненные в этом году, оплачиваются

в следующем. Это дает возможность двигаться с опережением. На следующий год планируем отремонтировать 39 км дорог, включая два мостовых перехода, на общую сумму 1,3 млрд рублей.

— Где дороги, там и транспорт. Расскажите, здесь ведутся какие-то работы, в каком состоянии городской общественный транспорт?

— Продолжаем обновлять транспорт. В этом году в рамках федерального проекта «Чистый воздух» приобрели 25 автобусов, на это выделено почти 500 млн рублей. И на следующий год уже законтрактовали 46 автобусов. Объем финансирования — почти 800 млн рублей. В рамках торгов сэкономили порядка 150 млн, надеюсь, что нам удастся сохранить эти средства и направить их на приобретение газомоторного — экологичного транспорта. Новые автобусы в полной комплектации: низкопольные, с местами для инвалидов, кондиционерами, учетом пассажиропотока, что позволит нам отслеживать логистику маршрутов и вносить корректировки. К сожалению, автобусов с кондиционерами у нас пока немного. Но мы поставили себе цель продолжать эту работу.

— Вы начали развивать трамваи: заключено концессионное соглашение. Можно ли уже говорить о новом этапе развития электротранспорта в городе?

— Средний возраст трамвайной инфраструктуры — более 30 лет, износ — 70-80%, это критично и в части безопасности, и в части качества перевозок. В результате у нас ежегодно снижается пассажиропоток. Хотя трамваи — это самый экологичный транспорт, который не стоит в пробках. Поэтому включились в пилотную программу модернизации городского электротранспорта. Заключили концессионное соглашение с «Мовиста регионы», которое включает в себя модернизацию трамвайного парка — это 46 вагонов, реконструкцию более 40 км трамвайных путей и строительство 5 км новой трамвайной ветки в густонаселенном микрорайоне вдоль улицы Стаханова. Реализация инвестиционной программы планируется в течение трех лет: с 2023 по 2025 год. Это существенно улучшит качество нашего общественного транспорта.

— Также было заключено концессионное соглашение с липецким «Росводоканалом». Что будет сделано в рамках этого соглашения и чем оно будет полезно для города?

— У нас очень интенсивный год в части заключения концессионных соглашений. Это достойный инструмент, который позволяет делать сейчас, а платить в течение длительного времени. Огромное спасибо за поддержку губернатору Липецкой области и его команде, потому что муниципалитет не способен самостоятельно взять

на себя нагрузку по трамваям. В части инженерной инфраструктуры — такая же проблематика: очень высокий износ, большое количество аварий, порывов. Концессия включает в себя модернизацию систем водоснабжения, водоотведения и очистных сооружений. Объем инвестиций в ценах всего периода концессии — почти 44 млрд рублей. Период активной инвестиционной фазы — более десяти лет, затрагивает всю систему города. Мы вместе с концессионером — компанией «РВК» — предметно проработали инвестиционную программу, стратегию развития города: и застройку новых микрорайонов, и реновацию старой застройки в центре. Сегодня это компания с государственным участием, и это больший уровень защиты для муниципалитета.

— Как только вы заняли пост мэра, активно начали заниматься преобразованием общественных пространств. Снизилась ли темпы сегодня?

— Нет: ни по деньгам, ни по объемам. В этом году благоустроили 57 общественных пространств. С 2019 года обновили шесть парков и построили новый в микрорайоне Европейский. В 2023 году приступаем к обустройству еще одного парка — «Молодежный». Но не одними парками живет город. У нас много скверов, аллей. В этом году сделали акцент на них. Это скверы Маркова, Чернобыльцев, на улице Филипченко. Хорошей традицией стало обсуждение концепций обустройства с горожанами. Также продолжили реконструкции нашего зеленого ядра — это Нижний парк, Зеленый остров. Теперь это место, где мы можем не только гулять, но и проводить мероприятия, так, впервые провели триатлон. Но еще очень много работы во дворах. И в этом году ранее существующие три программы объединили в одну долгосрочную программу «Мой двор».

— Хотелось бы поговорить о больных точках города. Одна из них — это дефицит образовательных учреждений в молодых районах. Что вы делаете для решения этого вопроса?

— Это важный вопрос, который очень волнует жителей. У нас остро стояла проблема в Университетском, Елецком и районе улиц Музыки — Трунова. Мы понимаем, что не можем строить жилье, не создавая социальную инфраструктуру. Поэтому уже заключили концессионное соглашение: на улице Музыки должны построить школу на полторы тысячи мест. В конце года решили вопрос по микрорайону «Елецкий» — здесь территория попадала в подлетную зону военного аэродрома. Договорились с одним из застройщиков, который выделяет из своих участков место под школу. Надеюсь, что уже в начале января заключим соглашение с Министерством просвещения. Проблема остается в микрорайоне «Университетский»: там тоже перегружена школа и строится жилье. Закрывать вопрос — цель на ближайшие два года.

ИГОРЬ КУЦАК: «НАМ УДАЕТСЯ ПРИНИМАТЬ СВОЕВРЕМЕННЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ГОРОДА»



Игорь Куцак
(Фото: РБК Черноземье)

Выпуск № 17, 23 декабря 2022 год



Мэр города Курска Игорь Куцак — о бюджете на 2023 год, реализации нацпроектов, административной реформе, модернизации системы управления платным парковочным пространством, мерах поддержки в связи со СВО и оценке собственной работы

— В конце ноября на заседании Курского городского Собрания принят главный финансовый документ города — бюджет на 2023 год и плановый период 2024 и 2025 годов. Расскажите о бюджете на следующий год, и в чем его отличие от бюджета текущего года.

— Бюджет 2023 года по-прежнему социально ориентирован. Если сравнивать с 2022 годом, то удельный вес показателей, которые направлялись на всю социальную сферу — это и пособия, и заработная плата, и проекты, которые находятся в высокой степени реализации, — со-

ставлял 66%. В бюджете 2023 года — он более 77%. Если говорить о параметрах бюджета, то расходы в первоначальном бюджете составляют 14,3 млрд рублей, а доходная часть — 13,8 млрд. Хочу прокомментировать разрыв: он, по сути, технический и связан с тем, что мы пока не понимаем объем финансирования межбюджетных трансфертов, объем дотаций, которые будут предоставлены муниципальному бюджету из областного и федерального. Поэтому в дальнейшем при уточнении бюджет будет увеличиваться и разрыв нивелироваться. Если говорить о собственных доходах муниципалитета, то по сравнению с 2022 годом они растут. И если в первоначальном варианте бюджета 2022 года они составляли 4,6 млрд рублей, то сейчас — 5 млрд 340 млн рублей. Это говорит о стабильности, сбалансированности экономики города. Отсюда мы видим плановое увеличение доходной статьи бюджета.

— Как ранее сообщалось, в 2023 году планируется разделение Центрального округа. В чем плюсы и минусы такого решения?

— Да, мы планируем административную реформу, которая будет состоять из трех основных блоков. Первый — это разделение Центрального округа, в котором живет почти половина жителей Курска, порядка 230 тысяч. Город динамично развивается, разделение нам необходимо, чтобы более сбалансированно и оперативно решать вопросы, поступающие от жителей. Следующий этап административной реформы касается границ города в сторону увеличения в связи с появлением новых территорий, новых микрорайонов. Также сейчас в рамках административной реформы занимаемся с коллегами передачей полномочий, чтобы система управления на местах была более гибкой. Идем по пути децентрализации, так округу будет проще решать точечные вопросы. Хочу отметить, что речь не идет об увеличении численности муниципальных служащих и финансирования — мы перераспределяем полномочия. В качестве примера: все мероприятия, связанные с «Народным бюджетом». Эта программа очень хорошо себя зарекомендовала в городе Курске, от жителей поступает большое количество заявок, мы их все удовлетворяем. Но как показывает практика, зачастую у жителей возникают вопросы по корректировкам уже поданных заявок. И для оперативного принятия решений нужно, чтобы это делалось на местах, не было бюрократической волокиты. Считаем правильным, чтобы приемка объектов происходила уже вне округа, в том числе с участием жителей, которые в них заинтересованы в первую очередь.

— Как вы считаете, насколько быстро сотрудники новых администраций привыкнут к такой работе, и с какими проблемами они могут столкнуться?

— Думаю, что процесс адаптации к новым условиям произойдет достаточно быстро, потому что это та же работа, которой сотрудники занимались, но она была усечена их полномочиями. Здесь нет ничего нового: механизм усовершенствуется в части принятия решений и реализации этих проектов.

— Недавно власти сообщили о том, что планируется модернизация системы управления платным парковочным пространством Курска. Расскажите об этом проекте. Известна ли сумма инвестиций?

— Реализацию проекта платных парковок я бы рассматривал в совокупности с глобальной транспортной реформой, которая уже происходит на территории муниципалитета. Уже подписано концессионное соглашение, которое позволит модернизировать и трамвайную линию, и

тяговые подстанции, и трамвайное депо. Уже в начале следующего года на улицах города появятся новые автобусы. Чтобы пассажирам было комфортно передвигаться, чтобы автобусы следовали по четкому расписанию, вся городская инфраструктура должна находиться в общей системе изменений. Чтобы разгрузить центральные улицы, разработана и утверждена схема парковочных пространств. Сейчас мы вносим точечные корректировки. Парковочными пространствами будет заниматься исключительно муниципальное предприятие. Но мы не могли обойтись без органов ГИБДД, у которых разработан свой механизм по эвакуации автомобилей, штрафам за административные правонарушения. И проект позволил нам договориться, чтобы у нас действовала служба эвакуации, которая будет заниматься неправильно припаркованными автомобилями не только в зоне парковочных пространств, но и на тротуарах, газонах. Для муниципалитета зимой это особая проблема как в плане уборки города, так и благоустройства. Комплекс этих мероприятий позволит нам упорядочить движение на улицах и организацию парковок. Мы не преследуем цель заработать на этом проекте. Средства, которые будем собирать за парковку, штрафы, будем направлять на установку детских площадок во дворах нашего города. Нам видится, что это будет действенный инструмент, чтобы автовладельцы видели, на что идут их средства.

«**Программа «Народный бюджет» очень хорошо себя зарекомендовала в городе Курске, от жителей поступает большое количество заявок, мы их все удовлетворяем»**

— Год был непростым. Нельзя обойти тему СВО. Какие меры поддержки разработаны в связи с этими событиями?

— Действительно, год был непростой. Но я хотел бы отметить консолидацию общества в городе. Огромная поддержка — и моральная, и в какой-то мере финансовая — от жителей города, которую мы аккумулируем и направляем на передовую нашим защитникам, участвующим сейчас в специальной военной операции. Что касается мер поддержки в городе: в первую очередь, было принято решение об освобождении семей участников специальной военной операции и мобилизованных всех категорий от земельного и имущественного налогов начиная с января текущего года и бессрочно. Для детей военнослужащих и лиц, призванных в рамках мобилизации, обеспечение бесплатным горячим питанием, бесплатным посещением детских садов, бесплатным участием в концертах, выставках — всем, что связано с досугом и культурой.

МАКСИМ КОСЕНКОВ: «МЫ ДОЛЖНЫ ПО-ХОЗЯЙСКИ ОТНОСИТЬСЯ К СВОЕМУ ГОРОДУ»



Максим Косенков

(Фото: пресс-служба мэрии Тамбова)

Выпуск № 17, 19 декабря 2022 год



Глава администрации Тамбова Максим Косенков — о благоустройстве областной столицы, развитии и модернизации городского хозяйства, роле общественных советов в жизни города и планах по созданию единого городского округа

— С какими основными социально-экономическими итогами Тамбов заканчивает 2022 год? Как в целом вы оцениваете прошедший календарный период для города?

— Говоря об итогах социально-экономического развития Тамбова, в первую очередь отмечу, что мы выполнили все свои обязательства по нацпроектам, региональным и муниципальным программам. Несмотря на все сложности, а их было, честно скажу, немало. В текущем году в работе были десятки инфраструктурных и социальных

объектов — все они практически завершены. На финальной стадии строительства находится школа №2 в микрорайоне «Телецентр». Таким образом, у нас должно появиться дополнительно почти 2,5 тыс. учебных мест в северной части города. Там же построят и современную поликлинику со взрослым и детским отделениями, женской консультацией и станцией скорой помощи.

В этом году активно развиваем тему благоустройства общественных пространств непосредственно в спальных районах. При этом делаем акцент не только на обновлении действующей инфраструктуры, но и на создании новых мест отдыха и досуга. Масштаб выполненных работ говорит о том, что за последние два года в городе создано в три раза больше общественных пространств, чем за весь период 2010-2020 годов. Но мы не останавливаемся исключительно на этом, допол-

нительно начали развивать и дворовую инфраструктуру. В Тамбове появляется все больше многофункциональных спортивных площадок — за два года построили 12 таких объектов. Если учитывать, что до 2020 года их практически не было, только остатки советского прошлого, то сегодня это уже совсем другая картина.

В целом социально-экономическая ситуация в городе, вопреки неблагоприятным общеэкономическим факторам, остается стабильной. Что касается обязательств и требований — совместно с руководством региона изысканы дополнительные средства для повышения заработной платы работникам бюджетной сферы на 4%.

Бюджет Тамбова — сложный, немалая часть доходов напрямую зависит от финансовой поддержки региона. Это вызвано объективными причинами. Если сказать просто, доходные источники растут невысокими темпами, больше город зарабатывать не стал. В то время как дополнительные расходные обязательства за последние годы в совокупности кратно увеличились. Тем не менее мы работаем, решаем задачи, берем на себя те обязательства, которые должны исполнять как орган местного самоуправления.

— В этом году на ремонт дорог в Тамбове выделена колоссальная сумма — более 760 млн рублей. Как идет освоение средств, удалось ли реализовать все намеченные планы?

— Сначала скажу, что не люблю слово «осваивать» — оно имеет двусмысленное значение. Деньги должны вкладываться и давать ощутимый результат. За прошлый год в Тамбове отремонтировано около 50 участков городских дорог, при этом преимущество отдавалось не центральным улицам, а второстепенным. В 2022 году по количеству объектов их меньше, но с точки зрения протяженности объем ремонтных работ сохранился на уровне 2021 года. По нацпроекту «Безопасные и качественные дороги» отремонтировали ряд дорожных объектов. В том числе — улицу Советскую на участке от ул. Максима Горького до Комсомольской площади, Чичерина (на участке от ул. Северо-Западной до ул. Рылеева), Ореховую (от Чичерина до Агапкина). Ремонт дорог выполнен на общую сумму около 300 млн рублей.

Летом на ремонт городских дорог Тамбов получил дополнительные средства из областного бюджета. Эти средства направлены на такие улицы, как Лесная, Новикова-Прибоя, Садовая, включая Садовый проезд, Маратовская и Маратовские проезды, проезд Строительный и ряд других. Продолжаем придерживаться нашей стратегии — уделять внимание не только магистральным дорогам, но и периферийным, многие из которых годами, а подчас десятилетиями не ремонтировались.

— Недавно внесены поправки в концессионное соглашение «РКС-Тамбов» с городом. О каких изменениях идет речь? Что это даст городу, какие проблемы позволит решить?

— Концессионное соглашение по своей сути — рабочий документ, который определяет перечень мероприятий по созданию и реконструкции объектов городской инфраструктуры жилищно-коммунального хозяйства со значительной степенью износа. Сегодня на законодательном уровне предусмотрена передача таких объектов в концессию. Это вполне рабочий и правильный подход к использованию муниципального имущества и созданию новой инфраструктуры. В чем его особенность? В отличие от договора аренды, по концессии объекты ЖКХ не только приводят в порядок, но потом эксплуатируют, содержат, убирают и т. д., но и по окончании срока соглашения — возвращают в муниципальную собственность. Поэтому сегодня такой формат муниципально-частного партнерства является реальной возможностью вкладывать в развитие городского жилищно-коммунального хозяйства как средства инвестора, так и бюджета.

В Тамбове сфера водоснабжения и водоотведения находится в достаточно критичном состоянии. В настоящий момент износ городских сетей составляет более 80%. В рамках инвестпрограммы «РКС-Тамбов» в прошлом году реализовано более 20 мероприятий. В городе построили три новых водовода, реконструировали квартальные сети и магистральный коллектор, выполняется и текущий капитальный ремонт коммуникаций. Важно, что сегодня концессия в Тамбове на самом деле работает. Со своей стороны в этом году мы актуализировали схему водоснабжения и водоотведения. Это позволит в дальнейшем учитывать перспективное развитие городских сетей и планировать мероприятия капитального характера.

В этом году мы получили беспрецедентное финансирование на реконструкцию коллектора (ему уже больше 80 лет) на набережной Тамбова. Общая стоимость работ составит более 1,5 млрд рублей, из которых около 200 млн инвестирует концессионер, а остальные средства предоставит Фонд национального благосостояния. Это важный инфраструктурный проект для Тамбова как с точки зрения повышения качества системы водоотведения южной и центральной части города, так и экологической безопасности.

Поводом для внесения изменений в концессионное соглашение также послужило изменение экономической ситуации. За последнее время цены на строительные материалы выросли в несколько раз, а это, в свою очередь, повлияло на стоимость запланированных работ. Мы должны рационально подходить к реализации мероприятий концессии в новых экономических условиях.

ВЛАДИМИР НЕТЕСОВ: «ЗАДАЧА — ЗАДЕЙСТВОВАТЬ ВСЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ»



Владимир Нетесов

(Фото: пресс-служба
Воронежской областной Думы)

Выпуск № 17, 12 декабря 2022 год



Председатель Воронежской областной Думы Владимир Нетесов подвел предварительные итоги парламентского года и рассказал о приоритетах бюджета-2023

— Каковы статистические результаты работы облдумы в уходящем году — сколько законов принято, какой сферы экономики и социальной жизни законодательное регулирование коснулось в наибольшей степени?

— С начала 2022 года депутатами совместно с губернатором, правительством региона и другими исполнительными органами власти разработано и принято на данный момент 117 законов, направленных на создание правовых условий для поступательного развития области. Они позволили внедрить новые и усовершенствовать уже имеющиеся меры помощи семьям с детьми, людям, оказавшимся в сложной финансовой ситуации,

детям-сиротам, актуализировать форматы поддержки бизнеса.

Одним из первых депутаты одобрили изменения в закон «О социальной поддержке отдельных категорий граждан в Воронежской области», направленные на развитие спортивного потенциала региона, улучшение условий и качества жизни спортсменов и тренеров. Утвердили изменения в региональном законодательстве, по которым льготы по оплате коммунальных услуг в размере 100% при выходе на пенсию будут получать не только педагоги, медработники и работники культуры, но и бывшие специалисты в сфере соцобслуживания, физкультуры и спорта, работавшие и проживающие на селе. Парламентарии также продлили срок предоставления господомощи по соцконтракту до 31 декабря 2024 года включительно и увеличили размер выплат по ряду направлений — с 250 тысяч рублей до

350 тысяч рублей по предпринимательской деятельности, со 100 тысяч до 200 тысяч — на ведение ЛПХ.

Областные депутаты единогласно поддержали закон «О ежемесячной денежной выплате на ребенка...», который завершил формирование непрерывной линейки пособий — от беременности до достижения ребенком 17-летнего возраста, расширили список льготников при газификации жилья, приняли решение о введении сертификата на приобретение жилья для детей-сирот. Утвержденные изменения в закон «О предоставлении налоговых льгот по уплате транспортного налога на территории Воронежской области» позволят освободить от него около 20 тысяч семей в регионе.

Кроме того, продлены сроки предоставления ряда дополнительных мер поддержки для жителей региона.

— С какими итогами исполнен областной бюджет-2022? Какие статьи расходов и доходов подверглись наибольшим корректировкам в течение года?

— Главный итог уходящего года — планы по доходам и расходам областного бюджета, все социальные обязательства будут выполнены. В соответствии с измененными параметрами доходы областного бюджета в 2022 году составят 163,6 млрд рублей, расходы — 196,5 млрд рублей. Ожидаемый технический дефицит бюджета в размере 32,9 млрд рублей обеспечен источниками погашения.

За счет роста доходных статей бюджета часть средств в течение года была перераспределена в пользу выплат по государственному жилищному сертификату детям-сиротам, на 23% увеличена финансовая поддержка молодежи и развития дошкольного и среднего образования, на 28% — модернизация первичного звена здравоохранения, на 22% — развитие пассажирского транспорта общего пользования.

Корректировка расходной части бюджета связана с изменением объема безвозмездных поступлений из федерального в областной бюджет, а также объема доходов от управления остатками средств на едином казначейском счете.

По данным правительства региона, будут выполнены и планы по реализации нацпроектов. В частности, завершено строительство школы в селе Новая Усмань на 1100 мест, школы в городе Борисоглебск на 1224 мест, поликлиники на 1100 посещений с подстанцией скорой медицинской помощи на 10 бригад в Воронеже, поликлиники для БУЗ ВО «Новоусманская» РБ, домов культуры в Аннинском и Хохольском районах и ряда других объектов.

— В августе облдума приняла закон о поддержке более 120 видов предпринимательской деятельности, осуществляемой в рамках импортозамещения. Сколько предприятий смогут на нее претендовать и о каких объемах ассигнований идет речь?

— Правоприменительная практика этого закона позволит реализовать в регионе 23 проекта по производству импортозамещающей продукции с общим объемом инвестиций порядка 60,5 млрд рублей. Среди мер господдержки — льготы по налогу на имущество и на прибыль, субсидирование части процентной ставки за пользование кредитными ресурсами для строительства объектов инженерной и транспортной инфраструктуры, предоставление земельных участков, находящихся в областной собственности, в аренду без торгов. Этими преференциями смогут воспользоваться около 20 организаций, работающих в приоритетных для импортозамещения отраслях.



В следующем году финансирование программ в рамках нацпроектов составит свыше 29,5 млрд рублей, из которых более 15,8 млрд — средства области

— Какие направления будут приоритетами областного бюджета 2023 года, какие нацпроекты получат наибольшие объемы финансирования?

— В следующем году собственные доходы бюджета ожидаются с ростом 101,3% к оценке 2022 года, что соответствует прогнозу развития региональной экономики. Доходная часть областного бюджета после первого чтения составила более 156,7 млрд рублей, расходная — свыше 170,6 млрд рублей. Имеющийся дефицит является исключительно техническим, поскольку имеет гарантированные источники погашения.

Одной из ключевых задач при формировании бюджета области на 2023-2025 годы стала концентрация финансовых ресурсов для достижения целей нацпроектов — Воронежская область активно участвует в 11 из них посредством реализации 46 региональных проектов. В соответствии с приоритетами государственной политики наибольшие объемы финансирования получают социальные и инфраструктурные проекты — «Образование» (25%) «Здравоохранение» (19,7%), «Культура», «Безопасные и качественные автомобильные дороги» и «Экология». Более 15% расходной части бюджета будет направлено на социальную поддержку граждан. Кроме того, в 2023 году регион впервые примет участие в реализации нацпроекта «Туризм и индустрия гостеприимства» — на эти цели в проекте бюджета-2023 предусмотрено более 844 млн рублей.

ЕВГЕНИЙ МАТУШКИН: «МЫ СОХРАНИЛИ ВСЕ СОЦИАЛЬНЫЕ ГАРАНТИИ ДЛЯ ТАМБОВЧАН»



Евгений Матушкин

(Фото: пресс-служба
Тамбовской областной Думы)

Выпуск № 17, 29 декабря 2022 год



Председатель Тамбовской областной Думы Евгений Матушкин — о том, как сложилась работа регионального парламента в уходящем году, об особенностях бюджета-2023, о законодательных инициативах и развитии региона

— В числе ключевых законодательных решений этого года, которые приняты Тамбовской областной Думой, можно выделить блок законов, направленный на поддержку военнослужащих, мобилизованных граждан и членов их семей. Расскажите об этом подробнее.

— Практически с первых дней СВО мы разработали ряд законов по поддержке тамбовских военнослужащих, а также их близких и родных. Например, на региональном уровне была установлена единовременная денежная выплата в размере 1 млн рублей членам семей военнослужащих, росгвардейцев, погибших при выполне-

нии боевых задач в ходе специальной операции на территории Украины, Донецкой и Луганской народных республик. Дополнительная финансовая помощь оказывается вместе с федеральной компенсацией.

Как вы знаете, у нас сформирован именной батальон «Тамбовские волки», укомплектованный уроженцами региона. По инициативе главы Тамбовской области Максима Егорова депутаты облдумы приняли закон о дополнительных мерах социальной поддержки добровольцев, направленных в зону СВО. Им предусмотрена единовременная выплата в размере 100 тыс. рублей.

В конце ноября депутаты освободили участников специальной военной операции от уплаты транспортного налога. Льгота будет действовать в течение двух лет. Мы стараемся поддержать тех людей, которые сегодня выполняют свой святой долг по защите Отечества.

— Непростой этот год был и для предпринимателей. Какие меры поддержки предприняты для малого и среднего бизнеса?

— В этом году с 6 до 1% снизили налоговую ставку для предпринимателей IT-отрасли, применяющих упрощенную систему налогообложения. Решение касается компаний, которые занимаются производством компьютеров, разработкой программного обеспечения или, например, научными исследованиями. Кроме того, с 2 до 1% снизили ставку по налогу на прибыль для резидентов технопарков, работающих в IT-сфере.

Принят закон, согласно которому по 2027 год включительно будет действовать пониженные налоговые ставки для предприятий социальной направленности. Их размер составит 1% или 5% в зависимости от вида налогообложения.

Есть и еще значимые законы и инициативы, над которыми мы работали — уменьшение налоговой нагрузки для малого и среднего бизнеса в условиях санкций. В частности, речь идет о налоге на коммерческую недвижимость.

При этом хочу отметить, что, несмотря на все налоговые послабления для бизнеса, бюджет региона продолжает расти. Если на начало года он составлял 56 млрд рублей, то уже по итогам 11 месяцев доходная часть выросла до 65 млрд рублей. О чем это говорит? Тамбовская область, несмотря на все трудности, в текущем году продолжает поступательно развиваться.

— Раз мы заговорили о бюджете, чем он отличается от предыдущих и какие важные факторы для развития региона заложены в этом документе?

— По сравнению с бюджетом 2022 года, в 2023-м мы заложили серьезный рост доходов и расходов. Так, доходная часть в следующем году увеличится на 2,8 млрд рублей и составит 63,6 млрд рублей. Причем основной рост доходов обеспечен за счет налоговых и неналоговых поступлений. В чем особенность областного бюджета? Во-первых, он социально направленный. Практически 65% бюджета пойдет на решение социальных вопросов — на поддержку граждан, образование, здравоохранение и другие социальные сферы. Это очень важно, так как все социальные гарантии для населения Тамбовской области мы полностью сохранили.

Во-вторых, благодаря большой и напряженной совместной работе депутатов и исполнительной власти бюджет получился сбалансированным, его совершенно точно можно называть бюджетом развития — значительную часть средств запланировано направить на софинансирование нацпроектов. А это, в свою очередь, новые дороги, общественные пространства,

дворы и т. д. Это тоже очень важно, потому что стоять на месте нельзя, необходимо двигаться вперед.

— В этом году вы участвовали в работе Совета законодателей. Что там происходило? Быть может, удалось продвинуть какие-то инициативы?

— На последнем Совете законодателей по ЦФО я выступил с предложением о внесении изменений в федеральное законодательство, которое позволит упростить доступ поисковым отрядам к базам данных о погибших в годы Великой Отечественной войны. В частности, наделить руководителей поисковых движений правом на доступ к персональным данным для установления имен погибших и пропавших без вести. Поисковики обнаруживают останки советских воинов, находят медальоны, устанавливают личности погибших, а дальше возникают определенные трудности — в связи с законом о защите персональных данных загсы не могут давать сведения о родственниках погибших солдат. Поэтому мы выступили с предложением устранить данные законодательные пробелы.

Также в ближайшее время планируем выйти с законодательной инициативой по профилактике онкологических заболеваний уже в Совете законодателей РФ. Надеюсь, что коллеги поддержат нас в этом вопросе.

— В сентябре Тамбовской области исполнилось 85 лет. Как историк, какие важные вехи развития региона до сегодняшнего дня вы можете выделить? Какую роль в этом вы бы отвели Тамбовской областной Думе?

— История нашей области уходит в середину семнадцатого века, когда была образована Тамбовская губерния. Но так исторически сложилось, что днем образования Тамбовской области считается 27 сентября 1937 года. За 85 лет в регионе сделано достаточно многое. На протяжении последних лет Тамбовская область живет в режиме уверенного развития. В регионе практически ежегодно растет производство сельскохозяйственной продукции. Наша область входит в число лидеров по производству мяса, сахара, зерна. При этом идет не просто количественный рост агросектора, а именно качественный. Если раньше мы производили только первоначальную сельхозпродукцию — зерновые и технические культуры, то сейчас в регионе набирает обороты переработка.

Что касается промышленности, то она тоже сейчас достаточно крепко стоит на ногах. Основные крупные предприятия региона обеспечены заказами на несколько лет вперед. А это, в свою очередь, гарантирует дальнейшее развитие нашего производственного сектора.

ЮРИЙ АМЕРЕВ: «САМОЕ ГЛАВНОЕ — НЕ ДОПУСТИТЬ СОЦИАЛЬНОЙ НАПРЯЖЕННОСТИ»



Юрий Америк
(Фото: пресс-служба
Курской областной Думы)

Выпуск № 17, 25 января 2023 год



Председатель Курской областной Думы Юрий Америк — о бюджете региона на 2023 год, работе депутатского корпуса, мерах поддержки для мобилизованных и их семей, а также о планах областной Думы на 2023 год

— В ноябре на заседании Курской областной Думы был одобрен в первом чтении региональный закон «Об областном бюджете на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов». Расскажите, пожалуйста, какие важные изменения были внесены в закон? Какой бюджет региона был в 2022 году, а какой запланирован на 2023 год?

— Действительно, депутаты в первом чтении рассмотрели бюджет в ноябре 2022 года. Отмечу, что каждый бюджет — и федеральный, и областной, имеет свою специфику и свои особенности. Работа над бюджетом никогда не бывает простой, это всегда сложный, кропотливый труд

на федеральном, региональном, муниципальном уровнях. Это основа жизни любой территории и региона. Поэтому депутаты всегда очень ответственно относятся к данному вопросу.

Работа над бюджетом — это комплексная коллективная деятельность не только депутатского корпуса, не только специалистов аппарата Думы, но и финансовых органов региона, экономистов, финансистов. Бюджет разрабатывается на протяжении нескольких месяцев. И для того, чтобы его вынести на рассмотрение Думы, должен пройти целый период времени и определенные знаковые мероприятия, совещания, обсуждения, которые только потом дадут возможность вынести бюджет на обсуждение и дальнейшее его принятие.

Что касается депутатского корпуса Курской области, на мой взгляд, данная работа проведена грамотно и тщательно, особенно в современных условиях. Хочется отметить, что бюджет 2023

года, по нашим прогнозам, не ожидает резких потрясений. Традиционно большая его часть будет социально направленной — 70% от общей суммы.

В то же время мы понимаем, что в современных условиях экономики, политической жизни нашей страны, нашего приграничного региона мы должны быть готовы к тому, чтобы оперативно внести те или иные правки в расходную часть бюджета. Основная задача, которая ставится на федеральном уровне, подразумевает то, что бюджет должен быть сбалансированным, прогнозируемым, реальным. Также необходимо продолжить и закончить реализацию проектов, которые стартовали на территории Курской области. Помимо этого, в планах много новых интересных проектов. Самое главное — не допустить социальной напряженности, оказывать помощь жителям нашего региона, представителям бизнеса, создавать новые рабочие места. Мы обязаны обеспечить такие условия, в которых куряне будут чувствовать себя спокойно и безопасно, чтобы они работали, воспитывали и растили детей в хорошей обстановке.

— В последние годы регионы при формировании бюджетов отводят большую часть на социальное направление. Как в этом плане работает Курская область? И какие социально значимые проекты, реализованные в 2022 году, можете отметить?

— Совершенно верно. Мы видим, что бюджет социально ориентирован практически во всех регионах Российской Федерации. В Курской области на социальную сферу планируют направить порядка 70% расходов бюджета. В этот список входят здравоохранение, образование, культура, спорт, социальная помощь нашим гражданам. Считаю, что такой подход правильный и необходимый. Отмечу здесь то, что в 2022 году мы начали хороший, знаковый проект для нашего региона — строительство областной клинической детской больницы, которая была необходима Курской области. Давно приступили к разработке данного проекта, в прошлом году дали старт его реализации.

Также не стоит забывать об открытии легкоатлетического манежа, строительстве множества спортивных объектов, ремонте и реконструкции медицинских и образовательных учреждений. Все эти статьи расходов предусмотрены в бюджете-2023.

— С какими вопросами жители региона обращаются к депутатам чаще всего?

— Чаще всего люди обращаются именно с практическими и бытовыми вопросами. Многие не разделяют исполнительную и законодательную власти. Поэтому, когда мы проводим приемы граждан, чаще всего люди приходят с боле-



В Курской области на социальную сферу планируют направить порядка 70% расходов бюджета»

шими вопросами. Ежедневные вопросы связаны с благоустройством, со строительством дорог, состоянием жилищно-коммунального хозяйства, социальными сферами и услугами. Но есть и интересные вопросы, которые касаются напрямую законодательства.

В Курской областной Думе уже в течение года проводятся экскурсии для молодежи, приходят студенты, школьники, старшеклассники. Мы рассказываем и наглядно показываем, как работают депутаты, из чего складывается законодательная деятельность. Очень важно, по-моему, именно с молодых и юных лет давать людям понимание работы разных уровней власти.

— Для Курской области этот год выдался сложным. Регион оказался в центре событий, связанных с СВО. Как поменялась жизнь региона за это время? И какие меры поддержки в связи с этим были разработаны властями?

— Действительно, с первых дней специальной военной операции Курская область стала не просто наблюдателем, а практически непосредственным участником этих событий. Именно через нашу территорию большая часть наших войск двигалась к границе. Отмечу, что губернатор Курской области Роман Старовойт проявил очень много инициативы относительно мер поддержки для участников СВО. Также очень активно подключились к этому вопросу волонтеры нашего региона. Мне как законодателю было приятно, когда пришли руководители всех фракций и партий Курской областной Думы и выступили единогласно в поддержку проведения специальной военной операции. Вот в этом случае было показано единение законодательной и исполнительной власти и нашего народа. Люди очень активно подключились к помощи участникам СВО.

Наш губернатор и администрация первыми разработали целый пакет документов, которые дали возможность оказывать помощь не только участникам специальной военной операции, но и членам их семей. Это и различные выплаты, и льготы, и единовременное пособие. И очень важно, что на федеральном уровне обратили внимание на то, что эти выплаты должны быть выполнены. Депутаты тоже не остались в стороне от практической помощи нашим союзникам, нашим дружественным территориям, нашим ребятам, ушедшим на фронт. Например, в конце 2022 года облдума приняла закон, который позволит участникам СВО не уплачивать транспортный налог на одно транспортное средство, которым они владеют.

ВЛАДИМИР ХОДЫРЕВ: «ВОРОНЕЖ СПРАВЛЯЕТСЯ СО ВСЕМИ ТРУДНОСТЯМИ»



Владимир Ходырев

(Фото: пресс-служба
Воронежской городской Думы)

Выпуск № 17, 23 декабря 2022 год



Председатель Воронежской городской Думы Владимир Ходырев — о работе над бюджетом, с обращениями граждан, о программе строительства детских лагерей, концессии с РВК, помощи в СВО и планах на 2023 год

— Подходит к завершению 2022 год. Как вы оцениваете результаты работы городской Думы? Расскажите об успехах и трудностях, с которыми пришлось столкнуться.

— Одна из основных задач Воронежской городской Думы — это утверждение бюджета города на следующий год, контроль за реализацией бюджета текущего года, согласование корректировок. Депутаты рассматривают эти вопросы в течение всего года. Важно учесть и решение масштабных задач — таких как строительство дорог и социальных учреждений, реализация наказов избирателей. Последние несколько лет нам приходится работать в условиях экономической нестабиль-

ности и общемировых потрясений — пандемия, СВО. Считаю, что наш город справляется со всеми возникающими трудностями. Темпы строительства социальных объектов не снижаются.

Мы тщательно работали над бюджетом, чтобы сделать его сбалансированным и социально ориентированным, как и раньше. На следующий год предусмотрено 6,976 млрд рублей на строительство нескольких значимых социальных объектов: завершение строительства общеобразовательного центра на Московском проспекте, двух школ — на улице Домостроителей и улице Остужева, возведение пристройки к школе № 77, а также для начала строительства двух школ — на улице Шишкова и на улице Покровская, реконструкции СОШ № 45. Предусмотрели средства и на ремонт спортивных объектов, в том числе спорткомплекса «Юбилейный». В планы на следующий год включены реконструкция Петровской набережной и проспекта Революции, строительство

двух водопроводных и напорно-канализационных линий по улице Изыскателей, реконструкция котельной на улице Туполева. В течение года депутаты занимались разработкой программы по реконструкции существующих и строительству новых детских лагерей отдыха.

— Депутаты гордумы регулярно проводят личные приемы граждан. На что чаще всего жаловались воронежцы в этом году? Уже есть эффективные решения проблем?

— На приемы граждане приходят в основном с адресными вопросами. Чаще всего людей волнуют вопросы ЖКХ и благоустройства. Большую часть проблем удается решить положительно. Например, ко мне обратились жители улиц Степанова и Чекистов по вопросу восстановления горловин на смотровых колодцах водопроводных сетей, расположенных на этих улицах. Вопрос уже решен совместно с управлением ЖКХ. По обращению избирателя выполнены работы по устройству тротуара от переулка Станционный до остановки «Магазин «Лесной» в микрорайоне Сомово.

Также по обращениям граждан сейчас ведется строительство газовой котельной вместо угольной, отапливающей среднюю школу № 21 в Сомово. Весной на пересечении Дачного проспекта и улицы Белорусской произошла аварийная ситуация — утечка на сети водоснабжения на частном вводе в ряд жилых домов. Оперативно решили эту проблему с профильными специалистами, работы были выполнены, аварийная ситуация устранена. По многочисленным обращениям жителей микрорайона «Электроника» в районе остановки «ул. Минская, 63а» сделаны заездные карманы для общественного транспорта и подходы к пешеходному переходу. Совместно с сотрудниками управления дорожного хозяйства города Воронежа решен вопрос об установке здесь светофора и в настоящее время решается вопрос по подключению его к электроснабжению. В среднем ежегодно в Воронежскую городскую Думу поступает порядка 900 обращений граждан. Ни одно обращение не остается без ответа.

— Особое внимание в этом году уделялось программе строительства детских оздоровительных лагерей. Вы даже обращались в Совет Федерации и Государственную Думу. Какие вопросы стояли наиболее остро?

— Самый острый вопрос сейчас — это развитие детского оздоровительного отдыха. Нам удалось снизить напряженность по вопросу мест в детских садах и школах за счет строительства новых учреждений и обновления старых. Но дети должны не только учиться в современных комфортных условиях, но и полноценно отдыхать. Большинство действующих детских лагерей и турбаз нуждается в обновлении. Сейчас депутаты совместно

с мэрией и специалистами опорного вуза разрабатывают программу по развитию детского оздоровительного отдыха, куда входит строительство и реконструкция лагерей. Мы рассматриваем все возможные варианты, в том числе и заброшенные турбазы. В некоторых из них можно восстановить существующие объекты и дополнить новыми. Прорабатывается и возможность создания спортивного кластера для наших юных спортсменов на базе оздоровительного лагеря.

По поводу обращения в вышестоящие инстанции — действительно, у нас возникла такая необходимость. Дело в том, что в ходе работы над программой мы выявили попытки репрофилирования участков некоторых бывших лагерей под жилую малоэтажную застройку. Собственники этих территорий получили разрешение Минприроды на строительство блочных и малоэтажных домов в границах особо охраняемой природной зоны. Хотя в Генплане и Правилах землепользования и застройки, принятых городской Думой, эти территории находятся в рекреационной зоне.

— В 2022 году администрация Воронежа рассмотрела концессионное соглашение с «Росводоканалом» в отношении объектов ЛОС. Были ли замечания по концессии?

— Левобережные очистные сооружения очень важны для развития данной части города. Не будем забывать также, что сейчас ведется строительство ВПС-21, и проектная мощность ЛОС в ближайшие годы должна вырасти с 75 тысяч до 150 тысяч кубометров в сутки. С 1 апреля 2022 года муниципалитет вступил в права собственности имущественного комплекса ООО «Левобережные очистные сооружения». ООО «РВК-Воронеж» назначено эксплуатирующей организацией. Специалисты РВК подготовили частную концессионную инициативу, согласно которой планируется как вывод из эксплуатации отдельных очередей и их поэтапная реконструкция, так и строительство новых объектов. Проект рассчитан на 49 лет. Он предусматривает строительство цеха механического обезвоживания осадка с использованием современных технологических процессов для решения главной проблемы ЛОС — неприятного запаха, на который каждое лето жалуются жители Левого берега.

В рамках реализации инвестиционной программы планируется реконструкция и модернизация аэротенков, строительство КНС с реконструкцией напорных сетей, реконструкция и строительство отстойников и многие другие виды работ. При этом город получит улучшение экологической ситуации, развитие левобережной части Воронежа, наличие единого квалифицированного оператора системы водоотведения. ЛОС останутся муниципальными, все построенные объекты ООО «РВК-Воронеж» за время действия соглашения также останутся у города.

ЕКАТЕРИНА ХАРЧЕНКО: «НАША ЗАДАЧА — ПОПУЛЯРИЗИРОВАТЬ ПРОФЕССИЮ ПЕДАГОГА»



Екатерина Харченко

(Фото: из личного архива)

Выпуск № 17, 29 декабря 2022 год



Зампредседателя комитета Государственной Думы по науке и высшему образованию Елена Харченко — о новом образовательном стандарте, приоритетах в системе высшего образования, расходах бюджета, влиянии санкций и дистанционном обучении

— В ноябре Министерство науки и высшего образования России представило макет нового образовательного стандарта. Расскажите, какие нововведения ждут россиян? В чем их плюсы?

— Действительно, идет обсуждение макета федерального образовательного стандарта, и недавно в Минобрнауки прошло совещание с федеральными УМО по различным группам, специальностям, направлениям подготовки, где обсуждалось, каким же быть этому макету. Выступали представители различных учебно-методических объединений по инженерным наукам, гумани-

тарным наукам, экономике, геологии и другим направлениям подготовки, где эксперты обсуждали, каким же все-таки быть федеральному образовательному стандарту нового четвертого поколения. Речь идет о создании базового ядра дисциплин, что позволит унифицировать требования и критерии подготовки специалистов для реального сектора экономики. Это позволит повысить академическую мобильность, синхронизировать систему подготовки профессиональных кадров и рынок труда и учесть запросы бизнеса и промышленности в таких непростых условиях, в которых сейчас оказалась наша страна.

Речь идет о синхронизации этапов подготовки (бакалавриат, магистратура), о возможности поступления в магистратуру на бюджет после специалитета и вообще о том, где стоит вернуть специалитет (пять лет обучения), а где все-таки национальной экономике достаточно подго-

товки четыре года бакалавриата плюс два года магистратуры. Кроме того, идет обсуждение необходимости преемственности между бакалавриатом и магистратурой и специалитетом и магистратурой. Эта работа в самом начале пути. Есть дорожная карта, реальные действия по ней начнутся с первого января 2025 года. Обсуждения будут длиться до сентября 2023 года, и обязательно будет учитываться мнение экспертного сообщества. Все смогут высказать свои точки зрения, в том числе и бизнес-сообщество, ведь главная задача — это готовить квалифицированные кадры непосредственно для отрасли.

— Как на сферу науки и образования повлияли санкции, введенные со стороны зарубежных государств? Она как-то трансформируется в новых реалиях?

— Безусловно. Это, прежде всего, касается научно-исследовательского сектора. К сожалению, бывшие партнеры по некоторым проектам из недружественных стран разорвали взаимодействие с вузами и научно-исследовательскими организациями. Весной этого года правительство наложило мораторий на обязательность публикаций в таких зарубежных базах цитирования, как Web of Science и Scopus. Теперь нет такого жесткого требования для защиты диссертаций или подачи заявки на какой-либо грант. Хотя, безусловно, никто не оспаривает необходимость публикаций в журналах мирового уровня. И если такая возможность есть, то ученые до сих пор это делают.

Есть много стран, с которыми, наоборот, усилились контакты. Мы с коллегами недавно были в Объединенном институте ядерных исследований, где 19 стран-учредителей проекта строительства нового коллайдера «Ника». Кстати, «ника», в переводе с греческого, это не богиня победы, а глагол «побеждай». Поэтому никто из участниц не отказался от участия в этом значимом для всех стран проекте. Наука всегда была объединяющей платформой международного взаимодействия во все времена. Правительство совместно с Государственной Думой реализовало очень своевременные меры по поддержке в сфере закупок высокотехнологичного оборудования для лабораторий и научно-исследовательских центров. Можно было оперативно закупать напрямую, минуя процедуры аукционов и конкурсов, что позволило оснастить лабораторию не только оборудованием, но и расходными материалами. И сейчас также совместно с Минпромторгом реализуются программы и параллельного импорта, и импортозамещения, для того чтобы наши ученые не чувствовали дефицита в материально-техническом плане. А что касается взаимодействия с международным сообществом, я уверена, что Россия всегда сильна в фундаментальной науке и не будет недостатка в партнерах в других странах, которые дружелюбны сейчас с Российской Федерацией.

— Каждый год в бюджет вносят поправки. Сколько в 2022 году было выделено на науку и высшее образование? Известен ли уже примерный бюджет на следующий год?

— Расходы на науку в 2022 году составили почти 569 млрд рублей и на систему образования в целом — более пяти трлн рублей. Буквально недавно мы приняли во втором чтении бюджет на 2023 год, и, безусловно, наука — это наш приоритет. Впервые Министерство науки и высшего образования является координатором и интегратором всех остальных федеральных органов исполнительной власти, которые реализуют государственную программу научно-технологического развития. Расходы в 2023 году на реализацию государственной программы «Научно-технологическое развитие РФ» составят более 1,2 трлн рублей с дальнейшим ростом в 2024-2025 годах. На программу «Развитие образования» в целом на 2023 год из бюджетов всех уровней будет потрачено более пяти трлн рублей. Это беспрецедентная сумма. Это и нацпроект «Образование», и большая программа школьных капитальных ремонтов, и программа ремонта и капитального ремонта общежитий, которая так нужна в региональных вузах, и программа ФНТП, и другие программы, которые позволяют достичь поставленных президентом целей по достижению технологического суверенитета нашей страны.

— Что будет с Болонской системой образования? Будем ли мы и дальше идти по этому пути или систему как-то трансформируют?

— Юридически Российская Федерация не заключала никаких соглашений или договоров о вхождении в Болонскую систему. Поэтому сейчас речь идет не о выходе, а о формировании своей, отечественной, национально-ориентированной системы высшего образования. Весь фокус внимания, прежде всего, на качество и доступность образования на всей территории нашей огромной страны.

Летом прошли большие парламентские слушания о формировании национально ориентированной системы высшего образования. Было высказано много экспертных мнений. Здесь самое главное — не торопиться и принимать взвешенные решения, которые детально обсуждаются с экспертным сообществом, в том числе и с бизнесом, и с отраслями промышленности. Кроме того, в фокусе внимания должен быть человек — это студент, преподаватель, работодатель. Поэтому мы ни в коем случае не должны реализовывать никаких революционных трансформаций в системе высшего образования, это должен быть постепенный переход, цель которого — повышение качества образования и его синхронизация с реальными потребностями рынка труда. В этом ключе ведется и обсуждение нового федерального образовательного стандарта.



ДМИТРИЙ АВЕРОВ: «СОХРАНЯЕМ СОЦИАЛЬНУЮ НАПРАВЛЕННОСТЬ БЮДЖЕТА»

Председатель Липецкого
областного Совета депутатов —
о корректировках бюджета,
помощи мобилизованным и их семьям,
мерах соцподдержки липчан
и планах на 2023 год

— Расскажите об областном бюджете на 2023 год. Как оцениваете доходную и расходную часть бюджета? Будут ли какие-то принципиальные изменения?

— Бюджет на 2023 год полностью сбалансирован, несмотря на выпадение доходной составляющей. Следующий год прогнозируем как сложный с точки зрения получения доходов. За счет переходящих остатков, за счет некоторого увеличения госдолга бюджет будет сбалансирован. Общая сумма доходов бюджета составит 95 млрд рублей. Основная сумма — налоговые и неналоговые поступления в регион — около 55 млрд рублей. Из федерального бюджета в бюджет Липецкой области поступят ассигнования на ближайшие три года на сумму 17,5 млрд рублей и 234 млн рублей средств Фонда содействия реформированию ЖКХ.

— На какие сферы финансирования выделяется больше всего, а где придется «затянуть пояса»?

— Если сравнивать с бюджетом текущего года, то, наверное, сокращение произойдет практически по всем статьям. С другой стороны, мы сохраняем социальную направленность бюджета — свыше 56% приходится на социальную сферу, здесь нет существенного сокращения, особенно в части дорожного строительства, строительства новых объектов капитальной сферы. Бюджет удалось сбалансировать и сохранить на необходимом для региона уровне.

— Новая статья расходов — помощь мобилизованным, которая появилась только в 2022 году. Сколько средств было направлено и могут ли мобилизованные и их семьи рассчитывать на такую же поддержку в следующем году?

— Точной цифры назвать невозможно, так как изменения в закон вступили недавно. Эта статья будет защищена, и необходимые средства будут выделяться по вновь определенным расходам, вне зависимости от исполнения бюджета, от потребности в этих расходах. Есть понимание, что помощь семьям мобилизованных должна идти из всех источников. В первую очередь, это бюджетные средства. Сей-

час исходим из того, что помощь мобилизованным должна оказываться на всех уровнях — от муниципальных образований, со стороны предприятий, где наши ребята работали до мобилизации, а также за счет областного и федерального бюджетов.

— Какие сегодня социальные меры действуют для липчан? Могут ли они рассчитывать на новые меры поддержки?

— Текущий год был серьезным с точки зрения законотворческой работы по мерам социальной поддержки. Отмечу меры социальной поддержки для молодых педагогов, которые приходят устраиваться на работу впервые, в том числе в детские дошкольные учреждения. Меры поддержки работников здравоохранения, например, увеличена сумма выплат для сотрудников, приобретающих жилье на территории региона. Меры поддержки малоимущим семьям, например, в части газификации помещений. Расширение получателей социальных контрактов, увеличение сумм контрактов с 250 до 350 тыс. рублей для тех, кто открывает свой бизнес. Меры поддержки для многодетных семей — это региональная мера поддержки, социальный контракт увеличен еще на 250 тысяч рублей, которые будут реализовывать его в сфере производства сельскохозяйственной продукции.

— В целом как оцениваете итоги уходящего года? Что удалось реализовать, а что переносится на 2023 год?

— План работы, который сформировали для себя, был достаточно обширный. Там были как повторяющиеся процедуры — утверждение, изменения в бюджет, так и новые. Если говорить о новых, то это специальная военная операция, которая потребовала внедрения мер поддержки для семей участников СВО, для семей, которые столкнулись с потерей кормильца, наших земляков, которые участвовали в специальной военной операции. Те задачи, которые ставили перед собой, выполнили.

Фото: пресс-служба
Липецкого областного Совета депутатов
Выпуск № 17, 13 декабря 2022 год





КОНСТАНТИН КУЗНЕЦОВ:

«РАССМАТРИВАЕМ ВАРИАНТЫ СОЗДАНИЯ ГОСЗАСТРОЙЩИКА»

Заместитель председателя правительства Воронежской области — о строительных работах в ЛНР, стратегической программе, «точечной застройке», проекте комплексного развития территории и задачах на 2023 год

— Специалисты нашего региона продолжают работать над восстановлением объектов на территории ЛНР. Знаем, что вы с коллегами сами выезжали туда. Какие департаменты строительного блока задействованы в работах и что именно уже восстановлено?

— Если говорить о нашем блоке, то большую работу по восстановлению жилья, коммунальной и социальной инфраструктуры более чем на 40 объектах ЛНР проводят департаменты строительства и ЖКХ региона. Детский сад и восемь школ восстановлены нашими строителями, дети сели за парты обновленных зданий 1 сентября. Все объекты оснащены необходимым игровым и спортивным оборудованием за счет дополнительно выделенных средств регионального бюджета. Большую помощь в оснащении восстанавливаемых объектов оказало гражданское собрание «Лидер», которое закупило детское игровое оборудование для территорий, прилегающих к двум многоквартирным домам, также восстановленным нашими строителями после обстрелов. Отремонтированы семь домов культуры в Марковском и Новопсковском районах, больницы и амбулатория. Все объекты, которые были в плане и на контроле Минстроя, выполнены в сроки.

На территории социальных объектов и жилых домов департаментом ЖКХ проведен ремонт сетей теплоснабжения: замена необходимого оборудования и работа на ряде линейных объектов. Наши специалисты готовы помочь и в оперативном ремонте в случае возникающих в ходе отопительного сезона нарушений на системах теплоснабжения объектов. Для этого сформированы аварийные бригады на местах, специалисты готовы помочь в любой момент. Отмечу большую работу блока ЖКХ, которая идет очень грамотно.

К сформированному объему восстановительных работ на 2023-24 годы (по ранее представленным в Минстрой заявкам) в региональном бюджете запланированы необходимые средства.

— При таких возросших объемах работ хватает специалистов на объектах на территории нашей области?

— Действительно, объемы работ по строительству и благоустройству на территории Воронежской области колоссальные. Прежде всего, речь идет о направлении, которое закреплено за департаментом строительной политики. Он в этом году является заказчиком более чем на 200 объектах социальной сферы в рамках реализации сразу пяти национальных проектов.

На сегодня уже введены в эксплуатацию две школы (в Новой Усмани и Борисоглебске), три детских сада (в Богучарском и Поворинском районах и городе Воронеже), пристройка к лицей в Верхнем Мамоне и врачебные амбулатории в Бутурлиновском, Терновском, Поворинском и других районах, футбольное поле в Семилуках.

В декабре планируется завершить строительство поликлиники на 1100 посещений с подстанцией скорой помощи на Московском проспекте в Воронеже, домов культуры в Аннинском и Хохольском районах и поликлиники в Новой Усмани. Всего до конца 2022 года будет введено 25 объектов.

В жилищном строительстве темпы не только сохранены, но и повышены. За 11 месяцев на территории Воронежской области введено почти 1,7 млн кв. м жилья, что составляет 111% к аналогичному периоду прошлого года и 91,5% от плана в этом году. Губернатор Александр Гусев ставит задачу не просто строить в заданных темпах (на 2022 год показатель — 1,865 млн кв. м жилья), а делать качественной и комфортной среду жизни.

Как альтернатива многоквартирным домам в области продолжается развитие комплексной малоэтажной застройки. В этом году началась реализация проекта «Масловский» — первого в России проекта ИЖС по льготной ипотеке от ДОМ.РФ. 130 малоэтажных домов расположатся в непосредственной близости от ОЭЗ ППТ «Центр» и индустриального парка «Масловский». Территория будет обеспечена инженерными сетями и комплексно благоустроена.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 17, 23 декабря 2022 год





АНДРЕЙ ЛОГОШИН: «МЕХАНИЗМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ В ИНТЕРНЕТЕ МЕНЯЕТСЯ»

Заместитель руководителя управления
Федеральной антимонопольной службы
по Воронежской области — о нарушениях
в законодательстве «О рекламе»,
ужесточении требований и ответственности
участников рынка

— Какие нарушения чаще всего выявляют антимонопольные службы в законодательстве о рекламе?

— В нарушениях закона «О рекламе» можно выделить несколько блоков. Это, прежде всего, недостоверная реклама: когда хозяйствующие субъекты в информации о своих товарах указывают несоответствующие действительности сведения о производстве товара, составе и прочих характеристиках, которые ничем не подтверждены. Далее нарушения касаются ненадлежащей рекламы, которая не соответствует требованиям, установленным законом, при рекламе конкретных товаров и услуг на телевидении, в печатных СМИ, где есть определенные требования, но они не соблюдаются. Также нарушения фиксируются в сфере финансовых услуг. Среди выявленных антимонопольным органом нарушений они составляют довольно большой объем.

Это серьезные нарушения с серьезными последствиями, прежде всего, для потребителя, когда реклама какого-то финансового продукта — дает ли ее банк или иной финансовый институт — не доводит до потребителя всю необходимую информацию. Например, указан процент, но не указаны условия его получения. Это, на наш взгляд, довольно существенная информация для принятия решения, которое позволит потребителю обратиться в тот или иной финансовый институт. Соответственно при ее отсутствии потребитель может понести серьезные убытки вплоть до потери своих средств — либо разместив их на вкладе, либо получив кредит не под те проценты, которые были указаны в рекламе.

Также мы фиксируем рекламу, которая распространяется по сетям связи — это СМС, звонки рекламного характера. Законом установлен запрет, что такая реклама не может доводиться до потребителя, если нет его согласия на ее получение. Такие случаи мы также пресекаем. По остальным запретам, которые установлены законом, нарушения выявляются, но не так часто. Время от времени появляется реклама алкогольной продукции, розыгрышей. Ее мы пресекаем.

— В этом году были приняты поправки к закону «О рекламе», предполагающие обязательную маркировку. Что это означает для участников рынка?

— Да, с первого сентября вступили изменения в закон. Теперь обязательная маркировка информации рекламного характера, которая размещается в интернет-ресурсах, должна иметь пометку «Реклама» и маркироваться определенным способом. Данная ситуация продиктована требованием времени, потому что у нас классические способы размещения рекламы вытесняются новыми способами размещения через цифровые ресурсы. Очень активно осваивается интернет, поэтому, чтобы систематизировать и аккумулировать информацию о той рекламе, которая размещается, были внесены эти изменения. Для участников рынка меняется механизм размещения такой информации. Теперь до того, как разместить информацию в интернете, ее необходимо промаркировать. Вводится новая структура — оператор рекламных данных, и до размещения информации у оператора и получения определенной маркировки рекламная информация размещена быть не может. За размещением такой рекламы без пометки и маркировки антимонопольные органы будут следить. Для участников рынка это предполагает временные затраты, но для начала им требуется понять механизм. Пока документы, которые бы механизм четко описывали, не разработаны. Поэтому участникам рынка пока следует к этому готовиться.

— Что привело к ужесточению закона?

— Изменения в закон вносились на федеральном уровне. Они продиктованы тем, что много размещаемой рекламы органами не контролировалось. Теперь же повышается прозрачность того, кто информацию размещает, для последующего установления рекламодателя. Данный рынок вводится в правовое поле с целью прозрачного отслеживания и контроля.

Фото: из личного архива
Выпуск № 17, 12 декабря 2022 год





ИГОРЬ ЕСАУЛЕНКО: «КАДРОВЫЙ ДЕФИЦИТ ВРАЧЕЙ — ЭТО ОБЩЕМИРОВАЯ ПРОБЛЕМА»

Ректор Воронежского государственного медицинского университета им. Н.Н. Бурденко и депутат Воронежской областной Думы — о сотрудничестве с соседними регионами, кадровом дефиците в медицинской сфере и задачах на 2023 год

— Давайте поговорим о вашей деятельности в рамках работы в университете. Столкнулись ли вы с какими-либо сложностями из-за введения санкций со стороны зарубежных государств?

— Наш вуз является достаточно автономным образовательным учреждением. И несмотря на то, что сейчас Россия вышла из Болонского процесса, это не сказалось на нашей образовательной деятельности, а также на медицинской сфере. Медицинские вузы выбрали свой путь выстраивания образовательного процесса. В ВГМУ имени Н.Н. Бурденко не реализовывались программы бакалавриата и магистратуры. Мы готовим врачей в рамках специалитета и ординатуры, такое обучение длится в общей сложности до восьми лет, что соответствует основным принципам подготовки грамотного специалиста в медицинской сфере.

В какой-то степени пострадали международные отношения и связи, поскольку среди наших партнеров были западноевропейские страны, которые, к сожалению, в данный момент не поддерживают общение с нами. Но в то же время сегодня мы очень тесно коммуницируем со странами, которые находятся в нашем близком окружении — Узбекистан, Киргизия, Казахстан, Китай. Такое сотрудничество позволяет нам решать все и образовательные, и международные проблемы и задачи.

— В чем вы видите перспективы развития медицинских вузов? Какие основные задачи на 2023 год ставите?

— Для нас важна стабильная работа, поскольку она позволяет решать задачи кадрового обеспечения сферы здравоохранения. Поэтому мы, прежде всего, считаем своей главной задачей — выпуск высококвалифицированных специалистов для практического здравоохранения, которые будут решать вопросы оказания медицинской помощи населению. Во-вторых, мы понимаем, что осуществляют эту работу наши преподаватели и наши специалисты, работающие в вузе. Поэтому мы следим за тем, чтобы они обладали соответствующими квалификациями, повышали эту квалификацию, повышали свой научный статус. В связи с этим предоставляем возможность получить и дополнительное профессиональное образование, и повысить уровень



Мы готовим врачей в рамках специалитета и ординатуры, такое обучение длится в общей сложности до восьми лет, что соответствует основным принципам подготовки грамотного специалиста в медицинской сфере»

специальных знаний. Как научно-образовательное учреждение, мы заинтересованы в разнообразном развитии научных исследований в области тех медицинских дисциплин, которые сегодня представлены в нашем вузе теми или иными кафедрами.

Сейчас мы достаточно активно развиваем педиатрические и стоматологические науки. Также такие специальные научные направления, как неврология, офтальмология и так далее. То есть без научных исследований, наверное, любой медицинский вуз «опустился» бы на уровень медицинского училища. Для нас важно, чтобы научные исследования обладали новизной и практической значимостью.

На базе ВГМУ им. Н.Н. Бурденко есть своя детская больница и стоматологическая клиника. Это позволяет нам на более высоком уровне решать и образовательные задачи, и проводить научные исследования. Если говорить о наших перспективах, то здесь нужна целенаправленная и стабильная работа.

Понимаю, что наша деятельность может быть оценена на основании результатов каких-либо рейтингов. Но в то же время ясно, что стабильная целенаправленная работа должна хорошо оплачиваться, что психологически стабилизирует преподавателей и работников организации. Думаю, что наш вуз, который недавно отметил свою 104-ю годовщину со дня основания, вполне может справиться со всеми поставленными задачами, тем более что в рейтингах среди медицинских вузов мы уверенно занимаем 10-15-е места.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 17, 25 января 2023 год





АРКАДИЙ ПОНОМАРЕВ: «МЫ ДЕЛАЕМ ШАГ ВПЕРЕД К РЕАЛЬНОМУ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ»

Депутат Государственной Думы и основатель группы компаний «Молвест» — об импортозамещении и экспортном потенциале молочной и сельскохозяйственной отраслей, новых технологиях, работе Госдумы и планах на 2023 год

— 2022 год стал непростым для нашей страны. Под сильный удар попали производители и переработчики продуктов питания в связи с введением санкций. Если подвести итоги 2022 года для молочной отрасли, что она пережила, какие были сложности и удалось ли их преодолеть?

— Стоит начать с того, что сельское хозяйство — это достаточно большая экономическая отрасль, и в 2022 году она показала достойный результат, несмотря ни на что. Высокие показатели зафиксированы по собранному урожаю и по производству молока, которое продемонстрировало рост порядка 3-4%, в зависимости от разной статистики и эффективности работы перерабатывающей отрасли. То есть, несмотря на санкции и некие сложности, 2022 год показал достаточно хороший результат.

«**Можно сделать такой общий вывод — продовольственная безопасность у нас есть, и об этом говорили президент и министр сельского хозяйства»**

Если говорить о том, как повлияли санкции, следует понимать, что санкционное давление положительно не влияет ни на что. Мы получили очень серьезный удар со стороны упаковочной отрасли. Когда многие иностранные компании ушли с российского рынка, нам пришлось заместить некоторые виды упаковки, которые ранее были доступны в России. Мы получили достаточно низкую покупательскую способность населения, что связано с уменьшением доходов. Также нужно отметить, что все-таки произошла демографическая убыль населения, последовавшая из-за начала специальной военной операции. Однако темпы производства в прошлом году не уменьшились.

— Важные темы для населения — импортозамещение и продовольственная безопасность. Каковы результаты работы в пищевой промышленности

и в сельском хозяйстве в целом? И как работают программы импортозамещения?

— Если говорить о сельскохозяйственной отрасли, то сегодня мы практически по всем позициям если не достигли границы продовольственной безопасности, то находимся где-то возле нее. Можно сделать такой общий вывод — продовольственная безопасность у нас есть, и об этом говорили президент и министр сельского хозяйства. Это касается зерна, молока, мяса, птицеводства и многих других позиций. То есть в этом плане у нас достаточно все хорошо.

Однако проблемная тема также присутствует в повестке. Я говорю о промышленном потенциале нашего государства, это направление оставляет желать лучшего. Не буду погружаться в вопросы о самолетах и автомобилях. А что касается сельского хозяйства, к сожалению, у нас нет достойных аналогов, чтобы заменить иностранные тракторы и комбайны. Да, они у нас есть, но вместо одного комбайна, который ушел с отечественного рынка, надо покупать два. Соответственно, эффективность их работы не на высоком уровне. Но самое главное — они все равно собираются в основном из запасных частей, которые поставляют из-за границы. То есть с промышленностью у нас есть очень серьезные проблемы.

Если мы говорим о промышленности, которая должна выпускать оборудование для пищевой и перерабатывающей отрасли, то, можно сказать, что его совсем у нас нет. Фактически мы на 100% зависим от поставок импортной техники и от их технологий. А здесь всплывает еще одна проблема. В связи с санкциями и изменениями логистических цепочек происходит подорожание оборудования, и не в процентах, а в разы. Следовательно, возникают серьезные риски и сложности с поставками. Это очень серьезный вопрос, который, может быть, не сказался в первый год СВО, не скажется в ближайшем будущем, но обязательно догонит нас на втором или третьем году, если ситуация не изменится.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 20, 3 февраля 2023 год





АЛЕКСАНДР СЕРГИЕНКО: «НАШ РЕГИОН — ЛИДЕР ПО ДОГАЗИФИКАЦИИ В 2022 ГОДУ»

Генеральный директор
ООО «Газпром межрегионгаз Белгород»,
АО «Газпром газораспределение Белгород» —
о программе догазификации,
интеллектуальных счетчиках газа
и системе газораспределения
белгородской агломерации

— Александр Николаевич, 21 апреля 2021 года президент объявил о старте масштабной программы догазификации, благодаря которой жители регионов страны могут бесплатно подвести газ к земельным участкам. Как в Белгородской области реализуется эта программа, расскажите об итогах 2022 года? И какие планы на 2023 год?

— В рамках исполнения региональной программы газификации за 2022 год АО «Газпром газораспределение Белгород» построило 211 км сетей газораспределения по программе догазификации. Всего, согласно планам-графикам догазификации, в Белгородской области в 2022 году было запланировано обеспечить техническую возможность подключения практически 16 тысячам домовладений. Региональная программа газификации 2022 года выполнена в полном объеме уже 15 ноября. Сумма инвестиций составила практически 650 млн рублей. Заказчиком выступал Единый оператор газификации, структура создана специально для реализации данной программы и поручения президента. Также создан региональный штаб, который возглавляет губернатор. Отмечу, что по итогам 2022 года Белгородская область заняла первое место среди регионов по выполнению программы догазификации.

Сегодня программа на 2023 год уже полностью сформирована. И она более объемная, чем прошлогодняя. Можно спросить, что же еще в регионе делать в этом направлении, если процент газификации составляет 98%? В Белгородской области много микрорайонов с индивидуальной жилищной застройкой, а подключены к газу еще не все, потому что в районах постоянно появляются новые дома, их владельцы ждут, когда газ проведут непосредственно в их дома. Будем работать и в 2023 году в этом направлении.

— Расскажите о модернизации и развитии системы газораспределения белгородской агломерации? Как ведется работа в этом направлении? Какие показатели могли бы отметить?

— Газ в Белгород пришел еще в 1958 году. В те годы город был промышленным. И первый газопровод

проведен на завод, который производил цемент. Развитие белгородской агломерации и Белгородского района заставили пересмотреть вопросы надежности, безопасности и обеспечения теми объемами газа, которые необходимы.

Мы ввели в эксплуатацию 17,5 км газопровода, это магистральный газопровод, его диаметр составляет 1 тысячу мм. Если сказать простыми словами, это вынос участка газопровода за пределы городской черты Белгорода. Также была построена новая газораспределительная станция в хуторе Березово — стратегический объект, который был необходим. Нам удалось высвободить порядка 200 тысяч кубометров газа в час. Мы можем спокойно подключать потребителей, выдавать разрешение на присоединение бизнесу. А это напрямую влияет на инвестиционную привлекательность.

Мы повысили надежность системы газораспределения в белгородской агломерации. В конечном результате у нас все газораспределительные станции должны быть закольцованы. В случае выхода или повреждения оборудования одной из станций мы можем спокойно обеспечить надежным и стабильным газом потребителей за счет ввода резервов и кольцевой схемы газоснабжения.

— Какие планы на 2023 год вы ставите перед собой и перед своей командой?

— Безусловно, мы должны достойно, в регламентные сроки завершить программу догазификации. Также у нас на 2023 год утверждена большая инвестиционная программа и по реконструкции, и по новому строительству. Это обеспечит нам полную надежность системы и стабильную поставку газа потребителям. Помимо этого, мы должны основательно подготовиться к осенне-зимнему периоду.

Фото: пресс-служба
АО «Газпром газораспределение
Белгород»
Выпуск № 18, 3 февраля 2023 год





АЛЕКСАНДР ДЕСЯТИРИКОВ: **«МЫ РАССЧИТЫВАЕМ НА РОСТ ОБЪЕМОВ ПРОИЗВОДСТВА»**

Глава департамента промышленности и транспорта Воронежской области — о том, для чего нужен механизм параллельного импорта, кто хедхантит местные кадры, и когда в Воронеже запустят метробусы

— Александр Николаевич, как промышленность Воронежской области пережила 2022 год?

— Уходящий год, действительно, был достаточно трудным для отрасли со многих точек зрения. Определенный спад наблюдается в обрабатывающей промышленности. Это вызвано отчасти объективными причинами. Мы пережили серьезную шоковую ситуацию в апреле-мае текущего года, когда с российского рынка ушли многие иностранные компании, поставляющие в Россию оборудование и технологии. Нам пришлось оперативно искать замену «выпадающим» поставщикам, совместно с Минпромторгом России разрабатывать механизм параллельного импорта. Сейчас уже шоковое состояние прошло, но влияние санкций до сих пор ощущается достаточно сильно.

— Что в данный момент происходит с иностранными компаниями, работающими в регионе?

— Осенью мы завершили передачу пакета акций завода ООО «Воронежский трансформатор» (принадлежал немецкой Siemens Energy. — Прим. ред.) компании «Интер РАО». Теперь воронежское предприятие находится под управлением российских акционеров. Завод работает в штатном режиме, в том числе и по иностранным технологиям. Сейчас выпускаемая продукция поставляется в основном на российский рынок.

У нас есть еще одно предприятие, по которому мы на данный момент прорабатываем вопрос передачи пакета акций от иностранных владельцев российским. Я пока не буду озвучивать, о какой компании идет речь. Но мы ведем работу, чтобы «транзит» акций проходил максимально гладко, без сбоев всех производственных процессов.

— Как обстоит ситуация с кадрами в отрасли?

— В обрабатывающей промышленности традиционно наблюдается нехватка квалифицированных кадров. Воронежская область, если можно так выразиться, является донором для регионов-передовиков — Москвы, Санкт-Петербурга, Екатеринбурга. Там всегда были больше объемы обрабатывающей промышленности и, соответственно, выше зарплаты. А воронежские кадры, особенно самые ценные,

охотно меняют свое место жительства. Хедхантинг в регионе очень распространен.

— Насколько сильно западные санкции повлияли на деятельность промышленных предприятий региона?

— Запуск механизма параллельного импорта позволил решить большую часть проблем в плане поставок оборудования и комплектующих. Безусловно, остается еще ряд сложных вопросов, но мы стараемся помогать нашим производителям их решать. Сегодня логистические цепочки рассинхронизированы, выросли цены и время поставок — это, естественно, отразилось не только на себестоимости готовой продукции, но и на объемах производства. В то же время мы видим неплохие перспективы по выстраиванию новых логистических каналов через страны Юго-Восточной Азии, в том числе Турцию, Иран и другие.

— В прошлом году региональные власти анонсировали создание в Воронеже метробусов. На какой стадии находится проект?

— Сейчас мы завершили большой объем работ по созданию системы транспортного планирования в регионе. Документы практически на выходе. Они уже прошли согласование с близлежащими регионами, с которыми Воронежская область граничит. Сейчас осталось утвердить данный документ, в нем предусмотрено развитие транспортной системы городской агломерации город Воронеж — строительство линии метробусов. Это подразумевает достаточно большой объем дорожно-строительных работ. Параллельно будет создаваться сеть метробусов — совершенно нового комфортного вида транспорта.

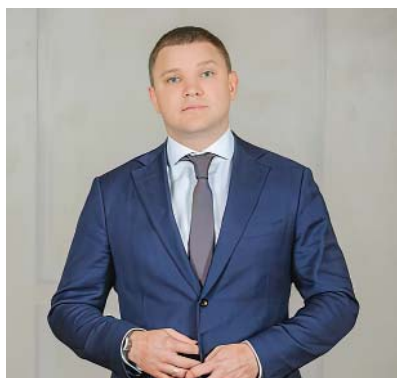
— Какие маршруты рассматриваются?

— В 2023 году мы планируем приступить к строительству дороги-дублера Московского проспекта — это основное направление. В комплексе новые линии должны будут соединить центр и северный район города.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 18, 10 января 2023 год





АРТЕМ ВЕРХОВЦЕВ: «В РЕГИОНЕ БОЛЕЕ 50 КОМПАНИЙ С ИНОСТРАННЫМ УЧАСТИЕМ»

Заместитель председателя правительства Воронежской области рассказал РБК Черноземье о работе с проблемными компаниями, международных партнерах, строительстве воронежского аэропорта и проекте BRT

— В течение года региону приходилось многие предприятия буквально спасать. К проблемным производствам можно отнести «Сименс Трансформаторы», Pirelli, Kuhn и другие компании с иностранным капиталом. Каков алгоритм работы в таких случаях, какую роль играет правительство Воронежской области в переговорах?

— Когда мы подводили итоги прошлого года, тоже приходилось начинать с фразы, что год был непростой. Периодически приходится даже слышать, что хотелось бы ковид вернуть. Не будем притрагиваться к этой точке зрения — пандемия нам тоже не нужна. В каких условиях мы оказались в этот раз? Прежде всего, пострадали предприятия с иностранным капиталом, таких больше 50 в регионе. «Воронежские трансформаторы» — один из наиболее благоприятных примеров: сменился собственник в ходе сделки, сейчас им владеет «Интер РАО». Силовые и тяговые трансформаторы, которые изготавливает и обслуживает наше воронежское предприятие, востребованы на рынке в связи с уходом иностранных производителей. Владельцем стала компания, которая фактически является потребителем этой продукции. Поэтому видим перспективы для развития. Сделка прошла оперативно, однако, в этом нет секрета, претендентов на выкуп у иностранного акционера было несколько, но решение приняли в пользу «Интер РАО».

Есть и менее удачные примеры, такие, как производитель оптоволокна «Офс Рус», владельцами которого является японская корпорация Furukawa (есть доля участия и американской компании). Готовность продать бизнес есть, но на сегодня еще идут переговоры с потенциальными покупателями. Хотелось бы привлечь профильного акционера.

Почему процесс еще идет? Дело в том, что «Офс Рус» был ориентирован, с точки зрения качества и уровня производимой продукции, на внешний рынок. Кабель, который выпускает предприятие, сегодня довольно мало используется операторами в России. У нас более лояльные требования к материалу. В то время как суть бизнеса в том, чтобы выпускать продукцию, работая на полную мощность, с соответствующим экономическим эффектом. Поэтому



Ни одно из предприятий в Воронежской области сейчас не находится в состоянии «не работы»»

приобретать компанию, которая может производить «Мерседес», а делать на ней совсем другие автомобили — неправильно.

Когда известные события наступили, по решению губернатора сформировали совет, составили реестр предприятий с иностранным участием. На регулярной основе, в том числе по видеозвонкам, осуществлялось общение с этими предприятиями. Это помогало четко понимать ситуацию — где и как мы можем помочь со стороны правительства или федеральных органов. Ни одно из предприятий сейчас не находится в состоянии «не работы».

— Известно, что сейчас порядка 25 организаций на территории региона находятся в простое. Есть ли среди них промышленники? Если да, что это за обстоятельства заставили их ввести режим простоя? Какую поддержку им оказывает власть?

— Мониторит ситуацию департамент труда и занятости. Отмечу, что среди них нет ни одного промышленного предприятия. Однако промышленные компании все же испытывают сложности — тогда они уходят на сокращенную рабочую неделю. По объективным причинам есть проблемы с логистикой и комплектующими. Эти компании были ориентированы либо на экспорт готовой продукции, либо связаны с поставкой иностранных комплектующих. Короткая неделя сейчас введена на «Тяжмехпрессе», поскольку 100% их заказчиков находится за рубежом. Но ни одно из предприятий не находится в критической ситуации: перестраиваются логистика, рынки, происходит их обновление и поиск.

Фото: правительство Воронежской области

Выпуск № 18, 28 декабря 2022 год





СЕРГЕЙ КУРБАТОВ: «ИЗ 276 КОМПАНИЙ С ИНОСТРАННЫМ УЧАСТИЕМ УШЛИ ТОЛЬКО ТРИ»

Заместитель губернатора Липецкой области — о влиянии санкций на региональную экономику и предпринимателей, импортозамещающих проектах, совместном проекте с «Росатомом» и инвестиционном стандарте региона

— Расскажите, как экономика региона преодолевает барьеры антироссийских санкций? Какие потери несут липецкие предприниматели?

— Если говорить про малый бизнес, то там достаточно позитивная статистика: прирастает количество занятых. Это основной показатель, который позволяет оценить объем бизнеса. По этому показателю мы уверенно входим в пятерку лидеров в Центральном федеральном округе.

Из негативных тенденций я бы отметил незначительное снижение индекса промышленного производства. Сегодня снижение составляет около 3% к аналогичному периоду предыдущего года. Также несколько замедлился объем инвестиций, а именно на 15%. Это последние статистические данные, которыми мы располагаем. Если посмотреть на зарплаты и доходы населения, то там картина достаточно позитивная. За девять месяцев по темпам роста реальных заработных плат мы занимаем второе место в ЦФО. Рост составил чуть больше 15%.

— Липецкая область держится курса импортозамещения. Так, завод в Краснинском районе наращивает выпуск электрокаров. Расскажите подробнее об этом проекте: когда он был запланирован, за какое время удалось реализовать, каких финансовых вложений он потребовал?

— Это очень интересный проект. Сегодня предприятие стартовало с крупной узловой сборки электрокаров, и в течение последующих лет предполагается определенный график локализации и определенный график научно-исследовательских разработок. Могу сказать, что в рамках этого проекта заключен специальный инвестиционный контракт. Это первый в регионе Спик 2.0. Хотелось бы сказать, что общий объем научно-исследовательских работ по условиям контракта составляет более 10 млрд рублей.

— Поделитесь первыми успехами завода: сколько уже сошло машин с конвейера, сколько поступило заказов, оправдались ли ожидания от проекта в целом? Есть ли трудности с созданием инфраструктуры для электрокаров: зарядные станции, парковки?

— В регионе мы большое внимание уделяем созданию инфраструктуры. Несколько быстрых элек-

тро-зарядных станций уже действуют на территории региона. В 2022 дополнительно были введены еще две. На 2023-2024 годы запланировано еще более 20 быстрых зарядных станций. Соответственно, это позволит в полной мере использовать электрокары на территории региона. Также мы активно стимулируем строительство зарядных станций. Сейчас пересматриваем градостроительные требования, чтобы в новых домах, ЖК, торговых и бизнес-центрах в обязательном порядке были электро-зарядные станции. Если говорить про успехи, то по итогам октября завод уже выпустил более 1000 электромобилей, и мы видим, что на эту продукцию есть достаточно высокий спрос, как со стороны сервисов, таких как каршеринг, такси, так и со стороны определенных организаций и физических лиц.

— Какие еще удачные кейсы импортозамещения есть в регионе?

— Все предприятия региона, несмотря на жесткие санкции, отсутствие возможности привозить товары из определенных стран, сохранили работоспособность и объемы производства. Мы видим, что незначительное снижение в пределах 3% было, но в целом по экономике объемы сохранены. Все предприятия столкнулись с необходимостью замены компонентной базы. Что-то мы начали производить у себя на территории региона, что-то начали закупать у других российских предприятий. Соответственно, результаты этой работы, очевидно, видны в том, что нам удалось стабильно сохранить работоспособность всех предприятий.

— Что сегодня происходит с иностранными компаниями, которые когда-то открыли свои филиалы в Липецкой области? Ушел ли кто-то окончательно? Какие компании остались? Кто еще не определился?

— На данный момент из 276 компаний с иностранным участием приняли решение покинуть регион только три. Я не беру сейчас крупные федеральные сети. Я говорю о компаниях, которые зарегистрированы на территории региона. Соответственно, из этих трех две уже проданы российским инвесторам. Одна компания сейчас в процессе передачи

Фото: из личного архива
Выпуск № 18, 12 января 2023





АЛЕКСАНДР СУХАРЕВ: «МЫ НАБЛЮДАЕМ СТАБИЛЬНЫЙ РОСТ ПРОДАЖ НАШЕЙ ПРОДУКЦИИ»

Председатель совета директоров НПО «Перфоград» — как воронежская компания работает в текущих условиях, ее инвестиционных проектах, а также о планах дальнейшего развития и перспективных заказах

— С 2019 года компания является действующим резидентом ОЭЗ «Центр» и одна из первых реализовала свой инвестпроект по созданию производства металлических перфорированных конструкций для нужд энергетического комплекса, АПК, строительной и нефтегазовой отраслей. Можно поделиться результатами работы после запуска производства?

— Действительно, в третьем квартале этого года мы официально запустили первую очередь производственного комплекса в особой экономической зоне «Центр». Если говорить про производственные результаты, уже выпустили более 44 тыс. перфорированных изделий, что превышает показатели бизнес-плана. В течение года проведена огромная работа по ввозу и запуску нового высокопроизводительного импортного оборудования.

Мы благодарны правительству Воронежской области, Федеральной таможенной службе, а также другим органам исполнительной власти за поддержку нашего проекта. Это позволило нам в намеченные сроки успешно запустить новое производство, и мы готовы поделиться своим опытом с другими резидентами ОЭЗ ППТ «Центр».

— Уходящий год оказался достаточно непростым для рынка. В связи с этим удастся ли «Перфограду» следовать намеченному плану и занимать свою нишу на рынке?

— 2022 год был непростым не только для промышленного сектора, но и экономики в целом — постковидные последствия, западные санкции в отношении России, экономические трудности. Но, несмотря на это, отрасль адаптировалась к новым условиям. Сейчас можно с уверенностью сказать, что наша компания продолжает активно реализовывать все намеченные планы по развитию. В этом году благодаря слаженной работе команды, запустили, новую производственную площадку и начали успешно производить востребованную на рынке продукцию, в том числе импортозамещающую.

— Ранее сообщалось, что в 2023 году компания планирует увеличить объемы выпуска перфорированной продукции в два раза. Будете ли вы и дальше наращивать производственные мощности и какими путями?

— Безусловно, мы не собираемся останавливаться на достигнутом и готовы дальше эффективно развиваться. Учитывая успешный опыт в реализации проекта по созданию производства металлических перфорированных конструкций на территории особой экономической зоны, планируем увеличение производственных мощностей. Сейчас изучаем возможность заключения договоров на поставку нового высокоточного оборудования и оснастку к нему из Турции и Китая.

Также в планах на следующий год — стать участниками национального проекта «Производительность труда». Это позволит нам обеспечить уверенный рост производства, оптимизировать производственные процессы и, как следствие, сократить издержки и повысить качество выпускаемой продукции.

— В нынешней геополитической ситуации остро встал вопрос технологической зависимости российских производителей от Запада. Насколько актуальна эта проблема для вашего сегмента? Есть ли сейчас сложности?

— Из-за введенных санкций многие отечественные компании столкнулись с проблемами поставок оборудования и комплектующих из-за рубежа. Это действительно серьезный вопрос, но мы его решили — нашли альтернативных поставщиков и наладили новые кооперационные связи. К примеру, по производству сложной технологической оснастки заключили договоры с белорусскими и российскими предприятиями.

— Насколько высок спрос на вашу продукцию в России на данный момент?

— Сегодня в России сложился стабильный спрос на перфорированные изделия, особенно в секторе сельского хозяйства в связи с рекордным урожаем зерновых. Поэтому мы наблюдаем уверенный рост продаж нашей продукции.

Фото: пресс-служба
компании «Перфоград»
Выпуск № 18, 22 декабря 2022





АЛЕКСАНДР БАЗАЕВ: «ОСНОВНАЯ ЗАДАЧА — ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОЭЗ «ЛИПЕЦК»»

Генеральный директор
ОЭЗ ППТ «Липецк» — о том,
как геополитическая эскалация повлияла
на приток инвестиций, о приоритетных отраслях
развития региональной экономики
и сотрудничестве с Китаем и Турцией

— Минэкономразвития РФ, как привило, оценивает эффективность особых зон в России по числу резидентов и объему инвестиций. В этом году липецкая ОЭЗ уже привлекла порядка 50 млрд рублей. За счет чего это удалось достичь? В целом, каких результатов ожидаете к концу текущего года?

— Статус резидента ОЭЗ «Липецк» в этом году уже получили семь компаний. Общий объем заявленных инвестиций по проектам составляет порядка 50 млрд рублей. При этом часть заключенных соглашений с новыми резидентами — это наработки прошлого года. Если смотреть на привлеченных в этом году инвесторов, то из семи компаний шесть — российские и одна из Китая.

Ситуация, сложившаяся в экономике и на рынке после ухода иностранных компаний, подогревает интерес отечественного бизнеса к высвободившимся нишам. Мы видим, что российские инвесторы готовы не только расширять производство, но и осваивать новые сегменты в плане восстановления логистических цепочек и замещения иностранных комплектующих на отечественные. Именно такие компании сегодня пришли в особую экономическую зону ППТ «Липецк».

— А что это за проекты? Расскажите о них подробнее.

— Не так давно одобрение регионального экспертного совета получил проект компании «Арлан-машины» — производитель прицепного оборудования для сельхозтехники. Инвестор планирует наладить на Грязинской площадке особой экономической зоны ППТ «Липецк» выпуск новой модели бункеров-перегрузчиков и машин для упаковки зерна в пластиковые рукава. Общий объем инвестиций оценивается в 1,3 млрд рублей. Проекты, связанные с сельским хозяйством, сейчас достаточно приоритетная история, поэтому уверен, что данное производство будет иметь успех.

Еще один проект на 2 млрд рублей заявила ГК «Шанс». Резидент построит на Елецкой площадке логистический комплекс, который будет специализироваться на сельскохозяйственной продукции и средствах защиты растений.

В текущем году статус резидента ОЭЗ получила, в том числе, китайская компания «Сибу индастриэл» (российская структура крупного китайского производителя расходных материалов для металлургии Henan Xibao Metallurgy Materials Group. — Прим. ред.) с проектом по производству огнеупорной продукции для металлургической промышленности. Предполагаемые инвестиции составят почти 3,7 млрд рублей. Сейчас данная продукция достаточно востребована среди крупных металлургических компаний, в том числе Новолипецким металлургическим комбинатом.

Кроме того, еще одним крупным резидентом этого года стала российская компания «148.ЭСЭЙЧ», которая специализируется на выпуске стеновых панелей, плит перекрытий, лестничных маршей и других деталей строительства. Инновационные технологии компании позволят почти вдвое сократить сроки строительства зданий разной этажности. Инвестиции в запуск нового предприятия превысят 1,9 млрд рублей.

Также на территории елецкого участка особой экономической зоны ППТ «Липецк» появится завод по производству кормов для домашних животных. Инвестором проекта за 1,1 млрд рублей выступила компания «Петэксперт». Продукция предприятия позволит заместить импортные корма, в том числе за счет локализации производства кормов под иностранными брендами.

— Преимущественно в особой экономической зоне были сосредоточены иностранные производства. Как сейчас складывается ситуация с зарубежными резидентами?

— На текущий момент на территории особой экономической зоны зарегистрированы резиденты из 17 стран мира. Мы находимся в постоянном диалоге с ними. Несмотря на усложнившуюся экономическую ситуацию, все резиденты сохранили свои планы по наращиванию основных показателей. Работа предприятий ведется в штатном режиме.

Фото: пресс-служба ОЭЗ ППТ «Липецк»
Выпуск № 18, 13 декабря 2022 год





КИРИЛЛ ЕРИХОВ: «МЫ НЕ СОРВАЛИ СРОКИ СТРОИТЕЛЬСТВА ОБЪЕКТОВ В ОРЛЕ И ЛИПЕЦКЕ»

Руководитель департамента развития
ГК ОДСК — о последствиях санкций,
адаптации компании
к новой реальности и отмене
льготного ипотечного кредитования

— 2022 год оказался непростым для всех. Многие эксперты после начала мобилизации говорили о том, что сильнее всех может пострадать строительная отрасль. Оправдались ли эти прогнозы?

— Да, строительная отрасль правда пострадала, но не в таких масштабах, как это прогнозировалось. Часть людей призывного возраста была мобилизована. Среди них были специалисты узкой направленности, которых в моменте нечем было заменить. Ввиду этого пострадали некоторые производственные процессы.

Также были проблемы со многими импортными комплектующими: доставка стала сложнее, некоторые поставщики, в принципе, прекратили ввоз в Россию.



Важно отметить, что мы не стали останавливать реализацию наших проектов, но иногда была задержка ввода жилья. Но опять же, мы не сорвали сроки и свои обязательства по договорам выполнили»

— Кризис — это не всегда трудности, это и новые возможности. Расскажите, как ГК ОДСК реагирует на новые вызовы, адаптируется под них? Как непростой 2022 год отразился на компании?

— Сначала, конечно, было тяжело. Так как у нас непрерывное производство, мы не останавливали работу завода и строительных площадок. Адаптация должна была проходить очень быстро: нужно было менять проектные решения. Почему? Как я уже сказал, импортное оборудование и комплектующие, которые были изначально внесены в проекты, которые уже начали реализовывать, перестали поставлять в страну. Нужно было срочно искать альтернативные варианты замены, подходящие нам по техническим характеристикам.



Часть людей призывного возраста была мобилизована. Среди них были специалисты узкой направленности, которых в моменте нечем было заменить. Ввиду этого пострадали некоторые производственные процессы»

Важно отметить, что мы не стали останавливать реализацию наших проектов, но иногда была задержка ввода жилья. Но опять же, мы не сорвали сроки и свои обязательства по договорам выполнили.

— Расскажите о самых масштабных проектах Группы компаний в уходящем году.

— Несмотря на геополитическую ситуацию, мы делали свою работу. Так, вышли на строительство трех домов в Липецке. Эти проекты были запланированы еще в прошлом году. В целом, все то, что заявляли в прошлом году, сегодня реализуется без каких-либо существенных проблем.

— Не становится ли тесно в двух регионах, учитывая высокую конкурентоспособность холдинга? Планируете ли расширение географии своего присутствия?

— Здесь важно понимать, что среди крупных застройщиков есть разделение ниш в строительной сфере, то есть жилье разного класса. За счет этого конкуренция на рынке жилья снижается.

Сегодня мы строим не только в Липецке и Орле, также мы купили земельный участок в Калуге, где сегодня занимаемся его активным развитием.

Фото: из личного архива

Выпуск № 18, 27 декабря 2022 год





АЛЕКСАНДР ВАРТАНЯН: «ЛИН-ПРОЕКТ МОЖНО ВНЕДРИТЬ В ЛЮБОМ ВИДЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

Директор Липецкого центра компетенций в сфере производительности труда — о сертификации и рейтинге РЦК, бережливых предприятиях-лидерах, тиражировании лучших практик, проекте «Сквозной инвестиционный поток»

— Липецкая область по итогам первого полугодия 2022 года занимает третье место в рейтинге региональных центров компетенций (РЦК). Благодаря чему вы входите в число лидеров?

— Сам рейтинг является жесткой и серьезной оценкой нашей деятельности. И не только нашей — всего в РФ действуют свыше 60 РЦК, и мы рады быть в тройке лидеров. Постоянно входим в число лучших благодаря слаженной работе замечательной команды специалистов и поддержке правительства Липецкой области. И мы надеемся, что в будущем сохраним наше высокое место в топе рейтинга, иногда давая возможность и другим там побывать, но неизменно туда возвращаясь.

— Расскажите о предприятиях-лидерах пилотного продуктового потока.

— Сегодня в контур национального проекта входят 74 предприятия Липецкой области. В качестве примера предприятия-лидера хотелось бы привести Липецкий механический завод, достигший значительных успехов: у них практически в десять раз увеличилась выработка продукции на пилотном потоке. И предприятие не собирается останавливаться на достигнутом. Со специалистами завода разработаны пути дальнейшего повышения производительности труда, сокращения времени протекания процессов, и мы уверены, что предприятие будет производить больше продукции, сохраняя при этом ее качество и соблюдая все социальные гарантии сотрудникам.

— Отдел проектно-аналитической работы правительства Липецкой области объединился с Липецким РЦК. Какой эффект дало это взаимодействие?

— Высоко оцениваю эффект, достигнутый благодаря синергии методов, подходов и знаний, которые мы применяем — специалисты прошли обучение в «Росатоме» и ФЦК, методики которых в чем-то схожи, а чем-то различаются. Мы гибко объединяем специалистов в группы, которые вместе решают вопросы, связанные с деятельностью различных организаций и предприятий — учреждений здравоохранения, учебных заведений, ЖКХ, ресурсоснабжающих организаций. Наше слияние хорошо

работает во всем. Могу привести пример ЛОКБ, где удалось снизить время передачи результатов ЭКГ, проводимых в динамике в инфарктном отделении, врачу-кардиологу блока интенсивной терапии, с пяти дней до одного, то есть практически на 80%. Нами была совместно разработана одна из лучших практик работы с администрациями и учреждениями — проект leap-лидеров, или лин-амбассадоров, который позволяет выявлять лидеров изменений, старающихся лучше выполнять работу в своей организации. Мы помогаем им, поскольку через внутреннее изменения, прежде всего, достигается тот результат, которого мы ждем. Воздействуя извне, тяжело привнести стремление к изменению и закрепить его — это должно идти изнутри, рождаясь в головах сотрудников.

— Какие направления деятельности охватывают лин-проекты?

— Лин-проект можно внедрить в любом виде деятельности! В рамках полномочий и компетенций, имеющихся у нас, мы работаем в разряде нацпроекта по шести направлениям — обрабатывающее производство, сельское хозяйство, логистика и транспорт, строительство, к которым в последнее время добавилась торговля. В рамках проекта «Эффективный регион» сотрудничаем с органами местного самоуправления, со сферой здравоохранения и образования — с поликлиниками, детскими садами, ссузами, школами, в которых внедрено много замечательных практик. На IV федеральном форуме «Производительность 360», недавно проходившем в Сочи, было заявлено, что нацпроект продлят до 2030 года и сфера его действия будет распространена на туризм, ЖКХ, здравоохранение и санаторно-курортные услуги. Даже хорошо подумав, невозможно найти вид деятельности, в которой нельзя стать лучше, реализовав лин-проект.

— Какие цели вы ставите перед собой на 2023 год?

— Не уронить знамя, которое мы держим, не снизить планку, которую уже достигли.

Фото: из личного архива

Выпуск № 18, 12 декабря 2022 год





ИГОРЬ ЕФРЕМОВ:

«ПОМОЩЬ НАШЕЙ СТРАНЕ — ЗАДАЧА № 1 В 2023 ГОДУ»

Президент ООО «Липецкая трубная компания «Свободный сокол» — о запуске новой печи, мечте построить мощное литейное производство, помощи мобилизованным и поддержке российской армии



После того как мы стали полностью российской компанией, ушел западный менеджмент, мы начали пересматривать контракты с иностранными клиентами»

— Давайте начнем с успехов вашей компании. Чего вы добились в 2022 году, что особенно значимо для российской экономики и ее восстановления в нынешних реалиях?

— 2021 год был тяжелым для компании: менялся менеджмент, у нас и сейчас есть корпоративный конфликт. Но самое главное: в конце 2021 года мы стали полностью российской компанией. Что нам это дало? Если посмотреть на показатели и сравнить 2021 и 2022 годы, то они весьма впечатляющие. Объем производства у нас увеличился на 37%, объем реализации — на 43%, объем выручки — на 70%. И налогов мы заплатили больше, на сегодня — на 47%. Следовательно, и зарплаты сотрудников выросли: в 2022 году среднемесячный показатель составил 46,1 тысячи рублей, тогда как годом ранее было 36,6 тысячи рублей. Радует, что наши сегодняшние показатели даже выше средних по региону. Как видите, цифры внушительные. Прежде всего, это достигнуто благодаря слаженной работе коллектива, который удалось переформировать, вернуть незаслуженно уволенных специалистов. Также была проведена большая работа по модернизации оборудования. Мы рассчитываем еще успеть в декабре запустить малую печь, которая нам позволит увеличить объем производства фасонных частей. Постоянная динамика, постоянное развитие и постоянная интенсификация производства — вот главные критерии нашего роста.

— Вы упомянули, что в конце 2021 года вы стали полностью отечественным производством. А что это значит?

— В октябре прошлого года мы выкупили у иностранной компании долю. Но когда бывшие совладельцы одной из прибалтийских республик увидели наши прибыли, поняли, что так можно работать, сразу начали пытаться вернуть все назад всеми правдами и неправдами, поэтому сейчас идут суды. Мы уверены,

что разум восторжествует, поскольку наша позиция абсолютно легальная и честная.

— Хоть вы и полностью отечественное производство, коснулись ли вас санкции?

— Практически мы их не почувствовали. На сегодня по сырью у нас стопроцентная российская составляющая. Но в течение года были моменты, когда какие-то российские заводы не успевали выполнять наши заказы, и мы их доразмещали за рубежом.

После того как мы стали полностью российской компанией, ушел западный менеджмент, мы начали пересматривать контракты с иностранными клиентами. Мы поставляли продукцию в 22 страны мира, естественно, эти контракты у нас вели представители европейских компаний, которые были у нас в учредителях. После того как мы пересмотрели эти контракты, нам удалось поднять цены с 300 до 500 евро на одной тонне. Представьте, допустим, если мы грузили в год около 10 тысяч тонн за рубеж, то какие колоссальные деньги терял завод! После приведения ценообразования в соответствие, экспорт стал нам выгоден, но, к сожалению, ненадолго, поскольку санкции не позволили активно развивать это направление дальше. Нас хорошо знают в Европе, и везде мы успешно конкурировали с мировыми лидерами. Как ни странно, европейские страны и сейчас хотят нас видеть на своем рынке. К примеру, есть запросы из Италии, в Словению недавно отгрузили две машины. Не хочу сказать, что мы полностью потеряли экспортный сектор, пока, скажем так, все поставлено на паузу.

— Ваша компания удачно справляется со всеми вызовами. Во время пандемии вы сохранили весь штат. А как на предприятии отразилась мобилизационная компания?

— У нас было призвано 42 человека, фактически в СВО принимает участие 27 человек. Конечно, на нас это также сказалось, так как в производстве задействовано большое количество мужчин. Но наш коллектив отлично справился. Да, мы продляли смены, увеличивали нагрузку на отдельных специалистов. Но мы уже успели обучить сотрудников и стабильно работаем.

Фото: пресс-служба «Липецкой трубной компании «Свободный сокол»

Выпуск № 18, 26 декабря 2022 год





МАРИЯ КРЮКОВА: «ВОПРОС ОПТИМИЗАЦИИ РАСХОДОВ НА ЭНЕРГИЮ В ЧИСЛЕ ПЕРВЫХ»

Директор департамента специализированной дистрибуции Energon — о принципах работы солнечных батарей, развитии альтернативной энергетики в РФ, а также связи тарифов со сроками окупаемости таких решений

— 2022 год стал очередным испытанием для бизнеса. Расскажите, как компания приняла вызовы и адаптировалась под новую реальность?

— В следующем году Energon будет праздновать юбилей — 25 лет. С момента основания мы прошли долгий путь от поставщика промышленных аккумуляторных батарей до разработчика и поставщика решений для накопления и генерации энергии. Успешно наращиваем экспертизу как в профильных для нас отраслях, так и в новых направлениях. Сейчас нам крайне интересна солнечная энергетика. Будучи признанными лидерами в сегменте поставок свинцово-кислотных АКБ, мы пошли по пути адаптации ключевого продукта для нужд солнечных систем. Предложили рынку новые серии аккумуляторов: GEL и Carbon. Более того, в 2022 году запустили собственное российское производство литиевых накопителей для солнечных электростанций (СЭС) и источника бесперебойного питания (ИБП) под брендом Delta. Наше решение предназначено не только для представителей малого и среднего бизнеса, но и для частных лиц. Одним словом, для тех, кто предъявляет значительные требования к стабильности и длительному сроку службы накопителей. Новые системы накопления на основе литиевых ячеек способны проработать более 15 лет.

Delta — флагманский бренд Energon. Наши решения зарекомендовали себя в качестве надежных источников питания. Новая линейка Li-Ion накопителей Delta Battery Powerwall позволит обеспечить стабильность в энергообеспечении. Это особенно важно для малых предприятий промышленного и аграрного сектора Черноземья и Краснодарского края.

— Какие решения для генерации энергии вы предлагаете своим клиентам?

— В дополнение к основному профилю, связанному с накоплением энергии, активно развиваем направление, связанное с генерацией — в первую очередь от солнца. Портфель предлагаемых решений достаточно широк: от небольших мощностей и сотен киловатт до более мощных панелей и инверторов. Эти решения можно применить даже для потребностей крупных коммерческих заказчиков, которым необ-

ходимы солнечные электростанции на несколько мегаватт. У нас есть возможность реализовать любые сложные проекты в кратчайшие сроки во многом благодаря укомплектованности и загруженности на наших складах.

— Energon работает и с бизнесом, и с частными клиентами. Расскажите подробнее об этих двух направлениях деятельности.

— Традиционно большой интерес к солнечным станциям наблюдается со стороны бизнеса, имеющего самые высокие тарифы на электроэнергию. При этом стоимость электроэнергии для населения растет с той же пропорцией, что и для бизнеса. К сожалению, тенденция такова, что существующие цифры не всегда представляются комфортными для рядовых потребителей. Жители частных домов задумываются об оптимизации расходов на электроэнергию в числе первых. Здесь им на помощь приходит закон о микрогенерации, который был принят относительно недавно. Он поощряет потребителей, предоставляя возможность экспорта энергии в сеть в размере, не превышающем 15 кВт. Сетевые решения малой мощности среди подобных потребителей становятся все более и более популярными. А механизм сальдирования (когда избыток энергии может быть, условно, потреблен и ночью) максимально улучшает условия окупаемости.

Нельзя не отметить, что помимо сетевых станций для частных лиц доступны и гибридные варианты. Солнечные батареи совместно с накопителем (свинцово-кислотным или литиевым, специализированным на гибридном инверторе) реализуют избытки в сеть и подмешивают солнечную энергию в потребление. Такой подход дает не только экономии, но и повышает комфорт жизни. Особенно актуально для тех мест, где регулярно происходит отключение электроэнергии. Получается, что пользователь становится обладателем не только резерва, равного объему аккумуляторов, но и возможностью перехода на полный автономный режим в случае отключения энергии в дневной период.

Фото: пресс-служба Energon

Выпуск № 18, 28 декабря 2022 год





АНДРЕЙ СОБОЛЕВ:

«КАЧЕСТВО СТРОИТЕЛЬСТВА НЕ СНИЖАЕМ НИ ПРИ КАКИХ УСЛОВИЯХ»

Генеральный директор АО «СЗ «ДСК» —
об итогах 2022 года и планах на 2023 год

— Удалось ли ДСК преодолеть вызовы, с которыми пришлось столкнуться государству в минувшем году?

— Да, прошедший год был вновь непростой. Но нам в очередной раз удалось все преодолеть. Мы выполнили намеченные планы по объему строительства жилья и реализации квартир. Важную роль сыграла ипотека с господдержкой.

Мы сдали почти 230 тыс. кв. м жилья. Реализованы были и проекты социальной сферы. В рекордные сроки построена и успешно введена в эксплуатацию школа в селе Садовое Аннинского района, возведен ряд объектов сферы обслуживания. А это еще более 40 тыс. кв. м зданий.

— Какие препятствия были самыми существенными?

— Во-первых, необходимость импортозамещения многих строительных материалов. Но мы нашли российские аналоги, и сейчас они успешно у нас применяются. Во-вторых, весной минувшего года наблюдался резкий, а в некоторых случаях многократный скачок цен на металл и цемент, но грамотная экономическая политика Президента РФ Владимира Путина позволила стабилизировать цены на строительные материалы. На сегодня они снизились и находятся на экономически обоснованном уровне, что позволяет нам строить дома надлежащего качества, не снижая их потребительских свойств, и в полном соответствии с требованиями, которые предъявляют к нам дольщики или государственные и муниципальные заказчики, если речь идет об объектах соцназначения.

Причем намеченный объем ввода удалось реализовать, несмотря на то, что серьезные кадровые и производственные ресурсы были отвлечены на особое для нас направление работы — восстановление соцобъектов в Марковском районе Луганской Народной Республики. Наше предприятие первым откликнулось на призыв губернатора Александра Гусева помочь подшефным территориям. Наши строители восстановили в Луганске две школы, детский сад, ФАП и несколько корпусов больницы.

— Какие проекты стали определяющими для 2022 года?

— Мы реализовали новую серию домов — ПС. Первые позиции построены на улице Ленинградской. Уровень цен на квартиры в ЖК «Ленинградский квартал» выше средних, тем не менее, они пользуются большим спросом. Это объясняется высочайшим качеством внутренней отделки квартир, мест общего пользования и благоустройства прилегающей территории. Знаковым стало и начало активной застройки ЖК «Яблоневые сады». Проект реализуется динамичными темпами, в соответствии с планом. На 2023 год намечен ввод в эксплуатацию первых двух домов. Дальнейшая динамика строительства будет определяться спросом.

Развитие этого микрорайона позволило городу дополнительно привлечь федеральные средства на строительство ливневой канализации, дорог, транспортных развязок. Кроме того, в адресные инвестиционные программы включено строительство на территории квартала общеобразовательной школы.

В 2022 году мы закончили основную часть работ по строительству хирургического корпуса Воронежского областного клинического онкологического диспансера. На сегодня полностью завершены все отделочные работы.

Объект сложный, ключевой, значимый для региона. Строительство велось высокими темпами. И выдержать их было сложно в силу стесненных условий. В нескольких метрах от стройки находятся памятники архитектуры регионального и федерального значения. 29 декабря губернатор Воронежской области побывал с инспекцией на строительной площадке нового корпуса и дал высокую оценку качеству его исполнения.

С начала нового года мы приступили к устройству и пусконаладке инженерных систем данного объекта. Далее по плану — монтаж медицинского и хозяйственно-бытового оборудования. По окончании марта все работы, за исключением элементов благоустройства, должны быть завершены, чтобы объект вступил в стадию прохождения лицензирования и получения допусков на оказание медицинских услуг. Официальное открытие запланировано на 1 июня 2023 года.

Фото: пресс-служба АО «СЗ «ДСК»
Выпуск № 18, 18 января 2023 год





ВЛАДИМИР ПОВАРОВ: **«₽2,7 МЛРД НАПРАВЛЕНО НА ИНФРАСТРУКТУРУ НОВОВОРОНЕЖА»**

Директор филиала АО «Концерн Росэнергоатом»
«Нововоронежская атомная станция» —
об итогах 2022 года, последствиях
западных санкций, новых проектах
и планах на 2023 год

— Как для вас прошел 2022 год? С какими итогами, цифрами вы его заканчиваете?

— Год был непростым, но все наши обязательства мы выполняем, снабжая электроэнергией более 2 млн жителей региона и 23 крупных промышленных предприятия. За 11 месяцев Нововоронежская АЭС выработала 24,3 млрд кВт•ч, что на 200 млн больше аналогичного прошлогоднего показателя.

Мы в конце года подходим к юбилейной дате — 50-летию энергоблока № 4 с реактором ВВЭР-440, по проекту которого в свое время были созданы 35 энергоблоков по всему миру. Это уникальный по своим характеристикам энергоблок, впервые переживший две масштабные модернизации, которые продлили срок его эксплуатации с 30 до 60 лет. Можно сказать, из «запорожца» нововоронежские атомщики сделали «мерседес».

— Нововоронежская АЭС ассоциируется у многих со словами «впервые» или «первые». 10 лет назад Нововоронеж стал первопроходцем в реализации уникального Соглашения между правительством региона и Госкорпорацией «Росатом». Какой путь проделан за этот период? Что сделано для города?

— За это время Нововоронеж получил более 2,7 млрд рублей, которые мы направили на его развитие. Город стал красивым, спортивным, комфортным. Благодаря Соглашению построены многофункциональный стадион «Старт», спортивно-оздоровительный комплекс «Атом Арена» с тремя бассейнами, Центр боевых искусств. Ледовая арена «Остальная» очень востребована у жителей города, гостей из других регионов. На ее базе работают секции по хоккею, фигурному катанию, создана первая в истории региона женская юниорская хоккейная команда «Атомная молния», а вслед за ней, при поддержке концерна «Росэнергоатом», НВАЭС, областных властей, и молодежная мужская команда «Протон», которая выступает в Национальной молодежной хоккейной лиге.

— Возникли ли проблемы с поставкой оборудования, комплектующих, деталей? Могут ли сегодня отечественные производители заменить зарубежные?

— Заморозка отношений с иностранными производителями заставила нас задуматься о смене поставщиков и обратить более серьезное внимание на отечественные компании. В рамках стартовавшей в концерне «Росэнергоатом» программы импортозамещения в атомной отрасли уже налажен выпуск оборудования, которое раньше закупали за рубежом. Например, Ракитянский арматурный завод разработал с учетом всех норм и требований необходимое нам оборудование, и оно по всем показателям превосходит импортные аналоги.

— На базе Нововоронежской АЭС вы обучаете иностранных специалистов. Расскажите подробнее об этом направлении. Были ли проблемы с реализацией этого проекта из-за западных санкций?

— Несмотря на напряженную ситуацию в мире, в этом году на нашей площадке прошли обучение около 500 специалистов с зарубежных АЭС «Руппур» (Республика Бангладеш) и АЭС «Аккую» (Турция). За это у нас отвечает созданный в 2016 году Международный центр подготовки кадров. Теперь ждем специалистов из Египта с АЭС «Эль-Дабаа», которая также сооружается по российскому проекту.

— Что считаете главной победой этого года?

— Мы долго вынашивали планы по трансформации Нововоронежского политехнического колледжа (филиал НИЯУ «МИФИ») в вуз. 30 ноября на наблюдательном совете принято решение о реорганизации колледжа в политехнический институт при Национальном исследовательском ядерном университете «МИФИ». Это позволит вывести подготовку кадров, в том числе и для Нововоронежской АЭС, на новый уровень. В ближайшие месяцы колледж получит новую лицензию на образовательную деятельность и объявит набор студентов. В Нововоронежском политехническом институте будет три специальности: «ядерные технологии», «системы контроля, управления и информации», «электрические сети и системы». Преподавать дисциплины будут работники Нововоронежской АЭС, имеющие ученые степени.

Фото: пресс-служба НВАЭС
Выпуск № 18, 22 декабря 2022 год





ИРИНА ОРЕЛ:

«КОЛИЧЕСТВО САМОЗАНЯТЫХ ПРЕВЫСИЛО 6,3 МЛН ЧЕЛОВЕК»

Замдиректора департамента инвестиционной политики и развития МСП Минэкономразвития России — о цифровых сервисах и мерах поддержки малого предпринимательства

— В январе 2019 года в экспериментальном формате введен специальный налоговый режим для самозанятых. Сколько сегодня самозанятых в России? Какие регионы лидируют по количеству пользователей этого налогового режима?

— В первый же год, когда режим самозанятости начал действовать в пилотных регионах — в Москве, Московской и Калужской областях и Татарстане — в качестве самозанятых зарегистрировались более 330 тысяч человек. В 2020 году, когда к проекту поэтапно присоединились все регионы страны, количество пользователей спецрежима увеличилось почти в пять раз, до 1,6 млн человек. На текущий момент число самозанятых уже превысило 6,3 млн человек.

Лидирующие позиции по количеству самозанятых занимают регионы, где предпринимательская активность традиционно высока, — это Москва и Московская область, Санкт-Петербург, Краснодарский край, Татарстан и Дагестан.

— Какова статистика самозанятости по Черноземью?

— В Черноземном регионе в настоящее время зарегистрировано более 190 тысяч самозанятых. Из них почти 80 тысяч — в Воронежской области, 40 тысяч — в Белгородской, 30 тысяч — в Липецкой.

— Как выглядит статистический портрет самозанятого сегодня?

— В основном самозанятые — это молодые жители больших городов. При анализе отраслевой статистики самозанятости следует учитывать, что пользователи этого налогового режима не обязаны указывать вид своей деятельности, поэтому часто они не заполняют эти данные в мобильном приложении «Мой налог». Среди тех, кто эту информацию предоставил, большинство заняты в сфере оказания строительных, ремонтных, автотранспортных, информационных услуг.

Обращаю внимание, что на некоторые виды деятельности налоговый спецрежим не распространяется. Среди них — продажа подакцизных товаров и продукции, которая подлежит обязательной маркировке, перепродажа товаров, добыча и реализация полезных ископаемых.

— Каков экономический эффект от введения режима самозанятости?

— Специальный налоговый режим проектировался максимально простым для применения с целью легализации доходов работающих на себя мастеров, специалистов. Таких, как мы видим, оказалось очень много. Их переход в официальный статус для ведения своей деятельности в рамках правового поля позволил оценить совокупный доход этого нового для нашей экономики сектора. На сегодня мы можем говорить о цифре примерно в 1,7 трлн рублей — это общие доходы самозанятых за весь период действия специального налогового режима. При этом общая сумма налогов, уплаченных самозанятыми за тот же период, по данным на ноябрь 2022 года, составила более 64 млрд рублей.

«

В первый же год, когда режим самозанятости начал действовать в пилотных регионах — в Москве, Московской и Калужской областях и Татарстане — в качестве самозанятых зарегистрировались более 330 тысяч человек»

— Число самозанятых уже более чем вдвое превысило целевые показатели нацпроекта по малому и среднему предпринимательству — 2,5 млн человек к 2025 году. Рассматривается ли некая верхняя планка количества самозанятых, по достижении которой стимулирование этого налогового режима будет прекращено? В частности, в октябре с подобным предложением выступила ТПП России.

— Специальный налоговый режим введен в качестве эксперимента со сроком до конца 2028 года. Какого-то максимума численности самозанятых, при достижении которого эксперимент будет прекращен, на сегодня не установлено.

Фото: пресс-служба
Минэкономразвития России
Выпуск № 19, 27 декабря 2022 год





СЕРГЕЙ КОРЧЕВНИКОВ: «ЦЕЛЬ — СОХРАНИТЬ КОЛИЧЕСТВО ЗАНЯТЫХ В СЕГМЕНТЕ МСП»

Руководитель департамента предпринимательства и торговли Воронежской области — о господдержке предпринимателей, влиянии санкций, мероприятиях для МСП, административном давлении, изменениях в законах и задачах 2023 года

— 2022 год — период не совсем простой. В начале года предприниматели отходили от последствий пандемии, потом случилось 24 февраля. С какими сложностями столкнулись предприниматели?

— За последние годы достаточно серьезные вызовы произошли для предпринимательского сообщества. Только мы успели получить определенный опыт, связанный с пандемией коронавируса, возникла новая ситуация и новые трудности для нашей экономики. После августовского «технического элемента» — снижения ОСП (общего количества предпринимательства. — Прим. ред.), чистки реестра, которую проводит Федеральная налоговая служба, за последний месяц мы видим увеличение на 200 единиц ОСП. Более объективным показателем является количество занятых в сегменте МиСБ. Многие организации создавались предпринимателями для каких-то фиктивных «серых» схем. Но когда присутствуют самозанятые, за них платятся налоги, это живые люди, просто так тратить на это свои средства никто не будет. На сегодня у нас 414,5 занятых в этом сегменте, рост с начала года составил более 5%. Это параметры, которые дают надежду. Мы прекрасно понимаем, что есть бизнес, который закрывается. Важно понимать эти сферы, причины. В постоянном диалоге с бизнесменами мы анализируем и находим более приемлемые меры поддержки. Основные — федерального уровня. План первоочередных мероприятий принят на уровне правительства. Как сказал премьер-министр Михаил Мишустин, этот план будет постепенно пополняться в зависимости от развития ситуации. Плюс к федеральным мерам региональные.

Один из блоков — административный — широко обсуждался в СМИ. Это продление лицензий, налоговые каникулы, отсутствие проверочных мероприятий, поддержка ИТ-сферы. Достаточно активно предпринимательское сообщество всем этим пользуется. Хотя здесь, на мой взгляд, нужно подходить всегда трезво, потому что наступит время, когда налоговые каникулы закончатся, и нужно заплатить. Нужно внимательно анализировать текущую деятельность, сколько вы наберете эту «подушку», ко-

торая позволит в будущем произвести отложенные платежи.

Самое главное — финансовая поддержка, наиболее популярная среди предпринимателей. Здесь на первую роль выступает Корпорация МСП, в рамках которой действует еще с 2018 года постановление 17-64. Это широкий спектр помощи бизнесу в финансировании. Несколько программ на пополнение оборотных средств, на старт каких-то новых проектов, на масштабирование и т.д. Везде разные условия. По нашему региону за последние три года более 39 млрд рублей привлеченных кредитных средств. Это хороший показатель, мы находимся в топ-15 по стране, это говорит об активности нашего бизнеса в регионе и продолжающемся тренде на его развитие. Достаточно тесное сотрудничество в этом году наладили с Корпорацией, у нас была сначала встреча с заместителем гендиректора, потом мы организовали приезд и генерального директора Корпорации МСП. Состоялась встреча с бизнес-сообществом, рассматривали конкретные примеры бизнес-проектов в различных сферах, начиная от социального и спорта, заканчивая высокотехнологичным производством. Благодаря налаживанию взаимодействия с Корпорацией и кредитно-финансовыми учреждениями, на территории региона все больше предпринимателей обращаются к нам и от всех вышеперечисленных структур в комплексе получают какие-то услуги, помогающие вести бизнес, либо его масштабировать.

В этом году подписано соглашение губернатора Воронежской области Александра Гусева и гендиректора Корпорации МСП на предпринимательском форуме, которое нам позволит улучшить качество обслуживания бизнеса.

Что касается региональных мер поддержки, создан Центр «Мой бизнес», который помогает нашему департаменту в реализации всех подпрограмм нацпроекта в отношении МиСБ.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 19, 21 декабря 2022 год





КИРИЛЛ ДОЖДИКОВ:

«ЛИПЧАНЕ — ОДНИ ИЗ ПЕРВЫХ В ЦФО ПО ЗАНЯТЫМ В МСП»

Начальник управления экономического развития Липецкой области — о кооперации в МСП, платформенных решениях, уходе иностранных компаний, бизнес-кураторах, импортозамещении, докапитализации фондов поддержки бизнеса

— Каким уходящий год был для липецкого бизнеса в целом?

— В уходящем году бизнес стал работать продуктивнее с органами государственной власти и местного самоуправления, благодаря чему дистанция между чиновниками и предпринимателями максимально сократилась. Одним из важнейших направлений работы в уходящем году был поиск вариантов межрегионального сотрудничества и работа по улучшению делового и инвестиционного климата.

— Как быстро липецкому бизнесу удалось адаптироваться к условиям «новой реальности»?

— Дело в том, что макроэкономические условия, в котором оказался наш бизнес, имеют долгосрочные последствия. Но, к счастью, они наступают не сразу и не действуют резко, поэтому у бизнеса есть возможность адаптироваться к ним. Если же мы проявим гибкость, они, возможно, вообще не наступят. Именно с этой целью мы в этом году уделяли очень большое внимание кооперации внутри области и с соседними регионами. Мы понимаем, что запчасти, оборудование и комплектующие, которые еще не выпали из производственных цепочек, находятся под большим риском и нужно заранее вести работу по их замещению и локализации производства на территории нашего или соседних регионов.

— Насколько критичен для липецкой экономики уход с местного рынка иностранных компаний?

— В Липецкой области работают 276 компаний с иностранным участием, из которых ушло менее одного процента. Более того, уже нашлись инвесторы, которые «подхватили» эти производства, сохранив при этом рабочие места, так что персонал, работавший в них, не пострадал. Был осуществлен, так сказать, их «бесшовный» переход из одного предприятия в другое.

— Как сегодня чувствует себя малый и средний бизнес Липецкой области?

— Численность занятых в МСП даже в сегодняшних условиях, очень непростых, непрерывно растет. По



Мы в ручном режиме сопровождаем каждую сделку и каждую цепочку кооперации, используя при необходимости «Биржу контактов»

этому показателю Липецкая область — один из регионов-лидеров в Центральном федеральном округе. Также в нашем регионе растет число самозанятых. Мы ведем мониторинг многих показателей, характеризующих состояние бизнеса, в том числе кассовые чеки, к примеру, в общественном питании, и видим, что какого-то существенного снижения по кассовой выручке в этой сфере бизнеса не наблюдается.

— Какие меры поддержки бизнеса приняты правительством Липецкой области на региональном уровне?

— Решая какие-то задачи развития бизнеса, мы всегда подходим к ним с двух сторон, используя, во-первых, платформенные решения, а во-вторых, досконально погружаемся в проблему в ручном режиме. Самой крупной мерой поддержки я бы назвал докапитализацию двух основных фондов — развития промышленности и поддержки МСП, которые были в общей сложности докапитализированы более чем на 1 млрд руб. Мы в ручном режиме налаживали логистические цепочки, стыкуя одного производителя с другим, чтобы выправить имеющиеся у них дисбалансы. Для этого были созданы такие платформы, как «Биржа контактов», размещенная на сайте центра «Мой бизнес». Нами также переформатирована работа регионального центра инжиниринга и кластерного развития — с нового года он будет называться Центром импортозамещения и станет специализироваться на массовой и регулярной помощи в части поиска технических решений, призванных заместить производство выпадающих материалов и комплектующих.

Фото: пресс-служба
управления экономического
развития Липецкой области
Выпуск № 19, 12 декабря 2022 год





АНДРЕЙ ДЕМИДОВ: **«МЫ РАБОТАЕМ СО ВСЕМИ, КТО РЕАЛЬНО ПОМОГАЕТ БИЗНЕСУ»**

Директор Центра «Мой бизнес» в Воронеже — о санкционном давлении, мерах поддержки МСП, системных проблемах воронежского бизнеса, коробочных решениях, защите интеллектуальной собственности

— Каких отраслей бизнеса в этом году коснулись санкции? Какие из них не были затронуты вовсе?

— Год был очень сложным из-за введенных против России санкций. Большие сложности возникли в фармацевтической промышленности, испытывавшей нехватку необходимых фармацевтических субстанций для производства лекарств, проблемы возникли в производстве бумаги, где возник острый дефицит отбеливателей для бумаги. Но в течение короткого времени отечественные производители быстро наладили производство осветлителей для бумаги по собственной технологии. Из-за нехватки каких-то тканей возникали проблемы с пошивом одежды в легкой промышленности. Практически не пострадала от санкций пищевая промышленность. Однако проблемы, где они есть, решаются — выстраиваются новые логистические цепочки, в чем мы помогаем производителям, находя для них новых контрагентов и организуя встречи с ними.

Центр «Мой бизнес» взаимодействует с коллегами из департамента предпринимательства и торговли Воронежской области, помогающему нам решить различные проблемные вопросы, благодаря чему удалось достаточно безболезненно пройти первый этап санкционного давления.

— Как в 2022 году вы взаимодействовали с правительством Воронежской области, и чего удалось добиться?

— Мы взаимодействовали по разным направлениям, в том числе по социальным контрактам, которые могут оформить безработные граждане, состоящие на учете в центрах занятости, получив на развитие собственного дела 350 тыс. руб. Подписано соглашение с департаментом социальной защиты правительства Воронежской области, в соответствии с которым мы оказываем консультационные услуги, объясняя, как правильно оформить документы и вести бизнес. Для этого нами реализуется программа корпорации МСБ «Азбука предпринимателя». Это недельный курс для потенциальных и начинающих предпринимателей по обучению навыкам создания бизнеса с нуля.

В ходе работы над этим проектом мы с коллегами из соцзащиты пришли к выводу, что было бы полезно организовать «коробочные решения», разработанные под типовые ситуации в различных отраслях бизнеса, которые рассчитаны на человека, который хочет открыть свое дело, но не знает, как и какое. Сегодня любой будущий предприниматель может зайти на наш портал и ознакомиться с «коробочными решениями» по открытию парикмахерской, автосервиса, пекарни и ряда других сервисов, которые находятся в открытом доступе.

Тесно взаимодействуем с управлением предпринимательства и торговли правительства региона, которое непосредственно нас курирует, сотрудничаем с департаментом экономического развития. На форуме в Сити-парке «Град» подписали соглашение с Центром компетенций Воронежской области.

У нас складывается эффективное взаимодействие с департаментом аграрной политики, предлагающим различные грантовые процедуры, к примеру, оформление гранта на семейную ферму, развитие КРС и другие. Наша задача — помочь коллегам из аграрного сектора составить грамотные бизнес-планы. Весьма полезным было сотрудничество с департаментом промышленности и транспорта Воронежской области, а также с коллегами из Фонда развития промышленности, работающих с программами льготного кредитования для поддержки промышленных предприятий. Мы очень признательны работникам ФНС, которые в 2022 году участвовали в наших вебинарах и круглых столах, давая компетентные ответы на вопросы предпринимателей.

Центр «Мой бизнес» также работает в тесной связи с аппаратом Уполномоченного по защите прав предпринимателей, которым в декабре 2022 года был организован «круглый стол» с участием директора платформы «За Бизнес» Элины Сидоренко и представителей Следственного комитета и прокуратуры.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 19, 22 декабря 2022 год





ПЕТР СЕМЬЯНИНОВ:

«ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА В РЕГИОНЕ: СЕГОДНЯ И ЗАВТРА»

Директор центра «Мой бизнес» — как предприниматели справляются с экономической турбулентностью и какие меры господдержки помогают им сохранять и развивать бизнес

— Ранее в интервью РБК Черноземье вы говорили, что, несмотря на сложную ситуацию в экономике, в Тамбовской области удастся сохранить высокую предпринимательскую активность. По итогам уходящего года можно ли сказать, что малый бизнес в регионе продолжает развиваться? Геополитическая обстановка сильно изменила вектор предпринимательства?

— Несмотря на множество сложностей, в регионе сохраняется предпринимательская активность в сфере малого и среднего бизнеса. Как показывают цифры, сегодня фиксируется небольшое сокращение числа юридических лиц и ИП. В то же время наблюдается уверенный рост числа предпринимателей, особенно самозанятых — их уже более 17 тысяч. Это самое растущее направление малого бизнеса в регионе, и наш Центр активно с ним работает.

Безусловно, геополитическая ситуация в различной мере повлияла на предпринимательское сообщество. Так, отдельные предприниматели, которые работают в сфере производства, столкнулись с ограничениями поставок зарубежного оборудования. Им пришлось в срочном порядке искать новые пути поставок оборудования, почти полностью переориентироваться на альтернативные рынки и поставщиков. Но в целом малый бизнес адаптировался к новым экономическим условиям, и активные предприниматели не отказываются от реализации своих проектов.

— Как вы считаете, что сегодня необходимо предпринимателям, чтобы сохранить и развивать бизнес в нынешние времена?

— Вопрос экономической стабильности всегда важен для развития предпринимательства. После начала СВО всем казалось, что грядут очень сложные времена. Действительно, весной мы наблюдали определенные негативные моменты: рост курсов валют, инфляция, резкий рост процентов по кредитам, сокращение спроса и т.д. Тем не менее общая экономическая ситуация постепенно стабилизировалась. Все больше компаний подстраиваются к условиям внешних торговых и финансовых ограничений, значительно стабилизировалась экономическая обстановка внутри страны, понизился уровень инфляции и банковские ставки.



Все больше компаний подстраиваются к условиям внешних торговых и финансовых ограничений, значительно стабилизировалась экономическая обстановка внутри страны, понизился уровень инфляции и банковские ставки»

Параллельно федеральными и региональными властями вводились дополнительные меры поддержки граждан и бизнеса в условиях внешних ограничений. Например, были запущены специальные программы поддержки для критически важных отраслей, где сохранялась высокая зависимость от импортного оборудования. Знаете, в очередной раз в нашей истории пришло понимание, что нам необходимо рассчитывать только на самих себя. Тамбовские предприниматели, в большинстве своем, научились рассчитывать на свои силы и возможности. Наверное, здесь не может быть универсального совета о том, как сегодня сохранить и развивать бизнес, но мы видим, что тамбовские предприниматели становятся более гибкими, мотивированными, способными подстраиваться под быстро меняющиеся условия. К тому же с уходом зарубежных компаний открылись многие ниши на рынке. Это сфера производства продуктов питания, одежды, мебели, IT-технологии, которые активно заполняются отечественными предпринимателями.

— Как сейчас выстраивается работа по направлению экспорта в условиях западных санкций?

— Мы помогаем предпринимателям переориентироваться на альтернативные каналы, преимущественно на африканские, латиноамериканские, азиатские и страны СНГ. Продукция тамбовского бизнеса достаточно широко сегодня там представлена и пользуется большим спросом.

Фото: пресс-служба центра «Мой бизнес»

Выпуск № 19, 14 декабря 2022 год





ВЛАДИСЛАВ ЕПАНЧИНЦЕВ: «У НАС МНОГИЕ КОМПАНИИ РАБОТАЛИ С УКРАИНОЙ»

Уполномоченный по защите прав предпринимателей Белгородской области — о трудностях белгородских бизнесменов в 2022 году, динамике прироста хозяйствующих субъектов и роли МСП в жизни региона

«**Меня волнует положение социальных предпринимателей, тех, которые работают с детьми, в том числе с ограниченными возможностями. Там действительно все очень сложно, и мы ждем решения проблемы на уровне региональных и федеральных властей»**

— Сегодня все чаще приходится начинать разговор со слов, что для предпринимателей этот год выдался действительно сложным. Сначала это были последствия пандемии, сейчас это санкционное давление. По-вашему, чем эти периоды похожи друг на друга и чем отличаются?

— Да, действительно в этих явлениях можно найти и сходства, и различия. Я выделяю группы факторов, которые в прошлом году на нас подействовали, особенно на Белгородскую область. Одна из них федеральная — когда нас вместе с остальной страной отрезали от поставок автомобилей и прочей импортной продукции. Некоторые отрасли пострадали довольно серьезно. Это схожая черта с пандемией. Еще есть другая — то, что люди перестали массово посещать кинотеатры, рестораны и развлекательные мероприятия.

Другая группа факторов — в Белгородской области многие компании, представители малого и среднего бизнеса, работали с Украиной: либо торговали, либо импортировали, либо имели там учредителя. Лично знаю примеры организаций, которые закрылись 24 февраля, потому как учредители перестали выходить на связь. Сотни белгородских компаний имели учредителей из Украины, а торговали с этой страной еще больше.

И третья группа факторов характерна именно для приграничных районов и Белгорода. Она уже непосредственно связана с СВО, например дистанционное обучение. Это изменило потребительский спрос в некоторых отраслях — частные детсады и прочие подобные учреждения. Однако в отдельных отраслях спрос упал в два раза. Примечательно, что сейчас си-

туация отличается не просто от региона к региону, как было в период covid-19, а от района к району.

— Вы можете выделить некий топ проблем, которые тревожили предпринимателей в 2022 году?

— Многие столкнулись с серьезным сокращением потребительского спроса, другие же перестали получать продукцию из-за рубежа. Видим, что у некоторых наблюдается падение, а у некоторых — рост.

Меня очень тревожит положение кинотеатров. Кинозалы имеют крайне низкий клиентский поток, потому что западные медиагиганты перестали поставлять фильмы и поддерживать их на уровне рекламных кампаний. Автобизнес, безусловно, тоже сильно пострадал. Но он быстро адаптируется, об этом говорит, например, изобилие рекламы китайских производителей. Меня волнует положение социальных предпринимателей, тех, которые работают с детьми, в том числе с ограниченными возможностями. Там действительно все очень сложно, и мы ждем решения проблемы на уровне региональных и федеральных властей.

— Не все компании смогли наладить процесс импортозамещения. Как дела обстоят с этим процессом в Белгородской области?

— Я думаю, тоже у всех по-разному. Есть пример производителя мебели, который обращался ко мне с парадоксальной ситуацией. При спаде спроса и повышении цен на продукцию, он, продавая меньше в штуках, в деньгах начал зарабатывать больше. Теперь собираются переходить с упрощенной системы налогообложения на полную, потому как произошел рост оборотов.

— А что можете сказать по поводу статистики занятости?

— Динамика хорошая. Число самозанятых в регионе растет. Тут опять же, что хотелось бы сказать. Любой человек может быть самозанятым, даже трудясь на компанию или на госслужбе. Поэтому сам по себе рост количества этих самозанятых, наверное, не скажет нам много о состоянии экономики. Некоторые просто легализуются, выходят из тени.

Фото: из личного архива
Выпуск № 19, 12 января 2023 год





АЛЕКСАНДР БАБАНОВ:

«СТАРАЕМСЯ ПОМОЧЬ БИЗНЕСУ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ»

Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Липецкой области — о системных проблемах бизнеса, помощи предпринимателям при их уголовном преследовании, взаимодействии с прокуратурой и УФСИН, давлении на бизнес

— Как вы оцениваете уходящий 2022 год с точки зрения предпринимателя?

— Уходящий год был очень непростым из-за событий, связанных с проведением СВО, что привело к разрушению налаженных бизнес-процессов у некоторых компаний и сложностям с логистикой. Но главная проблема, которую называют все предприниматели — это неопределенность во всем и трудность планирования. В бизнес-среде шутят, что горизонт планирования составляет 15 минут. Были и плюсы, ведь кризис — это окно возможностей. Некоторые компании МиСБ, с которыми я общаюсь как бизнес-омбудсмен, им воспользовались — одна из них, работающая в области литейного производства, получила возможность поставки литья для водоснабжения в «Мосводоканал» и другие организации, так как с рынка ушел ряд европейских компаний, а с поставками из Китая возникли логистические сложности.

— С какими проблемами к вам чаще обращались предприниматели в этом году? Есть ли среди этих проблем системные, которые повторяются из года в год?

— Да, есть три системные проблемы, которые повторяются. Первая — оценка кадастровой стоимости недвижимости. Предприниматели часто жалуются, что кадастровая стоимость их недвижимости сильно завышена по сравнению с рыночной, соответственно, им приходится платить более высокий налог. В этом году эта проблема обострилась, поскольку ряд «якорных» компаний, которые арендовали площади в торговых центрах, ушли. Это происходит по всей России и в Москве, где порядка 30% торговых площадей пустуют. Вторая системная проблема — взаимоотношения предпринимателей с энергоснабжающими организациями. Здесь чаще возникают два вопроса: затяжка с подключением к электросетям и споры по актам неучтенного потребления электроэнергии, что ведет к крупным штрафам. И третья проблема — споры с ФНС на тему, к примеру, было ли дробление бизнеса, или вопросы по возмещению НДС, что может привести к блокировке счетов предпринимателя. Также системной была проблема неоплаты выполненных муниципальных контрактов, но сейчас эта проблема уходит с повестки дня.

— Предприниматели обращались к вам со «стихийными» проблемами, связанными с нестабильностью валютного рынка, с санкциями, нарушением логистических цепочек?

— Наш офис находится в центре «Мой бизнес», где предприниматель может получить полный комплекс услуг по поддержке бизнеса, в том числе по вопросам финансирования бизнеса и восстановлению логистических цепочек. Являясь частью центра «Мой бизнес», мы совместно с коллегами решали и эти вопросы

— Как вы оцениваете силовое давление на бизнес в регионе?

— Правильнее говорить не только о силовом, но и административном давлении на бизнес, которые во многом близки. Но в связи с тем, что мораторий на проверки бизнеса был продлен на 2022-23 гг., порядка 70-80% проверок, по данным прокуратуры, были отменены. Выполнялись только проверки детсадов, школ, детских лагерей отдыха и промышленных объектов повышенной опасности. Таким образом, административное давление было резко снижено за счет отмены проверок. Что касается уголовных дел, их у нас совсем немного. Более того, сегодня предприниматель имеет возможность избежать уголовного преследования по налоговым нарушениям, если погасит имеющуюся у него задолженность.

— Какие ключевые цели и задачи вы ставите на 2023 год?

— В нынешних условиях, повторяюсь, сложно что-либо планировать на долгосрочную перспективу, но мы продолжим решать системные проблемы, которые были перечислены. Правительство региона ставит перед нами задачу вести оперативный мониторинг ситуации в бизнесе и максимально быстро реагировать на ее изменения в виде мер поддержки, помогать бизнесу в условиях неопределенности, не допустить банкротства компаний и, как следствие, роста безработицы.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 19, 12 декабря 2022 год





АНДРЕЙ ПЛОТНИКОВ: «В 2022 ГОДУ У БИЗНЕСА И ВЛАСТИ НАЛАДИЛСЯ ДИАЛОГ»

Председатель Липецкого отделения «Опоры России» — о работе Координационного совета по поддержке МиСБ, решении проблем в рамках диалога с властью, влиянии мобилизации на бизнес, кооперации предприятий малого бизнеса

— Как в уходящем году складывалось взаимодействие Липецкого регионального отделения «Опоры России» с правительством Липецкой области? Каких изменений к лучшему для работы малого и среднего бизнеса удалось добиться?

— 2022 год в этом плане стал более позитивным, чем прошлый — у бизнеса и власти налачился диалог через общественные организации. Мы выстраиваем конструктивные отношения с властью через работу комитетов Координационного совета по поддержке МиСБ, созданного при губернаторе Липецкой области, и комитетов «Опоры России».

— В 2021 году структура Координационного совета была реформирована. Это дало эффект в уходящем году?

— Все, и получаемый эффект в том числе, зависит от самих предпринимателей. Комитеты успешно работают там, где есть активные и деятельные в плане общественной работы предприниматели. Общественная деятельность — это немалая дополнительная нагрузка к ведению бизнеса, нести которую не все способны. Общественники в бизнесе — это люди особого внутреннего устройства, которые готовы быть донорами. Их не так много, поэтому им приходится работать на два фронта — и в «Опоре России», и в Координационном совете. И там, где они работают, активно развивается отраслевой бизнес. Да, реформирование дало эффект, и существенный — нас слышат губернатор, мэр города, с нами считается власть. Диалог налажен.

— Что конкретно удалось решить в рамках диалога с властью?

— Приведу вам свежий пример того, как была решена проблема с учетом электроэнергии. Мы совместно с «Россетями» создали комиссию, которая смогла найти обоюдно приемлемые решения вопросов, связанных с безучетным потреблением электроэнергии и сроками подключения. Наша идея об организации комиссии положительно воспринята на самом высоком уровне в Москве и во всех регионах России, где работают «Россети» или подобные ей компании. В комиссию, работающую в Липецкой области, идут запросы из всех муниципалитетов региона и вопросы, что радует, решаются моментально.

Приведу еще один пример — успешное решение проблемы всероссийского масштаба о запрете размещения рекламы на транспорте, из-за которого некоторые предприниматели были вынуждены свернуть свой бизнес. Мы, собрав всю региональную проблематику, сделали аналитику и вышли со своими предложениями на главу «Опоры России» Александра Калинина. В итоге вопрос буквально в течение месяца был решен положительно. Вот что может сделать инициатива лишь одного из отделений «Опоры России» при поддержке предпринимательского сообщества!

— Мобилизация, в ходе которой было призвано для участия в СВО 200 тысяч мужчин трудоспособного возраста, не затронула малый и средний бизнес? Это не вызвало нехватку рабочей силы?

— Я бы не стал драматизировать ситуацию — не так уж и пострадал МиСБ. Тут было больше страхов и фобий, вызванных сумятицей и неразберихой, которые имели место на начальном этапе мобилизации. Если какие-то проблемы и были, то МиСБ справился с ними самостоятельно. Во всяком случае, ко мне лично по вопросам мобилизации никто из предпринимателей не обращался. Вопросы были, скорее, к военкомату, а не по бизнес-процессам. Не было сигналов о нехватке рабочей силы не только на региональном, но и на федеральном уровне. Ведь в состав «Опоры России», напомним, входит 450 тысяч членов. В целом все прошло слаженно, появилась ясность и были выработаны правила игры. В данный момент все идет нормально.

— Как себя чувствует бизнес в разрезе «новой реальности», наступившей после 24 февраля?

— Я бы сказал, что бизнес находится в ожидании новой, если так можно выразиться, экономической политики, НЭПа XXI века, о чем говорил также и глава «Опоры России» Александр Калинин. Наши правительственные структуры должны уделить больше внимания МиСБ, поскольку в нем занята основная часть трудоспособного населения России.

Фото: из личного архива
Выпуск № 19, 12 декабря 2022 год





ПАВЕЛ КОВАЛЕВ: «СОБИРАЕМСЯ ОТКРЫТЬ ЦЕНТР ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ИНИЦИАТИВ»

Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Воронежской области рассказал РБК Черноземье о доле пострадавших предпринимателей, новой роли госзаказа и участии в арбитражных спорах

— Какие сферы бизнеса сегодня «под ударом»? Как их поддерживает государство?

— 80% попали под воздействие санкций. Это авиаперевозки, в связи с ограничениями, а также логистические компании. Разумеется, в их число входят зависящие от импорта промышленные компании, особенно те, кто в своем производстве использует полупроводники. У нас есть статистика, как пользуются поддержкой на данный момент. В Воронежской области наиболее востребованным оказалась информационная поддержка, на втором месте финансовые инструменты — гранты и льготное кредитование.

— Что касается взаимодействия власти и бизнеса, как сегодня отрегулирован этот диалог? Приведите примеры успешного и негативного сотрудничества.

— Вопросы, которые попадают к уполномоченному, можно разделить на несколько групп. Это проблемы федерального, регионального и муниципального значений. Отдельно я бы выделил работу по индивидуальным обращениям. У нас в аппарате уполномоченного порядка 700 обращений, лишь некоторые из них групповые. Допустим, проблема по размещению НТО в Воронеже — его регулируют постановления № 790 «Положения о порядке размещения нестационарных торговых объектов» и № 410 «Об утверждении типовых архитектурных решений нестационарных торговых объектов». По № 790 были значительные вопросы у предпринимательского сообщества. Органы исполнительной власти активно участвовали, а также наши депутаты и общественные объединения. Такая синергия позволила решить проблемы, мы и позднее не раз встречались. В итоге получили взвешенный проработанный документ, который практически устраивает все стороны. Сейчас аналогичная работа идет по постановлению № 410.

Это вопросы муниципального уровня, что касается федерального — тоже есть положительные примеры. Недавно обсуждался проект, который предполагал создание единого оператора рекламы. Предпринимательское сообщество очень негативно это восприняло. Надо отдать должное депутатам Государственной Думы, которые отклонили дан-

ный законопроект. Считаю это слаженной работой предпринимателей, общественных организаций и депутатского корпуса.

По региональному уровню сейчас идет работа, в том числе и в нашем аппарате, над еще одним запросом предпринимателей. Он касается остановки на несколько лет комиссии по переоценке кадастровой стоимости. В нашем регионе заканчивается переходный период в конце года. Мы сейчас уже сделали запрос в Минэкономразвития, который поддерживает нашу позицию. И если будет внесена законодательная инициатива, то мы отстоим ее.

Что касается индивидуальных обращений, хочу поблагодарить органы исполнительной власти — никогда не было никаких отказов, идут навстречу. Это 700 обращений, которые мы буквально рассматриваем в ручном режиме.

— А какие проблемы тогда надо решать?

— Есть запросы у предпринимательского сообщества: они хотели бы, чтобы было так, а не иначе. Но не всегда наши «хотелки» совпадают с возможностями. Надо все грамотно взвешивать с точки зрения выпадающих доходов и так далее. Допустим, предприниматели бы очень хотели, чтобы взносы соцстраха составляли 12-15%. Наверно, хорошая идея с точки зрения бизнеса, но надо смотреть на бюджет. Хотелось бы расширить линейку по финансовым мерам поддержки в качестве грантов, новых льготных кредитов, а также просто добавить послабления по налогам. Как это сделать? Активно прорабатываем все идеи, пока безрезультатно.

— И все же, что тревожит воронежский бизнес в первую очередь?

— Рост числа обращений, так или иначе связанных с уголовным преследованием, по мнению предпринимателей не обоснованы. Или, наоборот, необходимо, чтобы дело возбудили. Очень много разных обращений — от незаконного сноса НТО до работы с УФНС.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 19, 30 декабря 2022 год





СЕРГЕЙ НАУМОВ: «С ФЕВРАЛЯ ПО СЕНТЯБРЬ БЫЛО ТЯЖЕЛО БРАТЬ КРЕДИТЫ»

Председатель Воронежского регионального отделения «Опоры России» рассказал РБК Черноземье о господдержке и движении ставок, заметных достижениях за 20 лет и инвестициях в новый туристический проект

— 2022 год — период больших изменений. Сейчас многие из нас анализируют события последних месяцев и строят прогнозы. На ваш взгляд, какие события являются ключевыми и имеют долгосрочное влияние на условия развития бизнеса в России? Как далеко имеет смысл заглядывать в планах предпринимателю, что нужно обязательно учитывать?

— Последние три года очень тяжелые для предпринимателей не только России, но и всего мира. Два года коронавируса, все как бы замерли, и только предприниматели начали приспосабливаться, как 24 февраля снова все изменилось. В первую очередь для бизнеса. Почему? В период с февраля по сентябрь было тяжело брать кредиты — а это оборотные средства, выплаты зарплат. В сентябре Центробанк снизил ставку, появились федеральные кредитные программы, наш президент давал целое интервью про развитие бизнеса. Сейчас началось воплощение каких-то идей в жизнь, возможно, не так быстро, как три года назад. Считаю, что снижение процентных ставок — это большое достижение. Также появились инвестиционные проекты, которые можно взять чуть ли не под 4% годовых. Совокупно это дает стимул для экономического развития как в промышленности, так и в туристическом направлении. Активно помогают фермерам серьезные грантовые поддержки. Сейчас важно «держать руку на пульсе», изучать информацию, готовить документы и двигаться дальше. Если остановиться в своем развитии, то можно погибнуть.

— Развитие внутреннего туризма, на ваш взгляд, какие имеет перспективы на ближайшие годы и от каких условий, мер поддержки со стороны власти зависит?

— Можно назвать много факторов, начну с основного — трасса М4. Темной ночью или в снежную бурю по ней проезжает 16 тыс. автомобилей, во все остальное время — в разы больше. Люди едут на юг, а мы предлагаем им по пути заехать в Воронежскую область и отдохнуть. Много возможностей отдыха у воды — реки Дон, Воронеж, Битюг, а также красивейшие места у прудов и озер. В регионе колоссальные возможности для развития туризма.

Считаю, было бы очень кстати предоставить доступ воронежским предпринимателям к федеральным грантам и кредитам. Сейчас в Минэкономразвития предполагается финансирование в 50 млн рублей на проекты в отрасли, однако, по-моему мнению, эти средства необходимо дробить.

— Расскажите, пожалуйста, о своем большом инвестиционном проекте «Дикое поле»: чем он интересен и когда примет первых гостей?

— Сначала сделали музей «Петровские корабли», который сейчас набирает оборот после нестабильной работы в коронавирус. Его двери открыты, принимаем в месяц более 2 тыс. гостей. Теперь стоит другая задача — сделать музей под открытым небом. Он будет расположен на трассе М4 в Каширском районе. Планируется создание 15 зон — основной станет зона петровских кораблей, где будет находиться порядка 300 объектов. Связана она будет с Петром Первым, с его решениями и плодами его трудов, отмечу, что в Воронежскую область было отправлено в свое время 27 тыс. мастеров. Хотим показать — как жили, какой был быт, чем питались. Хотим подавать в кафе такие же блюда. Думаю, в 2023 году музей откроется для первых посетителей, если все нормально будет. По предварительным планам, сумма инвестиций составит около 300 млн рублей.

— Планы на 2023 год.

— Составляем сейчас планы, чем воронежская «Опора России» будет заниматься. Каждый расписывает, что он бы хотел видеть и как помочь. Хотим возобновить автопробеги — раньше каждый год мы выезжали на реку Дон с предпринимателями. На 9 Мая выходим на демонстрации. Снова хотелось бы провести форум предпринимателей. Раз в месяц будут идти «круглые столы», бизнес-завтраки, встречи. Принимаем участие в проверках, решаем конфликтные ситуации даже с МЧС. У нас работает Третейский суд и 24 комитета по различным направлениям от энергетики до туризма. Жизнь кипит, надеюсь, так и будет продолжаться.

Фото: из личного архива

Выпуск № 19, 21 декабря 2022 год





ЛАРИСА СЕННИКОВА: «БИЗНЕС ЖИВЕТ ПО ПРИНЦИПУ: АДАПТИРУЙСЯ ИЛИ УМРИ»

Глава Тамбовского регионального отделения «Опоры России» — что сегодня представляет собой организация, как она помогает бизнесу отстаивать свои права и как предприниматели справляются с новым вызовами

«**Тамбовский малый бизнес в большинстве своем научился быстро адаптироваться к работе в новых условиях»**

— Каким был уходящий год для предпринимателей Тамбовской области? Как бизнес-сообщество региона переживает текущий период?

— Этот год для бизнеса был крайне сложным. Только предприниматели адаптировались к коронавирусному кризису, но буквально уже весной этого года им пришлось вновь столкнуться с экономическими трудностями, вызванными западными санкциями. Как мы видим, несмотря на все сложности, тамбовский бизнес продемонстрировал высокую устойчивость — использует новые возможности, реализует проекты, связанные с импортозамещением.

Еще одним серьезным вызовом в этом году для предпринимателей стала частичная мобилизация, объявленная осенью. Причем больше всего бизнес волновал вопрос возможной мобилизации сотрудников. Потеря даже одного работника для МСП критична — на некоторые позиции в этом секторе невозможно быстро найти замену. Хотя сейчас ситуация более-менее стабилизировалась, предприниматели со сдержанным оптимизмом смотрят в 2023 год.

— Как вы считаете, что мешает активнее развивать сферу предпринимательства в Тамбовской области? С какими проблемами сейчас сталкивается малый бизнес?

— Тамбовский малый бизнес в большинстве своем научился быстро адаптироваться к работе в новых условиях. Наши предприниматели живут по принципу: адаптируйся или умри. Сегодня власти оперативно принимают меры для того, чтобы поддержать малые и средние предприятия. Мы все понимаем, что малый бизнес — это в первую очередь рабочие места, основные налоги в местный бюджет.

В целом, если мы возьмем основные проблемы, с которыми приходится сталкиваться тамбовским пред-

принимателям, — это налоговая нагрузка. Например, налог на имущество по кадастровой стоимости для большинства МСП просто непосильный, и с каждым годом он будет только расти. Еще пример — патентная система налогообложения. В Тамбовской области действуют достаточно высокие ставки за патент по сравнению с другими соседними регионами — Липецком и Воронежем.

Также здесь можно отметить неналоговые платежи, которые носят обязательный характер и оказывают существенную финансовую нагрузку на бизнес. Это сбор с тяжелых грузовиков через систему «Платон», акцизы, обязательная маркировка (вводится постепенно: каждый год под нее попадают новые категории товаров) и многое другое. К примеру, с 2023-го подключение к ЕГИСЗ (Единая государственная информационная система здравоохранения. — Прим. ред.) станет обязательным лицензионным требованием для частных медицинских организаций. Данный вопрос буквально недавно обсуждался комитетом по здравоохранению тамбовской «Опоры России». Эта тема сейчас действительно волнует многих. Поскольку несоблюдение требований закона грозит частным клиникам серьезными штрафными санкциями. Можно долго и много перечислять все неналоговые платежи, но главное остается одно — это чрезмерная нагрузка, которая сегодня оказывает серьезное влияние на развитие бизнеса.

— Какие задачи вы планируете решать в первую очередь в новом 2023 году?

— В 2023 году намерены усилить экспертный состав наших профильных комитетов за счет новых членов. Это позволит существенно повысить эффективность нашей работы. Будем стремиться расти и численно, и качественно. Продолжим принимать участие в законодательной деятельности — планируем выступить с предложением об уменьшении стоимости патента в регионе для предпринимателей. В числе приоритетных наших задач также традиционно останутся вопросы защиты интересов регионального бизнеса и развитие предпринимательской среды.

Фото: из личного архива
Выпуск № 19, 28 декабря 2022 год





СЕРГЕЙ ЛISOV: «ПРЕДПРИЯТИЯ МИСБ ВЫЖИЛИ БЛАГОДАРЯ ПОДДЕРЖКЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА»

Председатель Белгородского регионального отделения «Деловой России» — о мерах поддержки бизнеса в условиях СВО, строительстве оборонительной линии, бизнес-рисках в приграничной зоне, «публичной казни на площади»

— Как в этом году складывались взаимоотношения властных структур и регионального отделения «Деловой России»?

— Начало года было очень тяжелым, и решения принимались в экстренном режиме. Мы обратились в правительство области с рядом инициатив, чтобы дать бизнесу выжить. В марте провели видеоконференцию на уровне губернатора области, в которой приняли участие почти все крупные предприятия и фонды поддержки бизнеса. На конференции приняты срочные меры для поддержки предприятий МиСБ. В отличие от малого бизнеса, большинство крупных предприятий сформировало определенные запасы и они могли продолжить работу. Правительство Белгородской области совместно с федеральным правительством приняли решение о моратории на банкротство на срок шесть месяцев. Это стало действенной мерой, так как предприятия МиСБ столкнулись с отсутствием оборотных средств и неплатежеспособностью, что сделало невозможным выплату налогов.

Большие проблемы вызвал разрыв логистических цепочек: отсутствие поставок от европейских контрагентов негативно сказалось на работе малых предприятий. Шестимесячный мораторий на выставление налоговых картотек стал для них спасением, позволив им сохранить жизнеспособность. Другой действенной мерой стал перенос на год уплаты социальных налогов. Проблема еще и в том, что банки скептически относятся к залоговому имуществу, находящемуся в приграничной 50-километровой зоне — у них действует негласный запрет на то, чтобы принимать его в качестве залога. В Белгородской области в этой зоне находится множество предприятий, которые не в состоянии использовать свое имущество для пополнения оборотных средств и инвестирования. И та скорость, с которой правительство приняло решение, поистине бесценна: оперативно сделаны поправки на уровне Госдумы и внесены предложения. Мы, со своей стороны, собрали все вопросы, которые через аппарат «Деловой России» в Москве озвучены на уровне Президента России. Благодаря этому большинство предприятий МиСБ смогли выжить, сохранив рабочие места и жизнеспособность.

— Белгородская и Курская области оказались в центре этих событий. Как у вас складываются взаимоотношения с курскими коллегами?

— В первой половине декабря провели встречу с курянами на уровне руководителей и комитетов «Деловой России»: у нас с ними общие проблемы. Многие предприятия Курской области, как и нашей, находятся фактически в зоне боевых действий, хотя актуальная линия соприкосновения проходит за пределами наших регионов. Иначе это трудно назвать, поскольку залпы из «Градов» и других артиллерийских систем регулярно «прилетают» к нам. Мы с коллегами обсудили общие проблемы и составили совместный протокол, который направили в центральный аппарат «Деловой России» в Москве и наши региональные правительства. Очень надеюсь, что будут приняты меры по обеспечению жизнеспособности предприятий и предоставлению им каких-то дополнительных субсидий.

— Помогают ли предприниматели в решении возникающих проблем?

— Большое количество наших предприятий участвуют в строительстве «засечной черты», которая возводилась еще в давние времена. Сейчас мы практически повторяем то, что было некогда сделано нашими предками. Не буду называть конкретные цифры, но ежедневно нашими дорожными и строительными предприятиями устанавливаются тысячи противотанковых заграждений, бетонных надолбов, прокладываются рвы. Многие предприниматели помогают в частном порядке — один из наших «делороссов» разработал и освоил производство легких, прочных и компактных носилок из полимерного материала для переноски раненых, которые уже поставляются в качестве гуманитарной помощи на фронт. Как и в каком объеме помочь — мера ответственности каждого, но многие предприниматели делают это негласно, направляя средства собственные и своих сотрудников в благотворительные фонды.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 19, 14 декабря 2022 год





ЕЛЕНА ЛАТЫШЕВА: «РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС ПЕРЕЖИВАЕТ «НОВУЮ РЕАЛЬНОСТЬ»

Председатель совета директоров
ГК «Эксперт» и член правления
ГК «Трио» — о ситуации на рынке
частного здравоохранения
и новом проекте в области
молочного животноводства

— Два года подряд пандемия вносила свои коррективы в бизнес. В этом году новый вызов — ужесточение санкций. Как они отразились на работе Групп компаний «Эксперт» и «Трио»?

— Наши компании, как и весь российский бизнес, проживают «новую реальность» — самый распроданный термин в настоящее время. Самыми сложными как морально, так и экономически были март и апрель. Несмотря на то, что санкции не так сильно затронули отрасль АПК, валютные колебания в начале весны сильно затронули аграриев и повлияли на стоимость закупки импортируемых семян и средств защиты растений на посевные работы. По причине резкого скачка валютного курса и как следствия ключевой ставки ЦБ в ГК «Эксперт» мы моментально отреагировали на изменение ситуации и «припарковали» нашу программу инвестиционного развития, принятую в конце 2021 года. Вместе с тем меры, принятые Правительством Российской Федерации, достаточно быстро восстановили валютный курс и ключевую ставку. И уже в июле 2022 года, когда все восстановилось, часть проектов мы «распаковали» и продолжили программу развития. Тем не менее в 2022 году в частном здравоохранении большинства компаний откорректировали программы развития и сократили объем инвестиций.

Если говорить о поведении потребителя и спросе, то важно отметить, что первые три месяца от начала специальной операции в Москве и больших городах люди какое-то время находились в некоем ступоре, испытывая «страхи»: будут ли доступны препараты и высокотехнологичные медицинские услуги, как сильно вырастут цены. Под влиянием этих «страхов» отмечен рост объема высокотехнологичной стационарной помощи и очень хороший рост в диагностике, остающейся сегодня одним из самых больших драйверов развития платных медицинских услуг.

— Клиентов ГК «Эксперт» волновало возможное повышение цен на ваши услуги. Они выросли?

— В феврале-марте, когда были очень высокие инфляционные ожидания и росла ставка ЦБ, по некото-

рым видам помощи, особенно стационарной, в которой высокая зависимость от стоимости расходки, цены повышались до 20%. Если говорить о решениях в сети медицинских центров и клиник ГК «Эксперт» с учетом того, что в общей выручке доля выручки от услуг на диагностику составляет почти 60% и в диагностике зависимость от стоимости расходных материалов невысокая, мы смогли сдерживать рост цен, не травмируя кошелек пациентов. В сети наших центров 48 диагностических центров и 18 клиник, в которых также есть диагностика, более 90 единиц тяжелого оборудования. В целом, если проанализировать, прирост цен составил порядка 8%, но это сравнимо с уровнем инфляции.

Надо отметить, что независимо от текущей ситуации с учетом инфляции из-за ежегодного роста по статьям расходов мы каждый год прирастаем по среднему чеку минимум на 3%. По-другому нам просто не обеспечить устойчивый бизнес.

— Что происходит на рынке медицинского оборудования и лекарств? Могут ли сегодня отечественные производители оборудования конкурировать с зарубежными? Есть ли недостаток импортных компонентов?

— Если коротко про импортозамещение — российским производителям предстоит пройти большой путь, прежде чем они смогут конкурировать с зарубежными в части высокотехнологичного оборудования. И я уверена, что на всех уровнях от директора медицинского центра до министра здравоохранения и председателя правительства все одинаково понимают, что Россия сегодня не сможет работать без импортного оборудования. Да, есть оборудование, по которому мы перестраиваемся на другие рынки, но если говорить о высокотехнологичном медицинском оборудовании для компьютерной томографии (КТ) и магнитно-резонансной томографии (МРТ), то лидерами и ключевыми поставщиками по всему миру, и не только в России, являются четыре компании: Philips, Siemens, General Electric и Canon.

Фото: из личного архива
Выпуск № 19, 13 декабря 2022 год





ВЛАДИМИР МОЛЧАНОВ: «ПЛАНИРУЕМ ЭКСПАНСИЮ В СЕТЕВОЙ РИТЕЙЛ»

Генеральный директор компании по производству биокаминов «Биотроника» — о том, как расти на 70% в год в условиях турбулентной экономики и быть привлекательными для инвесторов и потребителей

— Как вы оцениваете уходящий 2022 год?

— Несмотря на все трудности, которые с нами происходили, мы выросли как в обороте, так и в объеме продаж, а также расширили географию своего присутствия. Динамика роста к прошлому году составила 70%. В чистом выражении наша выручка достигла 170 млн рублей. Такие итоги — результат пересмотра технологий продаж и всех бизнес-процессов в целом, а также активного освоения освободившихся рыночных ниш. Мы вышли на B2B-рынок и начали продавать наши каминные дилерам и другим компаниям, включая крупные сетевые магазины. В частности, в ближайшее время мы появимся в «Леруа Мерлен» — на их маркетплейсе в Интернете и в нескольких оффлайн-магазинах в Московской области, где планируем оттестировать свои продажи и зайти во всю сеть — а это более 100 магазинов по России. Находимся в процессе подписания еще нескольких договоров с ключевыми участниками рынка.

— Рассматриваете ли вы возможность участия инвесторов в своих проектах?

— Да, для нас актуален этот вопрос, поскольку нынешний финансовый поток, который есть в компании, пока не позволяет нам открывать то количество магазинов, которое требуют наши амбиции, и поддерживать полный ассортимент в сетевом ритейле. Действующие в сетях отсрочки платежа в 30-60 дней чреватые для нас рисками кассовых разрывов. Сейчас, чтобы их избежать, необходимые нам дополнительные оборотные средства мы берем в банке, но рассматриваем с этой целью и сотрудничество с инвесторами.

— Какие выгоды получают ваши партнеры?

— Мы предлагаем инвестиционное сотрудничество в открытии розничных магазинов по следующей модели. По нашим подсчетам, открытие одного магазина площадью 150 кв. м с проверенной финансовой моделью и остатком товара внутри стоит порядка 5 млн рублей плюс оборотные средства на зарплату, обеспечительный арендный взнос и локальные рекламные активности — еще порядка 2 млн рублей. Инвестор запускает новый магазин на свои средства и в течение срока действия договора имеет при-

оритетное право на получение 70% чистой прибыли от продаж в самой розничной точке и интернет-продаж в этой локации. После возврата всех вложенных в магазин средств мы даем инвестору постоянную возможность зарабатывать порядка 30% прибыли ежегодно. С учетом прогноза роста компании это значит, что доля инвестора будет также расти в цене — доходность по такому предложению составляет не менее 50-70% годовых, что делает ее привлекательным, высоколиквидным активом, который можно в случае необходимости продать третьим лицам.

Вторая точка входа в компанию — это инвестирование в займ. Мы готовы пополнять свой оборот из расчета примерно 25% годовых, и это стабильный финансовый продукт, который позволит инвестору ежемесячно получать свою прибыль.

— Что гарантирует инвестору минимизацию его рисков при сотрудничестве с вами?

— Наш инвестор получает долю в регулярном, системном, предсказуемом бизнесе. Все этапы наших бизнес-процессов, вплоть до холодных звонков и отсылки коммерческих предложений, стандартизированы и контролируются независимой аудиторской компанией. Люди всегда будут покупать что-то из нашего ассортимента. Наличие разных товарных групп с разным характером спроса нивелирует сезонность продаж. И наконец, все имущество магазина, открытого на средства инвестора, находится у него в залоге до полного возврата вложенных им денег.

— Как вы оцениваете свою конкурентоспособность и долю на рынке?

— Есть разные методики оценки емкости рынка. В среднем на рынке спа-бассейнов мы оцениваем свою долю в 10-12% и видим перспективы к росту до 20-30%. Рынок биокаминов растет каждый год на 30-35%, а во время пандемии вырос на 50%. В сравнении с двумя остальными нишами, в которых мы представлены, эта самая перспективная и потенциально интересная.

Фото: из личного архива
Выпуск № 19, 15 декабря 2022 год





ВИТТОРИО ТОРРЕМБИНИ: «ИТАЛЬЯНСКИЙ БИЗНЕС РАБОТАЕТ ТОЛЬКО НА ЭКСПОРТ»

Президент Ассоциации итальянских предпринимателей в России — о новых проектах и итальянском бизнесе, взаимоотношениях с региональными властями, планах и прогнозах на 2023 год

— В 2021 году итальянские предприниматели встречались с губернатором Липецкой области и обсудили запуск нескольких проектов. На какой стадии проекты сегодня?

— Было продвижение двух проектов. Завод деревянных изделий на Елецкой площадке ОЭЗ. Итальянские предприниматели купили оборудование, но пока не смогли его отправить. Проект готовится, как только ситуация станет более спокойной, продолжим реализовывать. Другая компания — Fondital, которая планировала расширение производства, пока остановила проект. Еще два проекта пока тоже на стопе. Решающую роль здесь сыграла пандемия.

— Что касается Липецкой области, какие взаимоотношения у компаний с правительством региона? Какие меры господдержки оказываются? Как взаимодействуете с преференциальными зонами?

— С Липецкой областью у меня длинная история любви. Благодарю руководство региона за работу на уровне президента. 4 ноября по указу Владимира Путина мне вручили орден Дружбы благодаря таким отношениям с Липецкой областью. Думаю, что отношения итальянских компаний и личные будут с регионом всегда самые теплые. Всем компаниям с новыми проектами в первую очередь предлагаю Липецкую площадку.

— Как сегодня себя чувствует итальянский бизнес в Черноземье и ОЭЗ ППТ «Липецк»?

— Все компании чувствуют себя неплохо. Некоторые наши коллеги делают бизнес лучше, чем в прошлом году. У нас есть критические моменты. Например, компания «ИЛЬПЕА-САР», которая работает с пластмассовыми изделиями и резиной, попала под санкции. Почти все наши компании нашли выход из положения.

— Многие крупные итальянские компании остались работать в России — Varilla, Ferrero SpA, другие сделали ребрендинг. Насколько сложнее им стало работать в России?

— Все наши компании остались, ребрендинг не сделали. 90% компаний работают нормально, как было раньше. Сложностей, конечно, много. С банковской

системой, логистикой. Все фирмы нашли выход из положения.

— По-вашему мнению, когда компании смогут работать нормально, как это было до 24 февраля?

— Не знаю, не могу прогнозировать.

— Расскажите про основные цели и планы на 2023 год.

— Два главных плана. Первый — полностью защитить работу наших компаний. Создавать необходимые условия для нормальной работы. Второй — повлиять на СМИ Италии, чтобы доносили корректную информацию о России. Один из отрицательных факторов — неправильная информация.

— Когда отношения нормализуются, как вы думаете, что дальше? Какие перспективы и прогнозы?

— Надеюсь, что ситуация быстро стабилизируется. Россия находится в глобальном мире, поэтому исключить ее невозможно. Тем более что только часть стран принимали санкции против России. Много стран, которые работают с Россией. Итальянский бизнес может работать только на экспорт. Это характерно для Италии. Если мы не будем экспортировать и развивать наше присутствие в разные регионы мира, жить не будем. У нас нет сырья и полезных ископаемых. Когда ситуация будет более или менее стабильной, то итальянский бизнес будет заниматься развитием некоторых отраслей экономики, инфраструктуры, используя Россию как хаб, чтобы захватить другие рынки. Пока мы это делали только частично. Например, компания Pirelli производила в Воронеже много шин, которые шли на экспорт, потому что это выгодно. И таких компаний может быть очень много. Типичный итальянский продукт — паста, макароны. У России есть твердые сорта зерновых и пшеницы, есть возможность производить много пасты. Поэтому можно захватить рынки, в том числе и итальянские. Поэтому в перспективе вижу, что наши фирмы будут все равно развиваться в России, чтобы захватить другие рынки.

Фото: РБК Черноземье

Выпуск № 19, 22 декабря 2022 год





ДЕНИС БУЦАЕВ: «РЕЗИДЕНТЫ ЭКОТЕХНОПАРКОВ ВЛОЖАТ ₽26 МЛРД В ПЕРЕРАБОТКУ»

Генеральный директор ППК «Российский экологический оператор» — о том, как работают «зеленые» облигации в отрасли, когда в России заработает экономика замкнутого цикла и почему полигонам так нужны дроны

— Расскажите, с какими итогами отрасль обращения с твердыми коммунальными отходами подходит к окончанию года?

— У нас есть два основных показателя, по которым мы оцениваем результаты реформы, — это уровень сортировки и переработки отходов. В России уже сортируется более 19 млн тонн из 60 млн тонн, образовавшихся за год. Перерабатываем почти 5,5 млн тонн отходов. Таких показателей начиная с 2019 года удалось достичь благодаря созданию объектов по сортировке и утилизации ТКО. В этом году введены в эксплуатацию 32 предприятия, в том числе шесть комплексных. До конца декабря планируется ввести еще девять, из которых два — комплексных. На сегодня ввод этих объектов позволил привлечь в отрасль порядка 28 млрд рублей, в том числе около 22 млрд рублей внебюджетных средств.

— Одним из главных трендов уходящего года стало государственно-частное партнерство. Сколько регионов заключили концессии в этом году? Где самая крупная?

— Мы благодарны Правительству РФ за поддержку наших инициатив о новых мерах поддержки отрасли. У нас появилось два новых финансовых инструмента, которые, как показала практика, в этом году стали наиболее востребованными со стороны инвесторов и регионов. Это «зеленые» облигации и концессии. Сейчас мы заключили 20 концессионных соглашений в 10 регионах на общую сумму порядка 42,4 млрд рублей. Самая крупная из них — в Дагестане.

— Весь год мы говорили об облигациях РЭО, эту меру поддержки правительство одобрило еще в прошлом году. Когда мы сможем увидеть ценные бумаги на бирже?

— Данный финансовый инструмент в России фактически работает уже больше года. Сейчас у нас находятся заявки на финансирование проектов от 72 субъектов на общую сумму в почти 200 млрд рублей. Это уже превышает лимит в 100 млрд рублей, который был одобрен нам Правительством РФ. Исходя из этого, будем ранжировать регионы с учетом готовности их заявок к финансированию. Как я уже сказал, концессионная форма и финанси-

рование через «зеленые» облигации являются наиболее удобным инструментом как для регионов и инвесторов, так и для финансовых институтов.

Первый выпуск «зеленых» облигаций планируем разместить до конца этого года на Мосбирже. За счет эмиссии ценных бумаг мы профинансируем инвестиционный проект по строительству мусорного завода мощностью 300 тыс. тонн в год в Тульской области. Привлечем почти 1,6 млрд рублей. Купить облигации сможет широкий круг инвесторов, в том числе и физические лица, то есть те, у кого есть брокерский счет. Предполагаем, что это позволит вовлечь в процесс инвестирования большое количество как профильных, так непрофильных финансовых игроков.

«Зеленые» облигации в России имеют достаточно интересные перспективы. Сегодня они включены в верификационный список по зеленым инвестициям ВЭБ.РФ. Мы рассчитываем на то, что это позволит инвестировать в «зеленые» облигации средства Пенсионного фонда.

— РЭО очень много внимания уделяет цифровизации отрасли. Какие еще проекты удалось запустить в 2022 году?

— Мы реализуем несколько проектов, связанных с государственными информационными системами. Один из ключевых проектов, который запустили в этом году в рамках инициатив по экономике замкнутого цикла, — Биржа вторичных материальных ресурсов. Это универсальная площадка, с помощью которой теперь могут находить друг друга производители и импортеры, заготовители, утилизаторы вторсырья, а затем совершать сделки купли-продажи и другие сопутствующие операции.

На сегодня к бирже уже присоединилось больше 500 компаний, размещено порядка 150 заявок на сумму 350 млн рублей. Надеемся, что в дальнейшем площадка станет не просто универсальной базой, а полноценным информационным ресурсом для каждого участника отрасли.

Фото: пресс-служба ППК РЭО
Выпуск № 20, 26 декабря 2022 год





РУСТАМ ХАФИЗОВ: «ГЕНЕТИКА И СЕЛЕКЦИЯ — КЛЮЧЕВОЙ ПРИОРИТЕТ РАЗВИТИЯ АПК»

Руководитель инновационного аналитического центра Группы «Черкизово» — какие перспективы развития технологической независимости АПК сейчас существуют и как компания планирует участвовать в этом процессе

— Как оцениваете предварительные итоги развития агропромышленного комплекса в 2022 году в целом и в секторах, в которых работает «Черкизово»?

— В целом динамика развития отечественного АПК положительная, несмотря на все вызовы и объективные трудности, с которыми отрасль столкнулась в текущем году. Это проблемы с логистикой — цепочки поставок нарушились еще в ковидный период, а на фоне санкций ситуация усугубилась. Дополнительно возникли сложности с поставками импортного оборудования и техники. Много было вопросов, требующих оперативного решения. Осенью мы столкнулись с неблагоприятными погодными условиями. Затяжные дожди осложнили уборку урожая. Но отрасль справилась с этими вызовами. Поэтому мы оцениваем итоги развития отрасли и компании положительно.

— Какие основные приоритеты развития важно определить на 2023 год и ближайшие годы?

— Одним из важнейших приоритетов отрасли не только на 2023 год, но и на ближайшие годы станет сохранение доступности продукции для потребителей. В связи с этим мы видим острую необходимость в технологическом развитии — это цифровая трансформация всех бизнес-процессов. В числе основных направлений деятельности на следующий год — логистика. Сегодня это один из важнейших элементов развития, который в принципе определяет устойчивость отрасли и себестоимость производства. Оптимизация логистики, поиск альтернативных каналов поставок и поставщиков — те вопросы, над которыми необходимо будет работать.

В числе основных приоритетов также можно выделить генетику и селекцию, данная сфера напрямую связана с импортозамещением. В решении этих задач Группа «Черкизово» сегодня принимает активное участие.

— В последние годы компания предпринимает активные усилия для увеличения экспортных рынков. В текущих условиях ощутили ли вы влияние скрытых ограничений по экспорту? Какими вы видите дальнейшие перспективы экспортного направления? В чем здесь могут быть основные риски?

— Вопрос экспорта в контексте выхода на новые рынки остается чрезвычайно чувствительным сразу к нескольким факторам, которые определяют его стабильность и динамику дальнейшего развития. В первую очередь это логистика. Сегодня обеспечение поставок товаров в ту или иную страну, прежде всего, определяется возможностью их транспортировки. Как вы знаете, в этом году на рынке морских перевозок ряд операторов либо ограничили сотрудничество с российскими портами и компаниями, либо прекратили свою работу на территории РФ. В связи с этим резко выросли ставки фрахта по разным направлениям. Именно эти два фактора — финансовый и логистический — определяют экспортный потенциал.

Рынки, на которых компания сегодня активно присутствует, — страны СНГ, Китай, Монголия. Мы видим и новые перспективные направления, но здесь важно понимать, что экспорт — многогранный процесс, в основе которого лежит коммерческая целесообразность. Так, например, Африканский континент с точки зрения экспортного рынка нам очень интересен. Однако экспортировать туда можно только продукцию с невысокой маржинальностью. А соответственно те издержки, о которых я сказал ранее, должны быть нивелированы для того, чтобы экспортер мог эффективно поставить свой товар и реализовать его.

Также сегодня достаточно перспективны рынки Малайзии, Индии, Камбоджи, Лаоса, других стран Юго-Восточной Азии. Однако здесь тоже встает вопрос коммерческой выгоды. Поэтому в текущих условиях для эффективного экспорта агропродукции необходимо увеличить объем доступных контейнеров для морских перевозок, формировать новые транспортные коридоры, расширять меры поддержки экспортной деятельности. На зарубежных рынках отечественным сельхозпроизводителям приходится конкурировать с такими мировыми лидерами, как США и Бразилия. А когда издержки при производстве и логистике возрастают, делать им это гораздо сложнее.

Фото: пресс-служба Группы «Черкизово»
Выпуск № 20, 21 декабря 2022 год





ПАВЕЛ ЦАРЕВ: «2022 ГОД СТАЛ РЕКОРДНЫМ ДЛЯ АО «АГРОГАРД» ПО СБОРУ ЗЕРНОВЫХ»

Генеральный директор АО «АгроГард» — об инвестиционной программе на 2023 год, рекордном урожае зерновых культур, «болевыми» точках 2022 года и внедрении государственных информационных систем

«**В 2023 году ожидается достаточно критичный рост затрат, что скажется на себестоимости готовой продукции»**

— Ближится завершение 2022 года, поэтому самое время подвести предварительные итоги текущего года и определить планы на ближайшую перспективу. Расскажите, какие достижения компании вы бы могли отметить? И с какими трудностями столкнулись в это непростое время?

— В этом году компания «АгроГард» оценивает результаты своей производственной деятельности как удовлетворительные — производственная программа выполнена, валовый сбор составил более 1 млн тонн. Сезон 2022 года стал рекордным для АО «АгроГард» по сбору зерновых культур — более 600 тысяч тонн. Несмотря на высокую нагрузку на собственную инфраструктуру, вся продукция размещена на собственных производственных площадках, в том числе в полимерных рукавах. Практика размещения зерна в рукавах используется на предприятиях агрохолдинга последние пять лет, в этом году объем хранения в рукавах максимальный — более 140 тысяч тонн.

Вместе с тем, в связи с неблагоприятными погодными условиями произошла некоторая задержка уборки отдельных культур. Трудности, связанные с размещением продукции, обусловлены не только высоким урожаем, но и необходимостью отложить программу продаж, пришлось ждать повышения спроса на продукцию. В связи с этим ожидается снижение показателя рентабельности. Итоговое значение будет зависеть от того, какой объем готовой продукции будет реализован до конца года.

— А с какими сложностями столкнулись из-за введения санкций со стороны зарубежных государств?

— Данный год был непростым в связи с существенным изменением положения на внутреннем и внешнем рынках. Основными «болевыми» точками 2022 года, безусловно, стал уход с рынка зарубежных

производителей семян и СЗР, а также сельскохозяйственной техники, что привело к значительному росту цен. И если в текущем году затраты росли достаточно плавно в связи с тем, что все комплектующие для техники, а также посевной материал и СЗР были закуплены до начала сезона, то в 2023 году ожидается достаточно критичный рост затрат, что скажется на себестоимости готовой продукции. Также существенно возросла цена (в 3-5 раз) на услуги. При этом цена на готовую продукцию по сравнению с прошлым годом существенно снизилась и в силу причин внешнего характера, и из-за внутреннего регулирования, и из-за перепроизводства. В начале сезона темпы продаж были очень низкими, сейчас они растут, но, тем не менее, спрос низкий. Поэтому остатки готовой продукции в конце года будут существенно выше, чем в прошлом.

— Какие бы тренды в сельскохозяйственной сфере вы могли бы выделить?

— Одним из трендов текущего года стало внедрение государственных информационных систем, в первую очередь системы идентификации и прослеживаемости зерновой продукции — ФГИС «Зерно». Первый опыт применения указанной системы показал, что с точки зрения выстраивания системы прослеживания движения готовой продукции такая система могла бы быть полезной. Однако на данный момент она достаточно плохо отлажена, не реализован ряд функций и процессов, на всех уровнях отсутствуют единые подходы к учету, нет четких методических инструкций, плохой интерфейс, частые сбои системы и так далее. Самое главное — сельхозтоваропроизводителем система в том виде, в котором она сейчас, не дает ничего, кроме дополнительной нагрузки на работников. Ввиду недостаточной проработки системы невозможно осуществлять системный контроль вносимой информации, законодательно не закреплен порядок взаимодействия между субъектами, задействованными в работе системы, что вызывает большие сложности в работе — не понятно, чьи и какие требования являются обоснованными. Аналогичная ситуация и с другими информационными системами.

Фото: пресс-служба АО «АгроГард»
Выпуск № 20, 15 декабря 2022 год





ВАДИМ ЕРЫЖЕНСКИЙ: «ХОЗЯЙСТВА ГРУППЫ ПОКАЗАЛИ ВЫСОКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ»

Заместитель гендиректора Группы компаний «Продимекс» рассказал РБК Черноземье о механизмах повышения эффективности использования земли, результатах сезона 2021-2022 и сахарной импортозависимости

— Судя по заявлениям вашего топ-менеджмента, вы наблюдали тенденцию наращивания земельных банков и рост количества сделок по земле до 2021 года, после чего рынок замедлился. Как вы повышаете эффективность уже имеющихся земель?

— Действительно, ярко выраженных волн роста сделок по земле в последние годы не наблюдается. Причиной тому — отсутствие свободных земельных активов в зонах интенсивного с/х производства. Проще говоря, вся пригодная земля уже имеет своих хозяев. Какой-то объем земли постоянно является объектом сделок купли-продажи или аренды, но крупные массивы появляются на рынке только когда кто-то из крупных землевладельцев разоряется или меняет бизнес-стратегию. Технология повышения эффективности использования земли для всех единая: работа с севооборотами, подбор наиболее подходящих семян сортов и гибридов растений, использование современных средств химизации, включая удобрения, своевременное обновление техники, соблюдение технологий возделывания и рекомендованных сроков проведения работ.

— Как оцените агросезон 2021-2022 гг.?

— Сезон сложный по ряду факторов. Больше всего повлияли погодные условия и ограничение поставок импортной техники и запасных частей. При этом хозяйства ГК показали высокие результаты практически по всем видам сельскохозяйственной продукции.

— Союзроссахар предполагал, что производство сахара в РФ в 2022 году составит более 6 млн тонн (против 5,9 млн тонн в прошлом году). Согласно ли вы с этой оценкой и рассчитывает ли «Продимекс» превзойти в этом году прошлогодние производственные показатели?

— Итоги производства в текущем сезоне мы подведем, когда переработаем все сырье. Но то, что сахара выработаем больше, чем в прошлом году, уже можно сказать. Мы, например, планируем произвести около 1,2 млн тонн сахара вместо 1,0 млн тонн, произведенного в прошлом сезоне.

— Можно ли сказать сейчас, на сколько процентов производство сахара зависит от импорта? Как вы пострадали от санкций в этом году?

— В настоящее время отечественная свеклосахарная отрасль является ощутимо импортозависимой. В первую очередь это касается семян, техники и средств защиты растений (СЗР). По всем направлениям ведется работа по импортозамещению. В процентах зависимость производства в целом не рассчитывается, но по отдельным направлениям зависимость превышает 90%. Это не значит, что в случае отказа поставок отдельных товаров, в России наступит коллапс сахарной отрасли. Однако эффективность производства, безусловно, могла бы снизиться до момента полного импортозамещения. При этом имеющиеся технологические схемы производства сахара позволяют полностью удовлетворить потребность внутреннего рынка в этом продукте.

— Вы говорили в интервью РБК, что господдержка помогает вам не только сохранять темпы производства, но и вести инвестиционную политику. Что было сделано за год по части модернизации заводов, обновления техники?

— ГК «Продимекс» — крупнейший сахарный холдинг России и годовая инвестиционная программа компании содержит несколько сотен страниц, причислить все позиции здесь невозможно. Достаточно сказать, что программа включает в себя строительство и реконструкцию, ремонты и замену оборудования, приобретение техники и запасных частей, разработку и обновление компьютерных программ, цифровизацию производств и многое другое. И ее реализация нами не приостанавливалась.

— Какие планы на 2023 год строит ваша компания?

— В предстоящем сезоне мы намерены сохранить за собой лидерство в отрасли и продолжать быть примером эффективного агробизнеса для наших коллег.

Фото: из личного архива

Выпуск № 20, 20 декабря 2022 год





ИРИНА ТИМОНИЧЕВА: «ТРАНСФОРМАЦИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ ПРОДОЛЖАЕТСЯ»

Замначальника Главного управления
Банка России по ЦФО — об особенностях
финансового сектора Черноземья, его состоянии
после усиления международных санкций, кредитовании
бизнеса, инфляции, ценах и прогнозах на 2023 год

— Поговорим об экономике Черноземья в этом году. Какие особенности вы могли бы выделить в финансовом секторе?

— Отмечу, наверное, известный всем факт, что регионы Черноземья в основном специализируются на производстве сельскохозяйственной продукции и занимают существенную долю в общем урожае ЦФО. В регионах Черноземья высоко развито производство продукции животноводства. При этом доля кредитов сельскохозяйственным предприятиям в 2022 году стабильно составляет почти половину в общем портфеле корпоративных кредитов в Черноземье. Это также поддерживается госпрограммой льготного кредитования сельхозпроизводителей.

Из особенностей финансового сектора Черноземья можно отметить то, что почти половина всех сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов России находится на территории региона. Их основная часть сосредоточена в Липецкой области. Банковский и страховой сектор представлены двумя региональными банками — в Белгородской и в Тамбовской областях, 22 филиалами крупнейших федеральных банков, тремя региональными страховыми компаниями, при этом сеть офисов банков и страховых компаний на территории региона — это более двух тысяч точек.

— Как и вся страна, с начала года Черноземье столкнулось с последствиями беспрецедентного усиления международных санкций. Что помогло минимизировать риски в финансовой сфере?

— Бесперебойную работу финансового сектора обеспечила, прежде всего, самодостаточность платежной инфраструктуры. Благодаря этому граждане не только смогли использовать для расчетов на-

циональную платежную карту «Мир», но и расчеты картами Visa и Mastercard внутри страны не остановились.

Повышение Банком России ключевой ставки до 20% годовых и, как следствие, рост ставок по депозитам остановили отток вкладов. Уже к апрелю существенная часть снятых наличных денег вернулась в банки, а риски неконтролируемого роста цен из-за ажиотажного спроса были устранены. В Черноземье приток в банки рублевых средств населения к началу апреля даже превысил произошедший ранее отток — на сумму чуть более 4 млрд рублей. Уже в третьем квартале оживилось кредитование населения в ответ на быстрое снижение ключевой ставки, обусловленное уменьшением проинфляционных рисков.

Для минимизации рисков финансовой стабильности введены меры валютного контроля. По мере снижения рисков введенные ограничения смягчались, но поскольку часть ограничений носит двусторонний и неэкономический характер, дальнейшее смягчение возможно только на взаимной основе. Кроме того, введен широкий спектр регуляторных послаблений для банков.

Для снижения неопределенности Банк России разместил на сайте базу вопросов и ответов, затрагивающих типовые проблемы в финансовой деятельности предприятий. Ее формирование было бы невозможным без тесного взаимодействия с бизнесом со стороны территориальных учреждений Банка России, в частности отделений, расположенных в административных центрах областей Черноземья. Они на постоянной основе поддерживают прямой контакт с предприятиями и организациями, чтобы оперативно получать наиболее актуальную информацию из первых рук.

И, несмотря на то, что ситуация была беспрецедентной, ее удалось стабилизировать, банковская система выдержала и сохраняет запас прочности и потенциал для кредитования.



« На 1 ноября 2022 года корпоративный портфель Черноземья увеличился на 11% в годовой оценке, что сопоставимо с ростом за аналогичный период в предыдущие годы — 11% в 2020 году и 15% в 2021 году »

Фото: пресс-служба
Главного управления
Банка России по ЦФО



Выпуск № 21, 23 декабря 2022 год



О Л Е Г В И Т Ь К О : «ДМС ВЫШЛО ЗА РАМКИ СТРАХОВОЙ МЕДИЦИНЫ»

Заместитель генерального директора по медицине Страхового Дома ВСК — о развитии цифровых клиник, франшизе ДМС, программах благополучия, психологической поддержке застрахованных и доставке им лекарственных препаратов

— Давайте поговорим о медицинском направлении деятельности ВСК. Сейчас активно развиваются сервисы цифровых клиник. Расскажите о принципе их работы. Почему они становятся все более популярными?

— Да, последний год сервис цифровой клиники бурно развивается. Мы запустили данный сервис у себя в июле этого года и видим, что каждое десятое обращение к нам от застрахованных лиц проходит через цифровую клинику. Что такое цифровая клиника? В первую очередь это ответ на запрос от наших клиентов, который мы начали получать в ковидное время. В ковид начала серьезно развиваться телемедицина, но это не решало всех проблем наших клиентов, потому что по-прежнему это был разрозненный сервис: какая-то сторонняя услуга другого провайдера. Плюс у наших застрахованных, как, собственно, и у застрахованных всех других компаний на рынке сохранялась одна проблема: страховщик воспринимался как некая прокладка между клиникой, в которую он хотел попасть, и его болезнью. Мы интегрировали в клиентский путь телемедицину и поддержку онлайн. Это теперь часть нашего мобильного приложения. Более того, любое обращение к страховщику — в компанию ВСК — это не просто обращение к организатору, который вас просто запишет к врачу, это, прежде всего, обращение к медицинскому советнику. В медицинском контактном центре работают исключительно люди с высшим медицинским образованием, которые определяют, зачем вы обратились, и верно направляют вас как пациента с точки зрения скорейшего получения медицинской помощи по вашему заболеванию, а затем остаются на связи, пока вы не выздоровеете.

— Не только физическое здоровье в фокусе HR, но и ментальное. Программы благополучия, так называемые well-being, нацелены на формирование здоровых привычек и отношений в коллективе. Что, по-вашему, отличает те компании, сотрудники которых принимают в них участие?

— Это осознанный выбор работодателя, когда нужно привить сотрудникам долгосрочные привычки здорового образа жизни: это, может быть, и физическое здоровье, и ментальное здоровье, и взаимоот-

ношения в коллективе. Мы у себя в компании так же, как и нашим клиентам, предлагаем эти модули. Каждый модуль может длиться два-три месяца и сопровождается активным вовлечением всех сотрудников через чаты, челленджи, игровые способы, вебинары. И мы видим, что это благополучно сказывается не только на количестве больничных, но и на вовлеченности сотрудников.

— С этого года важным сервисным направлением внутри корпоративного продукта ВСК стала еще и психологическая поддержка. Почему вы решили уделить внимание этой сфере?

— Ответ очевиден: тревожащих факторов стало очень много. В ковидное время такая тенденция только начала проявлять себя, и сейчас мы видим ее развитие. Сегодня психологи ВСК, оказывающие психологическую поддержку онлайн, особо востребованы. Некоторое время назад, когда была объявлена частичная мобилизация, мы даже предоставляли такую поддержку и родственникам наших застрахованных. Также мы предоставляем услуги психолога в офисе. Спрос на услуги психологической помощи заметно вырос: в семь раз по сравнению с тем же периодом прошлого года. Мне думается, что это станет обыденной и постоянной частью продукта ДМС для наших клиентов.

— ВСК дополняет действующие продукты опцией чек-ап. В чем она заключается?

— Чек-ап — это своеобразный профилактический осмотр: в зависимости от возраста, пола и повседневных привычек есть определенные исследования, которые мы рекомендуем пройти пациентам. Чек-ап может подбираться индивидуально под каждого пациента. При этом на входе мы делаем скрининг: предлагаем застрахованным пройти некий опросник, а ряду клиентов — расширенный анализ крови, на основании которого формируем группу риска. С этой группой уже работают наши врачи, которые индивидуально подходят к каждому пациенту и составляют план по поддержке состояния здоровья.

Фото: пресс-служба
Страхового Дома ВСК

Выпуск № 21, 28 декабря 2022 год





АНАТОЛИЙ ЯКУТИН: «ЛИПЕЦКАЯ ОБЛАСТЬ — ЛИДЕР ПО РАЗВИТИЮ НХП В ЦФО»

Заместитель губернатора Липецкой области — об итогах реализации федеральных программ, народных художественных промыслах, перезагрузке отрасли, туризме и планах на 2023 год

— 2022 год назван в России Годом народного искусства и культурного наследия. Как регион работал в этом направлении?

— 1 декабря в Совете Федерации состоялось заседание, посвященное итогам года НХП. Особенно приятно, Липецкая область отмечена как лидер по развитию народных художественных промыслов в ЦФО.

Сразу шесть старинных традиций и обычаев из нашего региона входят в Реестр объектов нематериального культурного наследия (романовская игрушка, елецкая рояльная гармонь, знаменитое елецкое кружево, лыковые лапти из Преображеновки, тряпичная кукла из села Волчье Добровского района, волченские узоры из песка). Главный бренд региона — елецкое кружево — жемчужина Липецкой земли. Приятно, что промысел живет и развивается. С нашими кружевницами сотрудничают ведущие российские дизайнеры, а туристы приезжают в древний Елец в том числе, за знаменитым промыслом.

Еще одна гордость — глиняный промысел региона — романовская игрушка из села Троицкое Липецкого района. В Троицком находится единственный в России центр одного ремесла, там работают 12 народных мастеров России под руководством хранителя романовской традиции, народного мастера России, заслуженного художника Липецкой области Виктора Маркина. В этом году провели полную реконструкцию романовского терема, и уже с 15 декабря центр ждет в гости всех желающих — это полное погружение в народную традицию. Романовская игрушка — это еще один бренд Липецкой земли.

И еще одна новость: в этом году в регионе учреждено новое звание — «Заслуженный мастер Липецкой области».

— Мы знаем, что в регионе случилась «культурная революция», в хорошем смысле этого слова, вы перезагрузили подходы отрасли. Расскажите об этом, пожалуйста.

— Да, действительно. Главной культурной задачей назвал пересмотр подходов работы. Мы ушли от формального выполнения государственного задания к клиентоориентированности и созданию настоящих культурных точек притяжения.

Первый пример — перезагрузка Музейной сети — новая управленческая команда создала на базе художественного музея и выставочного зала Музейно-выставочный центр. Цель — дать возможность жителям и гостям региона посещать лучшие выставки не выезжая из области. Результаты уже понятны: посещаемость выросла на 430%. Новый формат интересен, мы будем его продолжать. Сейчас ведем переговоры с Государственным русским музеем о совместном проекте в 2023 году, а с Государственной Третьяковской галереей совместно подготовили каталог к 110-летию основателя художественного направления области Виктора Сорокина.

Еще один пример перезагрузки — Липецкий государственный академический театр драмы имени Л.Н. Толстого. В этом сезоне открыли Театр юного зрителя на базе академического театра — это был запрос наших юных зрителей, которые теперь получают свои целевые спектакли — начало положено спектаклем «Маленький принц». Плюс новая управленческая команда возрождает традиции Владимира Пахомова, народного артиста РСФСР, в течение 30 лет руководившего театром. Провели в сентябре фестиваль «Липецкие театральные встречи», и приятно, что в зале снова нет свободных мест.

— Расскажите о планах региона на ближайшее время.

— В конце ноября этого года президент подписал указ о федеральном праздновании в 2027 году 200-летия Петра Семенова-Тян-Шанского — это главная федеральная задача региона в отрасли культуры в ближайшее время. Уже в этом году, в год 195-летия нашего великого земляка, область начала подготовку к юбилею: в деревне Рязанка Чаплыгинского района, где родился и провел детские годы Петр Семенов-Тян-Шанский, проводим работы по восстановлению родового гнезда. Совместно с Русским географическим обществом подготовлен план развития и задачи на ближайшую пятилетку. Рязанка должна стать культурным, туристическим и просветительским центром всей центральной России. Уверен, что все получится.

Фото: из личного архива

Выпуск № 22, 21 декабря 2022 год





МИХАИЛ НОСЫРЕВ: «РОССИЙСКИМ КИНОТЕАТРАМ НЕОБХОДИМ ПЕРЕХОДНЫЙ ПЕРИОД»

Руководитель кинотеатра «Спартак» — о работе индустрии в условиях санкций и отсутствия голливудских фильмов, необходимости государственной поддержки и собственных развивающихся проектах

— Последние два года стали ударами для киноиндустрии. Пандемия, локдаун, закрытые кинотеатры, введенные QR-коды. 2022 год был обусловлен уходом многих голливудских компаний с российского рынка. Расскажите, как вы переживали эти два периода.

— Ужасно переживали. Начну немного пораньше. Кинотеатр «Спартак» был открыт как электротheater «Ампир» в 1913 году. И просто себе вообразите, что за 110 лет своего существования он прерывал показ фильмов всего лишь три раза — в Гражданскую войну, Великую Отечественную войну и во время пандемии. К этому мы были не готовы, как и все кинотеатры в мире. Это был абсолютно новый опыт, мы его пережили. В одном из интервью я сказал, что если мы это пережили, то я уже не знаю, что мы не можем пережить. Вот я и сглазил. Сейчас ситуация на порядок хуже. И точно так же, как в период закрытий 2020-2021 годов, мы на ощупь ищем варианты выхода из этой ситуации. В целом они нам видны и понятны.

Что касается пандемии, было, конечно, тяжело. Но мы твердо понимали, что все это кончится и мы вернемся к нормальному показу кино. Более того, мы знали, с каких фильмов начнем показ. Из локдаунов, когда они все закончились в 2021 году, мы вышли очень достойно. И показали прекрасные результаты. К февралю этого года мы шли с опережением всех самых оптимистичных сценариев. Соскучились по кинопоказу мы, соскучились зрители, студии подготовили прекрасные релизы — все наладилось. Санкции, введенные в феврале этого года, — это нечто абсолютно новое для нас. И самое тяжелое в них — даже не само их наличие, а то, что они начали действовать практически мгновенно: как только все эти студии — Sony, Universal, Disney, Warner Brothers и Paramount Pictures — объявили, что они перестают давать авторские права на свою продукцию. Это произошло в один день, и потери кинотеатров составили 75% зрителей, соответственно 75% дохода и 75% сеансов в день.

Наш кинотеатр занимает примерно один процент от общего числа сборов, зрителей, сеансов от всех кинотеатров России. Для справки, в России около 1750 кинотеатров и 5,5 тысячи залов. И в нас, как в капле воды, можно считать всю ситуацию плюс-минус во всей стране.

Ситуация создалась сложная, это мягко выражаясь. Она тяжелее, чем в пандемию, на порядок. В 25 остальных процентах входили все российские фильмы, в том числе и те фильмы, которые показывали феноменальные результаты, — «Холоп», «Движение вверх», «Т-34», и фестивали, которые мы у себя проводили, а у нас было по 14-15 фестивалей в год, и, конечно, наш любимый проект спектаклей на большом экране. Когда наш базис в виде этих 75% исчез, то мы поняли, что на оставшиеся не в состоянии платить даже зарплату с коммуналкой. И эта ситуация примерно такая же у всех кинотеатров в стране.

Кто-то чувствует себя гораздо хуже, кто-то лучше в силу своих территориальных условий, а также поддержке местных властей. В Питере и Москве выделили весьма значительные суммы на поддержку кинотеатров.

— А в Воронежской области как-то поддержали кинотеатры?

— Нет, мы никаких субсидий не получили. Надо определиться: мы как кинотеатры относимся к сфере развлечений или к культурному пространству страны? Если это часть культуры, каковой кинотеатры и являлись на протяжении своей столетней истории, то надо и спасать кинотеатры, и помогать им, именно так их и оценивая. Если это просто сфера развлечений, то, конечно, большинство из нас сможет сдать свои помещения и под бассейны, и под виртуальную реальность, и под книжные магазины, и под пищевое направление. У нас много предложений. Но мы не хотим этого делать! Нам нужна небольшая помощь, на уровне карантина, — мы больше-то и не просим. На всех совещаниях, во всех своих письмах нас представляет ассоциация владельцев кинотеатров. Мы не молчим. Мы предлагаем пути, по которым нам можно помочь. И эта тема обсуждается и в Совете Федерации, и в Министерстве культуры, и в Государственной Думе. Только пока эта сфера, за исключением Москвы и Питера, никакой существенной поддержки не получила.

Фото: из личного архива

Выпуск № 22, 28 декабря 2022 год





О Л Е Г Н И К О Л А Е Н К О :

«ТАРИФ ЗА 10 ЛЕТ В СРЕДНЕМ ВЫРОС НА 4,5%»

Генеральный директор
«РВК-Воронеж» — о концессиях,
проектах 2022 года
и повышении тарифов на ЖКХ

— В октябре 2022 года между городской администрацией и «РВК-Воронеж» подписано концессионное соглашение в отношении Левобережных очистных сооружений. Что предстоит сделать компании? И какова сумма инвестиций?

— Левобережные очистные сооружение в плановом порядке перешли к нам в управление первого апреля 2022 года. Объект мы хорошо знаем. Привели в рабочий порядок дренаж, благодаря чему избавились от вспышек неприятного запаха. Seriously занимались «биологией», настроили воздушную очистку.

Мероприятия по концессии стартуют в январе 2023 года. Инвестиции — более 8 млрд за семь лет. На первые два года у нас план освоить 2,4 млрд. Это достаточно серьезный вызов для нас, потому что нужно найти подрядчиков, осуществить проектирование. За это время планируем восстановить две технологические линии, построить новую КНС для правильного распределения стоков, воздухоудовки.

— Когда этот проект планируете завершить?

— Модернизация очистных сооружений — многослойный, длительный процесс. Основным показателем будет являться выполнение задач за семь лет, а сама концессия рассчитана до 2070 года.

— Как в этом году была модернизирована инфраструктура водоснабжения и водоотведения в Воронеже? Удалось ли сделать все, что было запланировано?

— Все проекты идут по плану, многие — к завершению. Основной акцент в этом году делали на канализационное хозяйство. Так, заканчиваем сложный проект на улице Димитрова, уже завершили на Геофизической улице, Ленинском проспекте. Что касается водоснабжения, то уже приступили к строительству нового водовода в поселке Репное, реконструкции главной насосной канализационной станции на левом берегу с заменой оборудования. Еще один проект по выносу аварийного водопровода в районе БСМП достаточно крупный, в том числе и в части затрат, — на его реализацию необходимо порядка 100 млн рублей. Если говорить об итогах 2022 года в цифрах, то только инвестиционная программа оценивается в 1,1 млрд рублей, не считая производственной программы и подключения новых абонентов.

— С 1 декабря 2022 года было второе в этом году повышение тарифов на ЖКХ. Как оцениваете принятые меры?

— В этом году 10 лет работы «РВК-Воронеж» в областном центре в качестве концессионера. За это время индекс роста потребительских цен в среднем по статистике вырос на 7%. Тариф на услуги «водоснабжение» и «водоотведение», оказываемые «РВК-Воронеж», за эти годы в среднем вырос на 4,5%. Что свидетельствует о сбалансированном росте тарифов. Также отмечу, что принятые правительством меры по повышению тарифов будут действовать полтора года.

Фото: пресс-служба «РВК-Воронеж»
Выпуск № 18, 30 декабря 2022 год



Над номером работали:

Продюсеры

Игорь Титов, Александр Попов, Анна Попова

Редактор

Ольга Трушкова

Выпускающий редактор

Ирина Кобзева

Выпускающий редактор ТВ

Дарья Шварц

Ведущие

Алина Хадыкина, Дарья Шварц,
Анна Швечикова, Александр Попов,
Ольга Власова, Александра Паневина,
Павел Юрасов

Журналисты

Анна Швечикова, Юлия Пажитных,
Наталья Ковкина, Алина Хадыкина,
Дарья Шварц, Ольга Трушкова, Лариса Милохина,
Владимир Башмаков, Алия Берар

Операторы

Вадим Перевазко, Юрий Малышев, Владимир Титов, телекомпания «Новый век» Тамбов

Дизайн и верстка

Александр Затонских, Сергей Паничкин
/Издательский дом «Липецкая газета»/

Корректоры

Елена Караулова, Елена Антонова,
Любовь Зарубина

Журнал «Черноземье: итоги года» выпуск №3

Учредитель, главный редактор И.В. Титов

Редакция:

394018, г. Воронеж, ул. Пушкинская, д. 4а, офис 511.

Издатель: ООО «РБК Черноземье», 394018, г. Воронеж, ул. Пушкинская, д. 4а, офис 511.

Типография: Областное бюджетное учреждение «Издательский дом «Липецкая газета», 398055, Липецкая область, г. Липецк, ул. Московская, 83, помещение 12, каб. 303

Цена свободная. Дата выхода номера

. Заказ № 1022. Тираж 500 экз.

16+